

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

<i>Агаева Л.К., Петренко Т.И.</i> Проблемы и тенденции развития кредитования России	6
<i>Анисимова В.Ю., Брусянцева Т.В.</i> Эффективность показателей функционирования отдельных инфраструктурных отраслей экономики	10
<i>Башкан Е.А., Сарайкина Н.В.</i> Применение инновационных технологий как основное отличие от конкурентов	16
<i>Гоман И.В., Петренко Т.И.</i> Рынок государственных ценных бумаг в России	20
<i>Курносова Е.А., Краснова В.В.</i> Денежная система России и особенности ее функционирования в современных условиях	23
<i>Манукян М.М., Сарайкина Н.В.</i> Пути повышения прибыли компаний в современном мире	28
<i>Мельников М.А., Чеботаев С.А.</i> Структура и особенности рынка электроэнергетики в России	32
<i>Мокина Л.С., Хорина А.Д.</i> Специфика и проблемы развития арендных отношений	36
<i>Анохин А.В., Подборнова Е.С.</i> Протекционизм в современной России	40
<i>Тюкавкин Н.М.</i> «Нефтяная игла» для валютного курса	44

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

<i>Аксинин В.И.</i> Принципы, функции, виды и роль социальной политики государства	51
<i>Юкласова А.В.</i> Теоретические аспекты межбюджетных трансфертов в Российской Федерации	56
<i>Давлетова С.Ф.</i> Совершенствование молодежной политики Самарской области	60
<i>Мартышкин С.А.</i> Управление этническими процессами: опыт деятельности законодательной власти в исторической ретроспективе	65
<i>Редина Е.Ф.</i> Совершенствование системы социальной защиты населения Самарской области	69
<i>Семенова О.В.</i> Анализ государственного управления системой здравоохранения Израиля и Германии	73

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ

<i>Барышева Е.Н., Кадыргулова Г.Н., Трусова А.Ю.</i> Анализ транспортировки газа ПАО «Газпром» средствами дисперсионного анализа	78
--	----

МЕНЕДЖМЕНТ.

<i>Тюкавкин Н.М.</i> Управление инновационной деятельностью в промышленности	84
<i>Требования к оформлению статей</i>	88

ЭКОНОМИКА

УДК 330

*Л.К. Агаева, Т.И. Петренко****ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КРЕДИТОВАНИЯ РОССИИ**

В статье излагаются основные проблемы работы системы кредитования в РФ. Коротко излагаются особенности главных направлений кредитной системы России. Разложены проблемы их развития и намечены тенденции будущего применения в экономических условиях. Подобраны рекомендации по повышению эффективности отдельно взятых видов заемов.

Ключевые слова: современная кредитная система; проблемы кредитования; тенденции кредитования в России; пути повышения эффективности кредитной системы.

Современная кредитная система в России – одна из форм стабильности и экономического роста страны. Это «совокупность самых разнообразных кредитно-финансовых институтов, действующих на рынке ссудных капиталов и осуществляющих аккумуляцию и мобилизацию доходов, состоящая из нескольких институциональных звеньев или ярусов» [2, с. 135].

Кредитная и банковские системы не могут существовать друг без друга. Их формирование происходит в совокупности друг с другом, и без усовершенствования банковской системы невозможно представить, что бы кредитование различных финансовых организаций было эффективным.

Ценовая стабильность является основной целью единой денежно-кредитной политики государства. Она обеспечивает достижение и поддержание устойчивости низкой инфляции. Без ценовой стабильности невозможно представить благосостояние граждан на высоком уровне. Это и является конечной целью государственной экономической политики.

На данный момент в сложившейся экономической ситуации в мире, в отношениях РФ со странами ЕС и США могут негативно повлиять на многие сектора экономики России и привести к негативным изменениям [2]. В данной ситуации, все зависит от эффективности системы кредитования, т. к. может ухудшиться уровень хозяйственных отношений в данных секторах. Это определяет актуальность данного исследования.

Цель исследования – по характеристикам системе кредитования РФ изложить проблемы и тенденции развития, дать рекомендации проведения мероприятий по повышению эффективности применения видов кредитования в современных условиях.

Кредит (от лат. Creditum) – ссуда, долг (иногда толкуют как «верую» или «доверяю») [1, с. 131].

Кредитование в банках осуществляется по разным видам кредитов. Их классификация может зависеть от различных факторов и особенностей.

Критерии классификации и виды кредитов представлены на рисунке 1.

* © Агаева Л.К., Петренко Т.И., 2016

Агаева Лилия Кабировна (kafecon@mail.ru), *Петренко Татьяна Игоревна* (kafecon@mail.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.



Рис. 1. Классификация кредитов [3, с. 137].

Кроме представленных форм и видов кредита, относятся банковские операции близкие к кредитованию (факторинг, лизинг, ипотека).

Факторинг - это комплекс услуг, основной целью которого является продажа дебиторской задолженности компании [1].

Лизинг - совокупность действий по привлечению финансовых ресурсов, между производителем предмета лизинга и получателями с целью пользования на определённый срок.

Ипотека-это форма кредита выдаваемая на основе залога жилищной площади, недвижимости, земли, основных фондов и т.д. с целью получения заемных денежных средств. В случае неуплаты по обязательству собственником становится кредитор.

Данные составляющие являются важнейшими частями кредитной системы РФ.

Появление проблем в кризисной обстановке в мире значительно стало тормозить процесс раз-

вития кредитования в современной кредитной системе РФ.

На сегодняшний день аналитики выделяют основные проблемы, связанные с кредитованием у физических лиц [2]:

1. Отсутствие кредитной истории у заемщика.

2. Зарплатные схемы используемые предприятиями. Зачастую наши работодатели используют «серую» схему выплаты своим работникам заработной платы, в связи с чем заемщик при обращении в банк не может официально подтвердить свой доход и банк вынужден отказать платежеспособному клиенту.

3. Проблема залога. Механизм, существующий в банках реализации залога, для банка дорогостоящее и неудобное мероприятие. Отсутствие регистрации движимого имущества заемщика, которое находится в залоге, позволяет недобросовестным заемщикам продать или повторно его заложить.

4. Высокие ставки банков. В РФ основной проблемой кредитования является высокие процентные ставки. В связи с этим большое количество граждан и предпринимателей не имеют возможности взять кредит.

5. Проблема невозврата кредита. На сегодняшний день данная проблема не достигла критической отметки, но в скором времени может достигнуть, как только процент потребительских кредитов по отношению к ВВП достигнет 45 %.

Проблемы., связанные с рисками в ипотечном кредитовании [3]:

1. Долгосрочность кредитования.

2. Страхование предмета залога, жизни и трудоспособности заемщика в обязательном порядке.

3. Независимая оценка рыночной стоимости предмета залога.

4. Обеспечение кредита на каждом этапе ипотечной сделки.

5. Выдача кредита под залог жилой площади.

Следуя из вышеперечисленного, современная кредитная политика не достаточно удовлетворяет требования экономики. Отдельные сектора кредитования требуют изменений, для дальнейшего развития и роста в современной обстановке, но т.к. система уже сформирована, это препятствует дальнейшим изменениям.

Жизнь «в кредит» стала вполне привычной для россиян. Он решает многие проблемы, стоящие перед всей экономической системой.

На сегодняшний день каждый второй гражданин России является заемщиком, однако задолженность по кредитам из года в год растёт.

В последнее время в банковской сфере наблюдается повышение процентных ставок по кредитам. А делается это с целью перекрытия тех кредитов, которые недобросовестные заемщики отказываются погашать по тем или иным причинам. Данную политику банки используют на добросовестных заемщиков, которые своевременно погашают кредиты.

На конец прошлого года общая задолженность Россиян по кредитам составила 23%, в сравнении с жителями еврозоны показатель значительно превысил РФ и составил 86% [4].

Прогнозировать размер процентной ставки по кредитам на 2016 году сложно, т.к. есть факторы, влияющие на её величину [5]:

1. Неустойчивый курс рубля;

2. Ограниченный доступ к дешевому источнику средств;

3. Высокие инфляционные ожидания.

4. Величина ключевой ставки, установленной ЦБ России.

Тенденции развития кредитной системы в следующие годы, по мнению экспертов будет иметь следующий вид: в течение последнего времени наблюдается отток капитала иностранных инвесторов из некоторых областей экономики РФ, в связи с ухудшением отношений между Россией с рядом стран ЕС и США. Иностранные банки сворачивают свою деятельность на территории РФ, уменьшается объем кредитования [6].

На фоне данной ситуации, отечественные банки приобретают более сильные конкурентные способности. Доверие клиентов к иностранным банкам уменьшается в связи с замораживанием счетов отдельных лиц, при этом нарушая права вкладчиков.

В последнее время растёт спрос на краткосрочные кредиты и на ипотечное кредитование, связанное с ростом цен на арендуемое жилье. При этом по ипотечным кредитам процентная ставка стала уменьшаться, а некоторые банки стали пересматривать условия договора и уменьшать количество выданных кредитов [7].

Прежняя модель роста кредитования, которая основывалась на увеличении внешних заимствований, будет заменена моделью использования внутренних ресурсов: сбережения граждан и доленое финансирование кредитов.

Ряд мероприятий, проводимых для повышения эффективности кредитования [8].

1. Оказание банкам РФ государственной поддержки.

2. Выделение кредитов из федерального бюджета и увеличение их объёмов.

3. Увеличение сумм кредита для физических и юридических лиц.

4. Снижение процентной ставки по кредитам.

5. Проведение ряда мероприятий по улучшению условий кредитования.

6. Укрепление позиций систем банков РФ.

7. Снижение требований к заемщикам.

8. Увеличить объем выдаваемых кредитов заемщикам в банках РФ.

9. Развитие прочих кредитов и предоставление на них субсидий.

10. Развитие ипотечного кредитования под залог жилищной площади [4, с. 649].

11. Программа по сокращению непогашенных долгов по кредитам.

Можно сделать вывод по данной статье, что тенденции развития системы кредитования имеют «туманную» перспективу в будущем. Из-за переменчивого курса рубля невозможно быть уверенным в стабильности процентной ставки.

Библиографический список

1. Банковское дело: учебно-практическое пособие. Костерина Т.М. М.: Изд. центр ЕАОИ, 2009. 360 с.
2. Денежно-кредитный энциклопедический словарь / сост. С.Р. Моисеев. М.: Дело Сервис, 2006. 383 с.
3. Жилищная проблема и пути ее решения в современных условиях / Э.Я. Гимазетдинова, И.А. Владимиров // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы междунар. заоч. науч. конф. (г. Москва, апрель 2011 г.). Т. I. М.: РИОР, 2011. С. 57–59.
4. Ипотечное кредитование как способ решения жилищной проблемы в России // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) Кулешова Л.В., Лапина Е.Н. [Электронный ресурс]. Краснодар: КубГАУ, 2012. № 05 (079). С. 648–659. 6. Селезнев А. Проблемы совершенствования кредитно-банковской системы // Экономист. 2009. С. 96–101.
5. Сараев А. Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10 (101). С. 160–169.
6. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства//Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.
7. Тюкавкин Н.М. Анализ рисков в экономике России // Аудит и финансовый анализ. 2008. № 4.

8. Тюкавкин Н.М. Методика оценки потенциального банкротства промышленных предприятий. Самара: ООО «Офорт», 2008. 180 с.

References

1. Banking: training and practical manual. Dempsey T. M. M.: Izd. centre EOI, 2009. 360 p.
2. Cash and credit encyclopedic dictionary / ed. S.R. Moiseev. M.: Business Service, 2006. 383 p
3. The housing problem and its solution in modern conditions / E. J. Gimazetdinova, I. A. Vladimirov // Actual problems of economy and management: materials of Intern. highest level.. scientific. Conf. (Moscow, April 2011). Т. I. М.: RIOR, 2011. P. 57–59.
4. Mortgage lending as a way of solving housing problem in Russia // Polythematic network electronic scientific journal of the Kuban state agrarian University (Scientific journal of Kubsau) Kuleshova L.V., Lapina E. N. [Electronic resource]. Krasnodar: Kubsau, 2012. № 05 (079). P. 648–659. 6. Seleznev A. Problems of improvement of the credit and banking system // Economist. 2009. P. 96–101.
5. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises // Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160–169.
6. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. № 1(102). P. 186-196.
7. Tyukavkin N.M. Risk analysis in the economy of Russia//Audit and financial analysis. 2008. № 4.
8. Tyukavkin N.M. Methods of assessing potential bankruptcy of industrial enterprises. -Samara: LLC "Etching", 2008. 180 C.

*L.K. Agaeva,, T.I. Petrenko**

PROBLEMS AND TENDENCIES OF DEVELOPMENT OF CREDITING OF RUSSIA

The article presents the main problems of the credit system in the Russian Federation. Briefly outlines the features of the main areas of credit system of Russia. Laid out problems of their development and outlines trends in the use in economic conditions. Selected recommendations for improving the effectiveness of individual types of loans.

Key words: the modern credit system; credit issues; trends of lending in Russia; the ways of improving the efficiency of the credit system.

* *Agayeva Lily Kabirova* (kafacon@mail.ru), *Petrenko Tatyana Igorevna* (kafacon@mail.ru), Department of Economics of innovation, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ

Структура статьи раскрывает основные направления развития элементов инфраструктуры экономики, а именно обуславливает развитие сельского хозяйства, транспорта, строительства и добычи полезных ископаемых.

Ключевые слова: транспорт, инфраструктура, экономика, сельское хозяйство, строительство, добыча полезных ископаемых, связь, экономическая отрасль, региональная экономика

Наряду с измерительными структурными показателями (ВВП, ВНП, безработица, инфляция, ценнообразование, техническое развитие отраслей и т.п.) экономика включает в себя комплекс инфраструктуры. Данный элемент во многом характеризует социальное развитие государства, а именно объединяет: транспорт и связь; сельское хозяйство; строительство; добычу полезных ископаемых и прочие отрасли.

Существование экономического дисбаланса инфраструктуры во многом оказывает негативное влияние на динамику развития многих отраслей обрабатывающих производств, сокращая их объемы.

Наряду с этим, наличие внешних факторов являются объективными причинами и оказывает опосредованное влияние на развитие не только развитие отраслей экономики, но и видов инфраструктуры региона, поэтому их можно определить как основные условия, влияющие на эффективное *формирование и развития* региональной комплекса экономической инфраструктуры. На рисунке 1 представлены факторы развития транспортной инфраструктуры региона.

Таким образом, развитие транспортной инфраструктуры конкретной территории определяется влиянием инфраструктурообразующих факторов и

созданных в экономике *условий их формирования, при этом они являются одним из определяющих факторов* социально-экономического развития региона.

Стоит отметить, что влияние транспортной инфраструктуры на развитие региона может, как усиливаться, так и ослабевать под действием данных факторов. И поэтому изучение факторов развития позволяет не только определить их роль, специфику и направленность воздействия на региональную транспортную инфраструктуру, но и оценить экономические последствия развития транспортного инфраструктурного комплекса для социально-экономического развития региона.

Однако, эффективность развития транспортной инфраструктуры региона зависит не только от факторов и условий формирования инфраструктуры, созданных в экономике, но и от умения управлять ими, и поэтому, решению проблем управления развитием транспортной инфраструктуры региона должно быть уделено большое внимание. Оценить степень эффективности целесообразно через два направления транспортного обеспечения: перевозки грузов (табл. 1) и пассажирооборот (табл. 2)

* © Анисимова В.Ю., Брусянцева Т.В., 2016

Анисимова Валерия Юрьевна (iranisimova@yandex.ru), кафедра организации и стратегии развития промышленных предприятий Самарского государственного экономического университета, 443090, Российская Федерация, Самара, улица Советской Армии, 141.

Брусянцева Татьяна Владимировна (kafecon@mail.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.



Рис. 1. Факторы развития транспортной инфраструктуры региона [3]

Таблица 1

Перевозки грузов транспортом, по состоянию на январь 2016 г. [15]

Показатель	Январь 2016 г., млн.тонн	В % к	
		январю 2015 г.	декабрю 2015 г.
Перевозки грузов транспортом	503,6	99,2	75,8
в том числе:			
железнодорожным	94,1	97,2	89,9
автомобильным	301,4	98,1	66,9
морским	1,6	107,6	94,0
внутренним водным	2,1	98,7	73,7
воздушным	0,08	110,6	78,7
трубопроводным	104,3	104,7	99,2

Таблица 2

Пассажирооборот транспорта общего пользования [13]

Показатель	Январь 2016 г., млрд. пасс/км	В % к январю 2015 г.
Пассажирооборот транспорта общего пользования в том числе:	31,2	92,8
железнодорожного	8,8	97,0
автомобильного (автобусы)	8,8	99,9
воздушного (транспортная авиация)	13,6	86,5

Динамика грузовых перевозок в январе значительно меньше, чем за аналогичный период в 2014 или 2015 года текущего года. Реализовано на 2,8 % меньше перевозок железнодорожным транспортом, на 2,9 % автомобильным, на 1,3 % водным. Однако, начало года показатели превысили динамику перевозок морским транспортом на 7,6%, но больше всего на воздушным транспортом (10,6 %). Но, несмотря на это, все же в общем зачете 2016 года перевезено на 1,8 % меньше грузов, чем за аналогичный период в 2015 года, и на 24 % чем в 2014 году.

Пассажирооборот в 2016 году, не превысил аналогичную статистику за 2015 год. Снижение общих перевозок достигло 7,2 %, но, в частности, за январь 2016 года, воздушный транспорт перевез на 13,5 % меньше пассажиров, чем в 2016 году, и это самое большое динамическое отклонение показателя. Автомобильные перевозки в 2016 году снизились менее всего – на 0,1 %, а железнодорожные на 3 % [9].

В целом оценка экономического развития инфраструктуры транспортной системы показало, что на начало года выявлена массовая отрицательная динамика показателей перевозок, а это значит, что причинами тому может быть как устаревшие основные фонды, альтернативные пути перемещения, а также удорожание услуг и несоответствие их качеству перевозок. Экономические инновации в области транспортной структуры, как правило, предполагают разработанную мо-

дернизационную стратегию развития, которая включала бы текущие проблемы в рамках их разрешения новым оригинальным способом, или же разработкой нового метода, объекта, средства.

Добыча полезных ископаемых в отличии от транспортной инфраструктуры может отразить двусторонний фактор эффективности: число занятых специалистов в отраслях, а также индексирование производительности. На рис. 2 представлено соотношение индекса производства и изменения численности занятых по видам экономической деятельности Российской Федерации.

Из рисунка видно, что рост индекса выявлен только по единственной экономической отрасли – добыча полезных ископаемых. При этом, динамика роста за 2012-2014 годы, составила незначительные приросты: +2,3 % и 0,8 %, т. е в 2014 годы прирост снизился по сравнению с 2013 годом. В остальных случаях динамика спада индекса фиксированная [11].

Ни одна структура обрабатывающего производства не отразила стабильную динамику индекса трудовой занятости по сравнению с динамикой производительности труда. Особенно упадок данных показателей зафиксирован в 2013 году, когда протекал еще один «пик» экономического кризиса. В следствие этого последовала «волна» увольнений, а значит, производство лишилось трудовых мощностей.

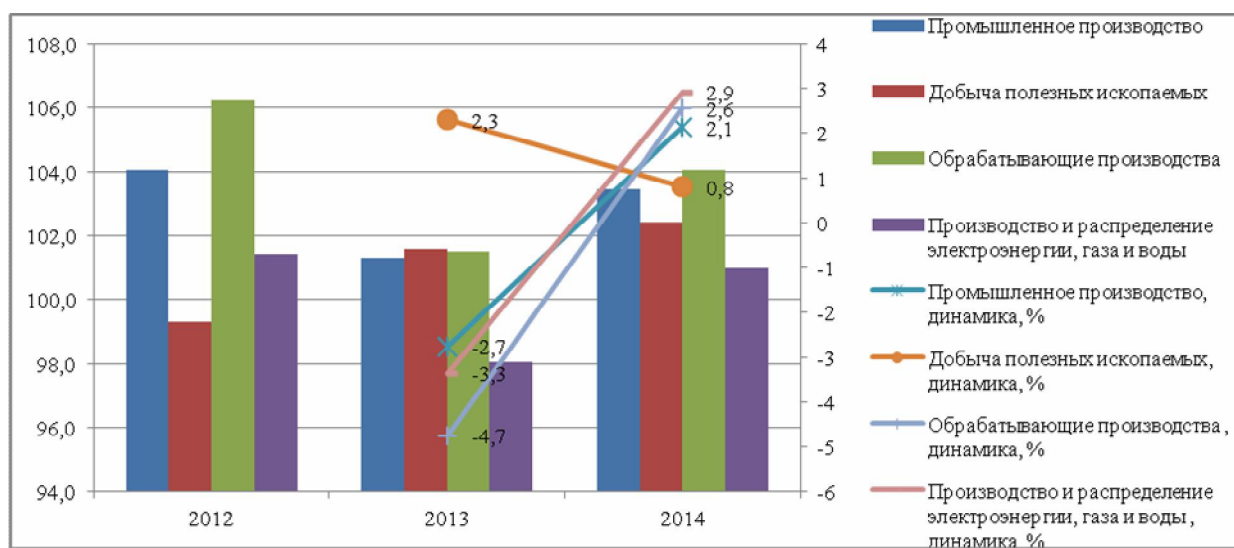


Рис. 2.- Соотношение индекса производства и индекса изменения занятых в обрабатывающих отраслях [10]

Сельское хозяйство в России – это особый вопрос экономической отрасли. Во многом проблемы сельского хозяйства заключаются в дефиците рабочей силы, а также низкой обеспеченности производственными средствами. Сельское хозяйство в последнее время является интересным объектом со стороны ряда предпринимателей, в частности, имеются тенденции возрождения фермерского хозяйства, но заинтересованности с точки зрения труда все же не выявлено. На рис. 3 представлено соотношение темпов изменения производства продукции сельского хозяйства и темпов изменения численности занятых в сельском хозяйстве в сельскохозяйственных организациях за 2013-2015 гг.

Динамика сельского хозяйства в общем расчете (всего, по РФ) отразила неплохую тенденцию к росту в 2015 году, где прирост порядка 43 %, несмотря на отрицательную динамику 2014 года (-25 %), и меньший прирост в 2013 году (+13 %). В 2015 году такие федеральные округа, как: Южный, Северокавказский, Приволжский, Уральский, Сибирский и Дальневосточный – отразили положительную динамику экономической

эффективности. Только Центральный округ показал спад на 5 %. В результате, экономически привлекательными регионами для развития сельского хозяйства уместно считать Северокавказский регион (в 2015 году прирост составил 59 %), Сибирский (прирост 32 %) и Южный (прирост 29 %). С точки зрения отрицательной динамики развития представлены регионы Центрального ФО (спад сельского хозяйства на 4 %), Северо-Западный (спад на 3 %), и Дальневосточный (незначительный прирост 1,2%) [13].

Строительство дополняет экономическую инфраструктуру. Строительные рынки в России отличаются сильной централизацией. Низкая концентрация приводит к дефициту доступных площадей для населения, именно поэтому при определении эффективности развития экономической эффективности строительства целесообразно сравнить критерии отношения общей площади незавершенных жилых домов к годовому вводу жилья. На рис. 4 представлена динамика изменений данного показателя.

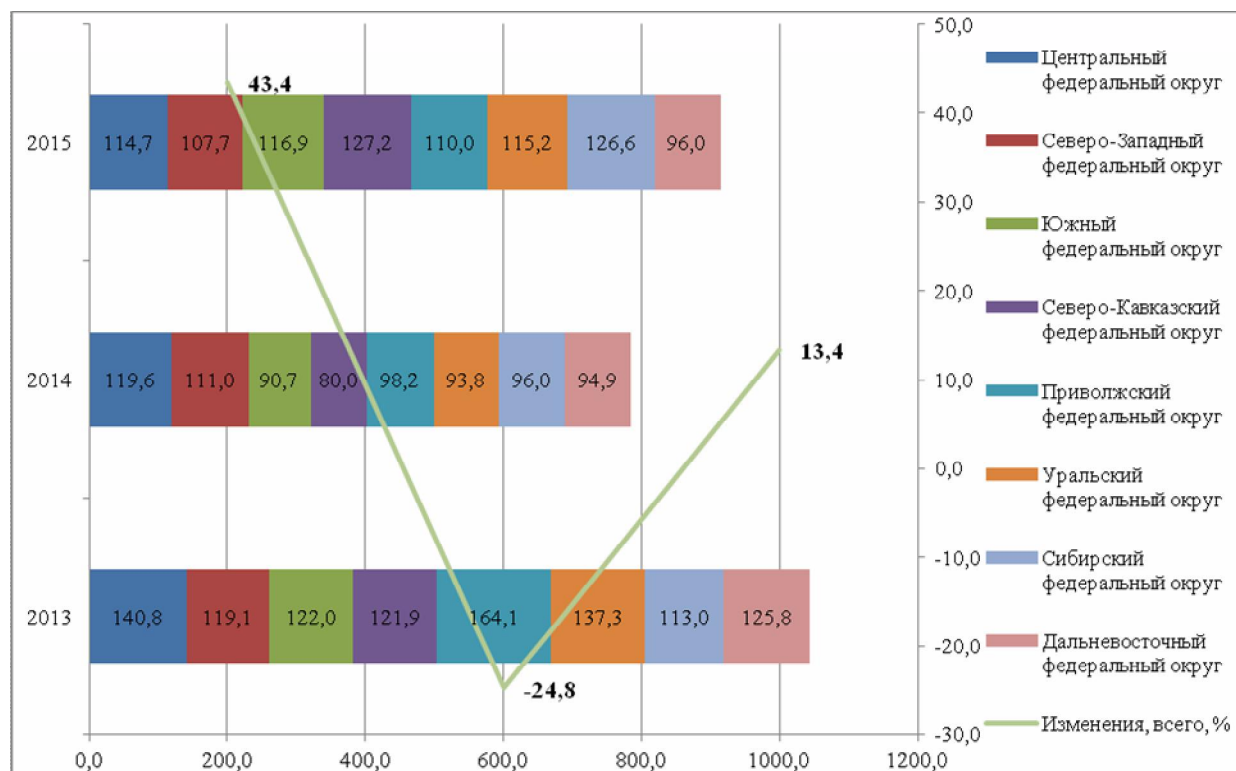


Рис. 3. Соотношение темпов изменения производства продукции сельского хозяйства и темпов изменения численности занятых в сельском хозяйстве по субъектам РФ. [12]

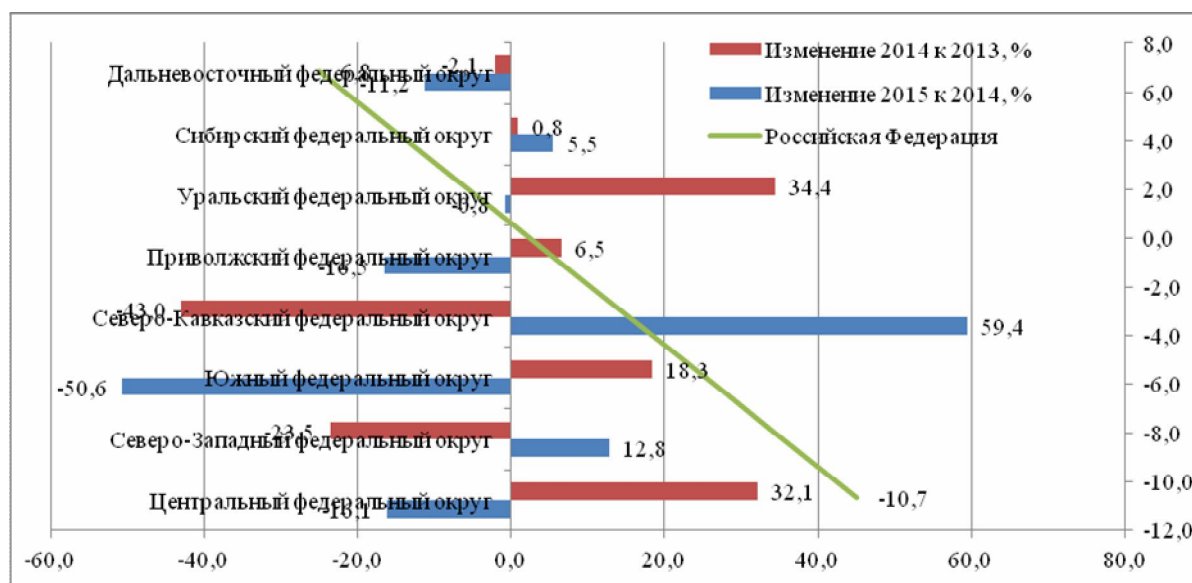


Рис. 4.- Отношение общей площади незавершенных жилых домов к годовому вводу жилья, изменения, % [12]

Регион, в котором в 2015 году в наибольшей степени выражен прирост коэффициента готового жилья к заселению, представлен Северокавказским ФО (59,4%); более того, данный округ и в 2014 году отразил один из самых больших приростов (18%). Больше регионов с аналогично выраженным приростом готовой доли жилья не выявлено [15].

В остальных регионах ситуация значительно хуже, в частности речь идет про Южный ФО (спад ввода готового жилья составило более 50% в 2015 году), а также Приволжский ФО (спад на 16,5%). В Центральном ФО спад составил 16%, а в Дальневосточном регионе – 11%. Северо-Западный и Уральский округа вполне могут удовлетворить жилой фонд готовыми домами для заселения: прирост составил 13% и 6% соответственно.

Однако в целом экономическая эффективность строительного рынка остается отрицательной: спад в 2015 году составил более 10% (несмотря на рост в 2014 году - 6,8%) [14].

Оценка экономической инфраструктуры по субъектам отражает наличие значительных проблем функционирования. Наличие проблем обосновано различными причинами: от низкого финансирования (в частности транспортной инфраструктуры, а также жилищных дотаций), до отсутствия содействия со стороны государства в сферах сельского хозяйства и обрабатывающих производств.

Библиографический список

1. Архангельский С.В., Ефремов В.А., Подгорнов Г.А., Васин В.В., Давыдов С.В., Кривопапов Ю.А., Лакеева А.В., Ступаченко М.Г., Словягин М.М. Организация транспортных коридоров через Самарский регион. Самара.: Инфотранс, 2010. 24 с.
2. Гукасян Г.М. Экономическая теория: Учебник и практикум / Г.М. Гукасян, Г.А. Маховикова, В.В. Амосова. М.: Юрайт, 2013. 573 с.
3. Даниленко Л.Н. Экономическая теория: курс лекций по микро- и макроэкономике: учебное пособие / Л.Н. Даниленко. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. 576 с.
4. Джавадова С. Экономическая теория и практика: вчера, сегодня, завтра: учебное пособие РГГУ / С. Джавадова, О. Лылова. М.: Экономика, 2011. 293 с.
5. Журавлева Г.П. Экономическая теория. Микроэкономика: учебник / Г.П. Журавлева, Н.А. Поздняков, Ю.А. Поздняков. М.: ИНФРА-М, 2013. 440 с.
6. Морозова Т.Г. Региональная экономика. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014, С. 22-28
7. Морозова И.А. Маркетинговое обеспечение развития инфраструктуры рынка транспортных услуг: автореф. дис. ... д-ра экон. наук. Волгоград, 2011 С. 280-281
8. Информационно-правовой портал. СПС Гарант: <http://base.garant.ru/12151931/#help#ixzz3qYBFWmAN> (Дата обращения 08.03.2016г)
9. Бизнес-портал Приволжского федерального округа. г. Самара <http://samara.ru/> (Дата обращения 08.03.2016г)
10. Россия и современный мир. Орган Института научной информации по общественным наукам и Института экономических и политических исследований. www.ruseconomy.ru (Дата обращения 08.03.2016 г)

11. Эффективность экономики России http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/# (Дата обращения 08.03.2016г)

12. Основные отрасли экономики и их значение в благосостоянии государства <http://fb.ru/article/10869/osnovnyie-otrasli-ekonomiki-i-ih-znachenie-v-blagosostoyanii-gosudarstva> (Дата обращения 08.03.2016г)

13. МЭМО, (<http://www.maik.rssi.ru>), ежемесячный журнал института мировой экономики и международных отношений. (Дата обращения 08.03.2016 г)

14. ЭКО, www.econom.nsc.ru/eco Институт экономики и организации СО АН (Дата обращения 08.03.2016г)

15. Вопросы экономики, (www.vopreco.ru), Институт экономики РАН (Дата обращения 08.03.2016г)

References

1. Arkhangelsk V.S., Efremov V.A., Podgornov, A.G., Vasin V.V., Davydov S.V., Y.A. Krivopalov, Lakeeva A.V., M.G. Stupachenko, Savagin M.M. Organization of transport corridors across the Samara region. – Samara.: Infotrans, 2010. 24 p

2. Gukasyan G.M. Economic theory: a Tutorial and workshop / G.M. Gukasyan, G.A. Makhovikov, V.V. Amosov. M.: Yurayt, 2013. 573 c.

3. Danilenko L. N. Economic theory: a course of lectures on micro - and macroeconomics: textbook / L.N. Danilenko. M.: research center INFRA-M, 2013. 576 p.

4. Javadov, S. Economic theory and practice: yesterday, today, tomorrow: a training manual RGGU / S. Javadov, O. Lylova. Moscow: Economics, 2011. 293 c.

5. Zhuravlev G.P. Economic theory. Microeconomics: Textbook / G.P. Zhuravleva, N. Pozdnyakov, Yu.A. Pozdnyakov. M.: INFRA-M, 2013. 440 c.

6. Morozova T.G. Regional economy. M.: YUNITI-DANA, 2014, the C.22-28

7. Morozova, I. O. Marketing provision of infrastructure development of the transport market: abstract. Diss. ... d-RA Ekon. Sciences. – Volgograd, 2011 280-281

8. Legal information portal. System Garant: <http://base.garant.ru/12151931/#help#ixzz3qYBFWmAN> (accessed 08.03.2016 g)

9. The business portal of the Federal district. Samara <http://samara.ru/> (accessed 08.03.2016 g)

10. Russia and the modern world. Organ of the Institute of scientific information on social Sciences and the Institute for economic and policy research. www.ruseconomy.ru (accessed 08.03.2016 g)

11. The efficiency of the Russian economy http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/# (accessed 08.03.2016 g)

12. The main industries and their importance in the welfare of the state <http://fb.ru/article/10869/osnovnyie-otrasli-ekonomiki-i-ih-znachenie-v-blagosostoyanii-gosudarstva> (accessed 08.03.2016 g)

13. MEMO, (<http://www.maik.rssi.ru>), the monthly magazine of the Institute of world economy and international relations. (Accessed 08.03.2016 g)

14. ECO www.econom.nsc.ru/eco Institute of economy and organization of the Academy of Sciences (accessed 08.03.2016 g)

15. Issues of the economy, (www.vopreco.ru), Institute of Economics, RAS (accessed 08.03.2016 g)

*V.Yu. Anisimova, T.V. Bryantseva**

THE EFFECTIVENESS OF THE FUNCTIONING OF INDIVIDUAL INDICATORS INFRASTRUCTURE ECONOMIC SECTORS

Article structure reveals the main directions of development of the infrastructure elements of the economy, namely, causes the development of agriculture, transport, construction and mining.

Key words: transport, infrastructure, the economy, agriculture, construction, mining, communications, economic sector, regional economy

* *Anisimova Valeria Yurievna* (ipanisimova@yandex.ru), Department of Organization and Strategy of Development of Industrial Enterprises, Samara State University of Economics, 141, Sovetskoy Armii Street, Samara, 443090, Russian Federation.

Brusjanzeva Tatiana Vladimirovna (kafecon@mail.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КАК ОСНОВНОЕ ОТЛИЧИЕ ОТ КОНКУРЕНТОВ

В статье рассматриваются основные понятия инноваций и инновационных технологий, их влияние на экономическую эффективность развития предприятия. Выявляется необходимость внедрения инноваций для повышения конкурентоспособности фирмы на примере ОАО «Сбербанк».

Ключевые слова: Инновации, инновационные технологии, производство, эффективность, конкурентоспособность

В современном мире большую роль играет использование инноваций, внедрение их в производственную деятельность предприятия. Инновационные технологии имеют особый спрос у исследователей и бизнесменов [1]. Российские компании значительно отстают от иностранных, поэтому применение инноваций в России, будет одним из главных конкурентных преимуществ компаний.

Использование инноваций возможно не только в самом производственном процессе, но и в методах управления [2]. Это позволит повысить конкурентоспособность фирмы, привлечь клиентов, завоевать место на рынке, получить дополнительную прибыль.

Инновация - это нововведения в области технологий, техники, условий и организации труда, направленное на повышение эффективности производственной системы, основанное на применение достижений в науке [1].

Технология - совокупность организационных методов, приемов, операций, способов, направленных на создание, изготовление, ремонт, обслуживание продукции с минимальными затратами и наибольшей эффективностью.

Инновационные технологии – это совокупность методов и способов внедрения научных достижений, необходимых для развития экономических учений и их методологии. К ним относятся [2]:

1. В производственной сфере:

- использование экологически чистого сырья и материалов;
- автоматизация производства;
- поддержка научных открытий.

2. В управлении:

- гибкий график работы;
- переход на сдельную оплату труда;
- использование услуг аутсорсинга;
- введение санкций за невыполнение планов.

3. В сфере услуг:

- ориентация на потребителей и их сегментирование;
- введение новых техник продаж;
- создание онлайн сервисов.

Все инновационные технологии можно классифицировать по следующим признакам [4]:

1. По новизне:

- радикальные инновации, связанные с открытиями в науке и техники, радикальное изменение ранее полученных данных, выпуск новых изобретений;
- улучшающие инновации, направленные на улучшение ранее сделанных открытий;
- модификационные инновации- частичная модернизация имеющихся изобретений.

2. По объекту:

- продуктовые инновации - создание новых продуктов и услуг, а так же комплектующих изделий и дополнительного оборудования;
- технологические инновации- создание и использование новых технологий производства;
- процессные инновации- создание новых организационных структур на внешнем и внутреннем уровне компании;
- комплексные инновации - совокупность различных инновационных технологий.

3. По масштабам:

- отраслевые;
- межотраслевые;

* © Башкан Е.А., Сарайкина Н.В., 2016

Башкан Елена Александровна (dialo_@mail.ru), Сарайкина Наталья Валерьевна (kafecon@mail.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

- региональные;
- внутрипроизводственные.

4. По причине возникновения:

- адаптивные - реагируют на изменяющиеся условия, необходимых для выживания фирмы в постоянно меняющихся условиях;

- стратегические - направленные на будущее для получения конкурентных преимуществ компании.

5. По эффективности применения:

- экологическая;
- социальная;
- экономическая;
- политическая;
- интегральная.

Инновации включают в себя все новое, что внедряется на предприятие и приносит ему определенную пользу, улучшает работы производства и снижает издержки. Они включают не только внедрение новых технологий, но и другие нововведения [5]:

- выпуск новой продукции;
- предоставление новых услуг;
- модернизация оборудования и производственных мощностей;
- введение новых производственных процессов или улучшение старых;
- изменение управленческого аппарата;
- новый подход к социально- психологическому климату на предприятии;
- создание новых производственных систем.

Все виды инноваций тесно взаимосвязаны между собой. На современном рынке происходит взаимодействие всех видов инноваций, внедрение одних приводит к необходимости изменения в других.

Существуют отличительные признаки инноваций от других типов изменений в производственном процессе. К ним относятся [6]:

- уникальность и оригинальность принимаемых решений;
- приносят конкретную выгоду предприятию, связанную с внедрением новых технологий;
- на каждом предприятии применение одной и той же технологии будет нововведением, если ранее оно не применялось этой компанией;
- внедрение инноваций имеет свои риски, связанные с творческим потенциалом сотрудников.

В современном мире в экономике важную роль занимают инновационные технологии. Это связано с тем, что экстенсивные факторы (расширение объемов производства, увеличение численности

персонала) развития предприятия подходят к максимальному уровню. Данная ситуация не всегда положительно сказывается на экономике фирмы. Поэтому сейчас очень важен переход компании на инновационную экономику.

Инновационная экономика - это вид экономики, основанный на внедрение инноваций, усовершенствование производственного процесса, внедрение новых технологий [7].

Важную роль в инновационной экономике играют знания, интеллектуальная собственность, авторская работа. Поэтому необходимо применение патентов и защиты авторских прав. Основная прибыль компании будет не за счет материального производства, а за счет информационной сферы, знания и опыта ученых и новаторов.

К основным принципам инновационной экономики относятся:

- высокая степень экономической свободы;
- высокий уровень развития науки;
- высокое качество жизни;
- высокая оценка качества знаний;
- большое число инновационных предприятий;
- высокая конкуренция и важность внедрения инноваций, как один из факторов повышения конкурентоспособности компании;
- создание новых рынков.

Необходимо поддерживать развитие инновационной экономики путем создания институтов независимой экспертизы исследовательских проектов, законодательства по регулированию деятельности в инновационной экономике, а также специализированные образовательные центры [8].

В России создание инновационной экономики возможно только при появлении полноценной инновационной системы, в которой инновации и инновационные технологии будут взаимодействовать между собой, результаты деятельности будут защищены законом. При таких условиях конкурентоспособность будет повышаться и давать преимущества на внутреннем и внешних рынках.

В данной статье внедрение инноваций рассмотрено на примере ОАО «Сбербанк России». Банк имеет длительную историю, за 200 лет работы он занял особое место в экономическом секторе Российской Федерации. В число клиентов банка входят более 1 млн. компаний, около

65% занимает кредитование крупных корпоративных клиентов [3].

Инновационные технологии в Сбербанке присутствуют на каждом этапе работы и в каждом секторе компании. На данный момент в компании активно используются IT- технологии. Введена методика постоянного совершенствования деятельности сотрудников, более 160 тысяч человек прошли обучение по новой программе. Была изменена система руководства, общения и культуры компании. Передача функций компьютерного обслуживания на аутсорсинг позволила Сбербанку повысить эффективность работы в других сферах деятельности, акцентируя внимание на более важных функциях. Для удобства обслуживания была внедрена система дистанционного общения с помощью сети Internet [4].

По выше приведенным данным можно сделать вывод, что руководство Сбербанка направляет свою деятельность на максимальное удовлетворение потребностей клиентов, используя инновационные технологии, которые дают возможность оптимизировать работы всей структуры компании и привлечь новых потенциальных клиентов.

Для того чтобы повысить конкурентоспособность фирме необходимо [9]:

1. Разработать систему обратной связи с клиентами.
2. Благоприятствовать раскрытию творческих способностей сотрудников.
3. Создать сайт, на котором можно найти необходимую информацию в любой момент.
4. Проработать технологию производственного процесса (увеличить скорость работы, снизить время обслуживания клиентов и т.д.).
5. Подобрать индивидуальный подход к каждому сотруднику.

В России инновации понимаются как введение новых технологий непосредственно в процесс производства, но на самом деле необходимо ориентироваться еще и на потребителей, и на сотрудников компании. Поэтому российским предприятиям важно обратиться к опыту зарубежных компаний, а так же создавать свои инновационные технологии для повышения конкурентных преимуществ и выхода на международный уровень сотрудничества [5,6].

Библиографический список

1. Ананишнов В.В., Ананишнова О.В. Экономика и логистика ресурсных циклов. СПб.: СПбГУТ, 2008. 182 с.
2. Карпушин Е.С. Ограниченные возможности инвестиций в задаче обеспечения инновационного экономического развития России // Биржа интеллектуальной собственности. М.: «Корина-Офсет», 2014, №10. С. 49-52.
3. Балацкий Е.В., Сергеева В.В. Научно-практическая результативность российских университетов // Вопросы экономики. М.: Некоммерческое партнерство «Редакция журнала «Вопросы экономики», 2014, № 2. С. 133-148.
4. Карпушин Е.С. Рассмотрение причинно-следственных связей как совокупности статистических цензов // Компетентность. М.: ГОУ ДПО «Академия стандартизации, метрологии и сертификации (учебная)». 2011, № 9-10. с. 56-60.
5. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий// Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.
6. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства//Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.
7. Тюкавкин Н.М. Основные вопросы по курсу управления персоналом: учебное пособие для бакалавров по направлению 080400.62 / А.Н. Сорочайкин, Н.М. Тюкавкин // Самара, 2012.
8. Тюкавкин Н.М. Концепция формирования стратегии устойчивого развития/ Н.М. Тюкавкин // Основы экономики, управления и права. 2013. № 2 (8). С. 93-97.
9. Фонотов А.Г. Роль государственной научно-технической политики в повышении инновационной активности российских предприятий // Проблемы прогнозирования. 2013. № 3. С. 35-47.

References

1. Ananishnov V.V., O.V. Ananishnov Economics and logistics resource cycles. SPb.: The sut, 2008. 182 p.
2. Karpushin, E.S. Limited investment in the provision of innovative economic development of Russia // the Exchange of intellectual property. M.: "Corina-Offset", 2014, № 10. P. 49-52.
3. Balatsky E.V., Sergeeva V.V. Scientific and practical efficiency of Russian universities // Questions of economy. Moscow: nonprofit partnership "Redaktsiya zhurnala "Voprosy ekonomiki", 2014, № 2. S. 133-148.

4. Karpushin, E.C. Consideration of causal relationships as a set of statistical limits // Competence. M.: GOU DPO "Academy of standardization, Metrology and certification (educational)". 2011, №9-10. S. 56-60.

5. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises // Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.

6. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.

7. Tyukavkin N.M. The main questions in the course of personnel management: textbook for bachelors in 080400.62 / A.N. Sorochkin, N.M. Tyukavkin // Samara 2012.

8. Tyukavkin N.M. The concept of forming the sustainable development strategy/ N. M.Tyukavkin//Basics of economy, management and law. 2013. No. 2 (8). P. 93-97.

9. Fonotov A.G. the Role of state scientific and technical policy in enhancing innovation activity of Russian enterprises // problems of forecasting. 2013. No. 3. S. 35-47.

*E.A. Bashkan, N.V. Saraikina**

THE USE OF INNOVATIVE TECHNOLOGY AS THE MAIN DIFFERENCE TO THE COMPETITIVE ADVANTAGE OF THE COMPANY

The article discusses the basic concepts of innovation and innovative technologies, their impact on economic efficiency of enterprise development. Necessity of introduction of innovations to enhance the company's competitiveness on the example of JSC "Sberbank".

Key words: :Innovation, innovative technology, production, efficiency, competitiveness

* *Bashkan Elena Aleksandrovna* (dialo_@mail.ru), *Saraykina Natalya Valeryevna* (kafecon@mail.ru), Department of Economics of innovation, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

РЫНОК ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ

В статье излагаются основные проблемы рынка государственных ценных бумаг, фондовых рынков. Анализируются главные направления и принципы торговли на рынках ценных бумаг. Рассматриваются проблемы связанные с торговлей на фондовых рынках и пути их решения.

Ключевые слова: рынок государственных ценных бумаг, фондовые рынки, цель рынка ценных бумаг, проблемы фондовых рынков, перспективы рынка ценных бумаг РФ.

Рынок ценных бумаг представляет собой совокупность экономических отношений между участниками по реализации, выпуску и обращению ценных бумаг.

В настоящее время в современной экономике главным эмитентом ценных бумаг является государство. Сами, государственные ценные бумаги являются «покрытием» дефицита федерального и местного бюджетов. Контроль над рынком ценных бумаг производит Центробанк РФ. Выпуском федеральных государственных ценных бумаг России занимается ЦБ РФ, а заемщиком чаще всего на рынке выступает Минфин РФ. За все время существования рынка государственных ценных бумаг РФ существовало множество видов ценных бумаг, но на данный момент в основном встречаются долгосрочные и краткосрочные облигации.

Цель исследования: выявление проблем, на которых определяется эффективность функционирования рынка ценных бумаг России и их решение.

На рынке ГЦБ РФ обращаются:

1. Облигации Банка России.
2. Государственных долгосрочные облигации.
3. Государственных краткосрочные облигации.
4. Казначейские облигации.
5. Облигации федерального займа.
6. Облигации внутреннего валютного займа.
7. Облигации государственного сберегательного займа.
8. Муниципальные ценные бумаги. [3 с. 123]

Основными федеральными ценными бумагами в России выступают в первую очередь облигации федерального займа (ОФЗ), выпускаемые по инициативе и от имени правительства РФ.

Облигации федерального займа – это ценные бумаги, выпускаемые Минфином РФ, являются

купонными.

Целью рынка ценных бумаг является – аккумуляция финансовых ресурсов и обеспечения их возможности, путем проведения всяческих операций с ценными бумагами различными участниками рынка.

Задачи рынка ценных бумаг:

1. Реализация конкретных инвестиций.
2. Образование рыночной инфраструктуры.
3. Рост вторичного рынка.
4. Изменение отношений собственности.
5. Идеализирование управленческой системы и механизма рынка.
6. Снижение инвестиционного риска.
7. Развитие ценообразования.
8. Прогнозирование перспектив. [1]

На рынке ценных бумаг специалисты различают три основные формы деятельности:

1. Государственная. Ей непосредственно занимаются Президент РФ, Правительство, Центробанк, Минфин и др.
2. Профессиональная. Характеризуется работой фондовых бирж, брокеров, дилеров, маклеров и инвестиционных фондов. Участники профессиональной деятельности обязаны иметь лицензию и квалификационный аттестат.
3. Частная. Данным видом деятельности занимаются остальные не профессиональные участники, не имеющие лицензии и права вести профессиональную деятельность на рынке.

На отечественном рынке ЦБ участники могут осуществлять различные виды деятельности, которые будут представлены ниже.

Краткая характеристика основных видов деятельности на рынке ценных бумаг [3]:

* © Гоман И.В., Петренко Т.И., 2016

Гоман Игорь Вячеславович (kir-dehn@mail.ru), Петренко Татьяна Игоревна (esopkaf@samsu.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский Университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34,

- Брокерская деятельность: доверенное лицо (брокер) совершает сделки за счёт заказчика по покупке или продаже ценных бумаг;
- Дилерская деятельность: дилер берет полную ответственность на себя и за свой счёт проводит фондовые операции;
- Маклерская деятельность: спекулянт (маклер) с целью получения прибыли, играет на фондовом рынке на повышение или понижение цен;
- Депозитарная деятельность: хранение ценных бумаг на определённых условиях и под определённую ответственность депозитариями;
- Клиринговая деятельность: клиринг предусматривает обязательства по поставке и расчёта по ценным бумагам;
- Тростовая деятельность: основана на полной или частичной передаче полномочий по управлению ценными бумагами доверительному управляющему;
- Ведение реестра;
- Консалтинг – это оказание помощи высококвалифицированными специалистами в виде консультаций или рекомендаций по прогнозу, анализу и решению проблем на рынке ценных бумаг [2].

Существуют проблемы развития рынка ценных бумаг РФ, как и у любых быстро развивающихся рынков. Одной из главных проблем является организационная. С ней связано отсутствие инфраструктуры рынка и слабое информационное обеспечение. Для того, что бы рынок ценных бумаг в дальнейшем развивался, необходимо искать перспективы направления развития ценных бумаг в России. К таким можно отнести: развитие вторичного рынка ценных бумаг, совершенствование законодательной базы, развитие инфраструктуры рынка ценных бумаг и др.

Рынок ценных бумаг можно охарактеризовать следующими особенностями, которые препятствуют его развитию [4]:

1. Низкая доля частных инвесторов.
2. Краткосрочный характер ценных бумаг, из-за которых растёт количество спекулятивных операций и снижается финансовая поддержка реальных секторов экономики.
3. Падение доверия граждан к государству из-за кризиса и дефолта.
4. Низкая доходность государственных ценных бумаг.
5. Недостаточность специальных финансовых инструментов на фондовом рынке, направленных на частных инвесторов.

6. Отсутствие единой технологии первичного размещения государственных ценных бумаг.

7. Отсутствие вторичных торгов, которые базируются на государственном депозитарном обслуживании.

8. Отсутствие региональной структуры рынков государственных ценных бумаг.

Данные факторы говорят об отставании в развитии Российского рынка ценных бумаг в сравнении с экономически развитыми странами, такими как Япония, Германия, США, у которых на рынке государственных ценных бумаг преобладают стратегические инвесторы, которые вкладывают капитал в развитие производства. За счёт этого они реализуют следующие программы [5]

- Строительство дорог;
- Вложения в инновационную деятельность;
- Финансовое обеспечение развития высоких технологий;
- Поддержание жилищного строительства и др.

Проанализировав можно понять, что Российский рынок гораздо хуже организован, в первую очередь в механизмах инфраструктуры и торговли.

Можно выделить важнейшие перспективные направления рынка ценных бумаг РФ [6]:

1. Внедрение в организацию рынка мировых стандартов.
2. Улучшить контроль над выполнением государственных ценных бумаг.
3. Задействование первичных дилеров.
4. Повышение на фондовом рынке роли государства.
5. Создание ориентированных на гражданах инфраструктурных систем.

Столкнувшись с нынешней ситуацией в стране можно предположить, что инвесторов будет интересовать надёжность эмитентов. Надёжность эмитента ценных бумаг станет основой для мелких инвесторов. Население скептически относится к покупке ценных бумаг и отдаёт предпочтение ценным бумагам, отличающимся высокой степенью надёжности, которые приносят доход не менее среднего уровня. Более привлекательными для мелких инвесторов являются инвестиции в долговые ценные бумаги, т.к. они более надёжны.

В ближайшем будущем, на фондовых рынках могут появиться новые финансовые инструменты.

Возможно расширение выпуска государственных долговых ценных бумаг.

В ближайшем будущем возможно следующее [7]:

- для населения будут выпускаться долговые ценные бумаги с различным сроком погашения;

- выпуск ценных бумаг, доход по которым будет служить финансированием конкретных программ;

- для повышения риэлтерской деятельности и контроля над ней будут выпускаться ценные бумаги, обеспеченные землей и недвижимостью.

Возможно формирование крупного сектора рынка, такого как корпоративные облигации. Корпоративные облигации представляют собой облигации, которые выпускают корпорации для финансирования своей деятельности. Целью выпуска данных облигаций будет привлечение финансовых ресурсов для развития бизнеса. Возможно появление инструментов, которые будут устранять неудобства связанные с действующей системой нормативных актов. Выпуск таких инструментов может послужить уходом от налогообложения.

Проанализировав данную статью, можно сделать вывод, что современная система торговли на рынке государственных ценных бумаг не совершенна, но имеет тенденции к развитию и может приблизиться к мировым стандартам.

Библиографический список

1. Галанов В. Рынок ценных бумаг: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2003. 448 с.
2. Рэй И. Рынок облигаций. Торговля и управление рисками. М.: Дело, 1999. 600 с.
3. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вест-

ник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.

4. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.

5. Солдатов Юрий Игоревич Рынок государственных ценных бумаг в России // Экономический журнал. 2014. [с.123]

6. Тюкавкин Н.М. Стратегические направления развития рынка в России // Проблемы современной экономики. 2008. № 1. С. 78.

7. Тюкавкин Н.М. Анализ инвестиционных рисков в деятельности компании // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1 (102). С. 151-156

References

1. Galanov V. securities Market: a Textbook. 2-e izd., Rev. and extra M.: finances and statistics, 2003. 448 p.
2. Ray I. the bond Market. Trade and risk management. M: Business, 1999.- 600 p.
3. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises // Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.
4. Saraev A.L., Barnes, L. A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.
5. Soldatov Yuri I. the government securities Market in Russia // Economic journal. 2014. P. 123.
6. Tyukavkin N.M. Strategic directions for market development in Russia // Problems of modern economy. 2008. № 1. P. 78.
7. Tyukavkin N.M. Analysis of investment risks in the activities of a company // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1 (102). S. 151-156

*I.V. Goman, T.I. Petrenko**

THE GOVERNMENT SECURITIES MARKET IN RUSSIA

The article outlines the main problems of the market of state securities, and stock markets. Analyzes the main directions and principles of trading on securities markets. Discusses the problems associated with trading in the stock markets and their solutions

Key words: government securities market, stock markets, the purpose of the securities market, the problems of stock markets, the prospects for the securities market of the Russian Federation.

* *Goman Igor Vyacheslavovich* (kir-dehn@mail.ru), *Petrenko Tatyana Igorevna* (econKaf@samsu.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА РОССИИ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В данной статье раскрывается ряд особенностей формирования и функционирования денежной системы Российской Федерации, а также определяются современные тенденции развития денежной системы и потоков в стране.

Ключевые слова: деньги, эмиссия, Центральный банк России, национальная валюта, рубль.

Денежная система – это одно из приоритетных направлений финансовой политики государства, а значит для данной структуры разработана и специализированная отрасль законодательства. В России - это Федеральный закон «О Центральном банке РФ» № 86-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016) [2].

Денежная система в России складывалась достаточно сложно, спорно, и на данный момент остается несовершенной. Однако, уже 69 лет в стране официально утверждена и неизменно сохранилась национальная валюта «рубль». Денежная реформа 1947г также положила начало всем основам закона «О денежной системе» [1]. Но при всем этом, тенденции последних 10 лет существенно повлияли на устойчивость и ликвидность рубля. Так, со времен СССР, установлены контролируемые системы в виде ответственности и запретов на выпуск неликвидных денежных единиц, суррогатов, копий, а также подделка различных денежных систем – ценных бумаг и других форм заемных бумаг [4]. В том числе предопределено, что изготовлением денег занимается только Центральный Банк России.

Денежная система представляет собой платежный критерий, а значит все формы и виды денег от бумажных банкнот до металлических монет. Они обусловлены обязательствами Центрального банка, представлены его активами, и имеют обяза-

тельную нарицательную стоимость, действующую на всей территории страны.

Денежная система крайне податлива различным условиям, во многом она зависит от финансовых инструментов: дефицита или профицита федерального, консолидированного регионального бюджетов, динамики инфляции, оборота денежных средств и т.п. Что касается особенностей функционирования, то в настоящее время многие операции на финансовом рынке во многом зависят от текущей ситуации в стране и от кризиса.

Кризис 2014 года, как и 1998года и 2008года, оказал негативное влияние на динамику рублевой массы. В табл. 1 и на рис. 1 видны изменения объема и структуры денежной массы за последние два года.

Денежная масса в 2014 году выросла на 14,6 %, а в 2015 году значительно меньше - всего на 2,2 %. Структура денежной массы изменилась следующим образом: наличные средства незначительно изменили долевое соотношение – рост на 0,1% в 2015 году. Переводные депозиты сократили долевое участие в 2015 году на 1,6 %, прочие депозиты аналогично выросли на 1,6 %. В целом изменение денежной массы за последние 4 года проходило следующим образом (см. рис. 1)

* © Курносова Е.А., Краснова В.В., 2016

Курносова Елена Александровна (elena.obrazovaie@yandex.ru), Краснова Виктория Вячеславовна (kafecon@mail.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский Университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34,

Таблица 1

Динамика структуры денежной массы за 2014-2015 гг [5].

Период	Денежная масса млрд. Рублей [11]	Изменение, %	В том числе, млрд.рублей [15]					
			Наличные деньги	Уд. Вес, %	Переводные депозиты	Уд. Вес, %	Прочие депозиты	Уд. Вес, %
2014	31404,7	14,6	6985,6	22,2	8551	27,2	15868,1	50,5
2015	32110,5	2,2	7171,5	22,3	8217,3	25,6	16721,8	52,1

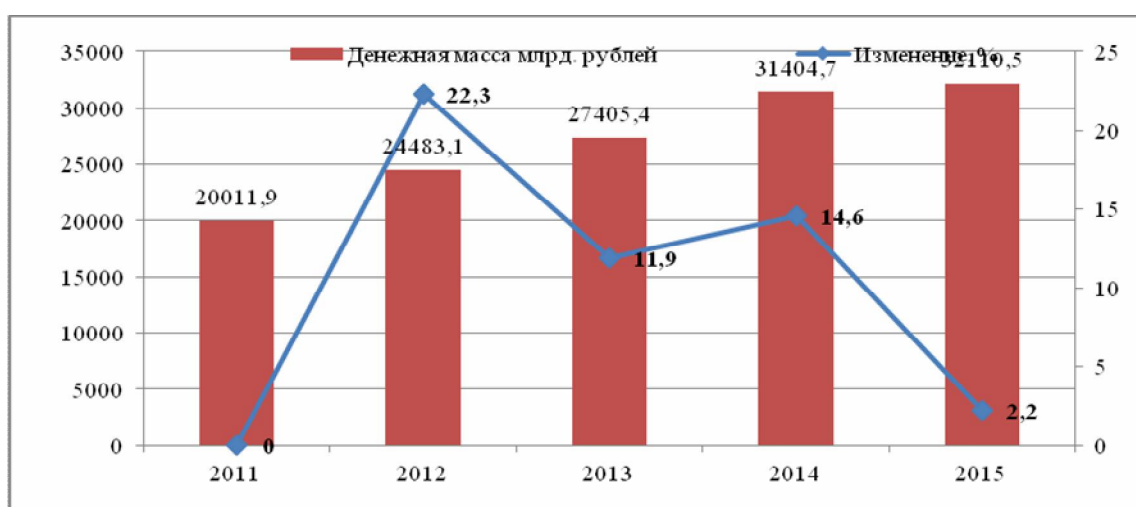


Рис. 1. Динамика изменения денежной массы РФ за 2011-2015гг [14]

Наибольшее сокращение денежной массы за изучаемый период выражено в 2015г., снижение роста с 15% до 2,2%, значительно динамика спада и прироста выражена во всем периоде: наибольший рост зафиксирован в 2012 году на 22,3% [6].

На текущий момент решения по оптимизации функционирования денежной системы сложно считать однозначными, ввиду наличия ряда противоречивых ситуаций на финансовом рынке [3]. Так, Министерство финансов, с конца 2010 года активно реформирует подход к концентрации рублевых средств на правительственных счетах. Другим противоречивым решением можно считать интервенции долларовой массы на валютный рынок со стороны Центрального банка. В свою очередь данное решение привело к замедлению динамики роста денежной массы уже в 2013-2015годах [7]. Ведущей проблемой функционирования денежной системы в настоящее время является замедление процессов оборачиваемости валюты. На замедление темпов прироста денежной массы во многом влияет

как ВВП так и падение цен на российский акции. На текущий момент значительная доля капиталовложений отправляется за рубеж, где более устойчивая валюта (доллар или евро), а также меньшее давление на валютный рынок. [8]

Оценка денежной массы характеризует обращение банкнот и монет. В табл. 2 представлена динамика изменений обращения денег.

Сокращение денежной базы в большей степени коснулось банкнот. Из них сокращение составило порядка 3% по стоимостному выражению. Монеты оказались более устойчивы: прирост на 3,1% в единицах измерения, принес прирост стоимости на 6,4%. Но, несмотря на стабильность монет, все же общая стоимостная оценка отразила отрицательную динамику: на 4% сократились денежные объемы, но на 2,3% выросло число единиц денег [10].

Обесценивание денег характеризуется инфляцией. Динамика инфляции представлена на рис. 2.

Таблица 2

Сумма, количество и удельный вес банкнот и монеты, находящихся в обращении за 2014-2016 гг. [9]

Показатель	2014 г		2015 г		Изменение, %	
	Банкноты	Монеты	Банкноты	Монеты	Банкноты	Монеты
Сумма, млрд. руб	8770,5	77,7	8448,4	82,7	-3,7	6,4
Кол-во, млн. экз	6592,2	60598,5	6212	62495	-5,8	3,1
Итого, млрд. руб	8848,2		8531,1		-3,6	
Итого млн. экз	67190,7		68707,1		2,3	

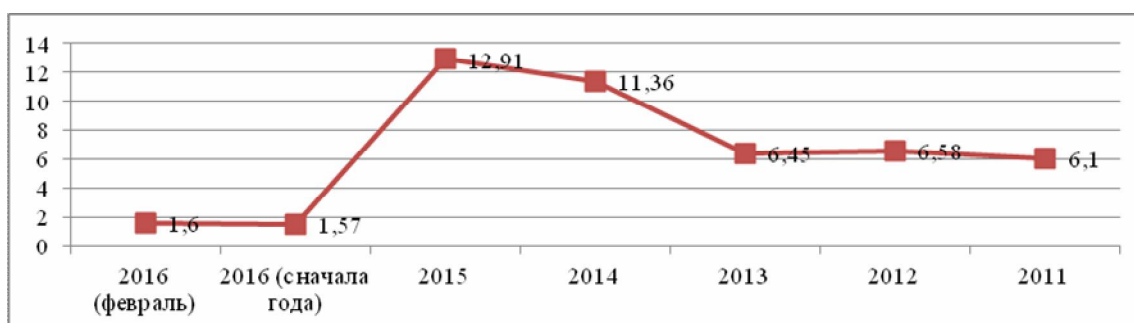


Рис. 2.- График инфляции за 2011 – февраль 2016 гг. [11]

В целом, инфляция за 4 года отличилась как спадом, так и ростом. Период 2014-2015 годов значительно повлиял на обесценивание денежной массы, поскольку отличился существенным приростом. В 2014 году инфляция выросла на 76%, а в 2016 году на 14%. 2016 год прогнозирует больший показатель инфляции на 4-5%, т. е. в среднем уровень находится на отметке 13,6% [12].

Денежные единицы в России имеют особо выраженную динамику обесценивания. Сокращение оборота национальной валюты говорит о низком капиталовложении, т.е. население склонно к сберегательным операциям, сохранению сбережений, но не к выпуску национальной валюты. Данная ситуация отражается на ценности рубля в мировой системе валют. Денежные средства анализируются и контролируются, исходя их нескольких характеристик: ликвидность национальной валюты, статистка обращения, структура и динамика денежной массы и базы, а также инфляции. Экспертами рынка финансов установлено, что денежная масса в России в 2015 году выросла. Рост составил меньшую динамику в сравнении с 2015 годом, но все же данный прирост выявлен положительным [13].

Доля денежной массы преобладает у прочих и переводных депозитов. Наличные деньги формируют наименьший объем структуры. Оценка денежной базы показывает изменения динамики обращения наличных и монет, в результате было установлено сокращение стоимостной оценки банкнот в 2015г., но усиление денежного обращения монет, как в массе, так и в стоимости [14].

Основными тенденциями функционирования финансовой системы в последнее время можно считать избыточное давление массы внешних факторов (кризис, санкции, влияние международной политики), которое было вызвано избыточным, но безрезультатным контролем за операциями денежной системы (валютные интервенции, зажим рублевой ликвидности, повышение ставок и т.п). Вмешательство Центробанка в регулирование валютного курса также ухудшило ситуацию контроля денежной массы, ведь в конце 2014 года и в течение всего 2015 года рубль резко обесценился [15]. Сейчас, когда рубль также рискует потерять свою ликвидность - снижение цен на нефть наносит новый "удар", в результате которого, денежная система стано-

вится все более уязвима к течению кризиса, а значит способна нанести вред и другим сферам экономики государства.

Библиографический список

1. Андрияшин С., Кузнецова В. Приоритеты денежно-кредитной политики центральных банков в новых условиях // Вопросы экономики. 2011. № 6. С. 57–59.
2. Белов В.А. Финансово-правовые институты зарубежных стран : учеб. пособие / В.А. Белов, М.М. Прошунин. М. : РИОР : ИНФРА-М, 2012. 298 с.
3. Гусейнов Р.М., Семенихина В.А. Экономическая теория. М.: Омега-Л, 2009. 448 с.
4. Евстигнеев Е., Викторова Н. Финансовое право: учебное пособие. СПб.: Питер, 2011 г. 272 с.
5. Жученко О.А. Инструменты денежно-кредитной политики и их использование // Вестник государственного гуманитарного университета. 2009. № 3. С. 65–73
6. Финансовое право России учебное пособие для вузов. / отв. ред. Карасёва М.В. 4-е изд. М.: Юрайт, 2011 г. 369 с.
7. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.
8. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.
9. Тюкавкин Н.М. «Государственная» революция и приватизация в России//Аудит и финансовый анализ. 2008. № 3.
10. Тюкавкин Н.М. Региональная политика конкурентного федерализма // Регионология. 2008. № 3. С. 13-17.
11. Денежно-кредитная статистика [Электронный источник] // URL: <http://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=dkfs> (Дата обращения 08.03.2016 г)
12. Финансовые рынки [Электронный источник] // URL: <http://www.cbr.ru/finmarkets/> (Дата обращения 08.03.2016 г)
13. Ликвидность банковского сектора и инструменты денежно-кредитной политики. Статистика [Электронный источник] // URL: <http://www.cbr.ru/statistics>. (Дата обращения 08.03.2016 г)
14. Финансовая система РФ - Финансы, кредит и денежное обращение [Электронный источник] // URL: <http://www.cis2000.ru/Budgeting/OptionC.shtml> (Дата обращения 08.03.2016 г)
15. Характеристика финансовой системы РФ. Особенности [Электронный источник] // URL:

\

<http://fb.ru/article/147417/finansovaya-sistema-rossiyskoy-federatsii---eto-byudjet-rf-sovremennaya-finansovaya-sistema-rf> (Дата обращения 08.03.2016г)

References

1. S. Andryushin V. Kuznetsova Priorities of monetary policy of Central banks in new conditions // problems of Economics. 2011. No. 6. P. 57–59.
2. Belov V.A. Financial and legal institutions of foreign countries : textbook. a manual / V.A. Belov, M. M. Proshunin. M. : RIOR : INFRA-M, 2012. 298 p.
3. Guseinov R. M., Semikhina V. A. Economic theory. M.: Omega-L, 2009. 448 p
4. Evstigneev E., Viktorova N. Financial law: textbook. SPb.: Peter, 2011 272.
5. Zhuchenko O.A. monetary policy Tools and their use // Bulletin of state University for the Humanities. 2009. No. 3. S. 65–73
6. Karasev M.V. - Ed. ed Financial law of Russia 4th ed. Textbook for high schools. M.:urait, 2011 p. 369
7. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises//Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.
8. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.
9. Tyukavkin N.M. The "state" of the revolution and privatization in Russia//Audit and financial analysis. 2008. No. 3.
10. Tyukavkin N.M. Regional policy of competitive federalism/Regionology.2008.№3. S. 13-17.
11. Monetary and credit statistics [Electronic source]// URL <http://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=dkfs> (accessed 08.03.2016 g)
12. Financial markets [Electronic source]// URL <http://www.cbr.ru/finmarkets/> (accessed 08.03.2016 g)
13. The liquidity of the banking sector and monetary policy instruments. Statistics [Electronic source] // URL: <http://www.cbr.ru/statistics/> (accessed 08.03.2016 g)
14. The financial system of the Russian Federation - the Finance, credit and monetary circulation [Electronic source] // URL: <http://www.cis2000.ru/Budgeting/OptionC.shtml> (accessed 08.03.2016 g)
15. The financial system of the Russian Federation. Features [Electronic source] // URL <http://fb.ru/article/147417/finansovaya-sistema-rossiyskoy-federatsii---eto-byudjet-rf-sovremennaya-finansovaya-sistema-rf> (accessed 08.03.2016 g)

THE MONETARY SYSTEM OF RUSSIA AND ESPECIALLY ITS FUNCTIONING IN MODERN CONDITIONS

This article reveals a number of features of formation and functioning of the monetary system of the Russian Federation, and also determines the current trends of the monetary system and flows in the country.

Key words: money issue, the Russian Central Bank, the national currency, the ruble.

* *Kurnosova Elena Alexandrovna* (elena.obrazovaie@yandex.ru), *Krasnova Viktoriya Vyatsheslavovna* (kafecon@mail.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРИБЫЛИ КОМПАНИЙ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

В статье описаны основные способы по увеличению прибыли на предприятии. Рассмотрены факторы, влияющие на прибыль и рентабельность производства. Выделены основные пути повышения прибыли компании.

Ключевые слова: прибыль, максимизация прибыли, затраты, экономическая эффективность, рентабельность производства, себестоимость

Главной целью любого коммерческого предприятия является получение прибыли. Поэтому данный показатель играет важную роль при оценке экономической эффективности предприятия. На современном этапе в России одним из слабых мест является низкий уровень чистой прибыли, получаемой предприятиями. В условиях рыночной экономики компаниям необходимо искать новые способы получения максимальной прибыли, повышения рентабельности предприятия и его экономической эффективности. Для достижения положительных результатов руководство компании должно научиться эффективно управлять своей фирмой и умело распределять прибыль [1].

Прибыль - это разница между полученной выручкой и издержками. Величина прибыли напрямую влияет на конкурентоспособность компании. Распределение прибыли является важным моментом не только для руководства предприятия, но и для государственных органов, партнеров и финансовых институтов. Для государства прибыль предприятий служит источником основного дохода пополнения бюджета государства, для самого предприятия - главный источник финансирования производства. В связи с приведенными данными, необходимо создавать мероприятия, которые позволяют максимизировать прибыль компании [2].

Прибыль- это один из основных показателей деятельности предприятия. Повышение прибыли необходимо для обеспечения финансовой стабильности предприятия, возможности расширения активов, увеличения стоимости компании.

Прибыль классифицируют [5]:

- по виду деятельности (прибыль полученная от производства продукции, предоставления услуг);
- по виду продукции (полученная от производства первого или последующих изделий);
- по виду дохода (прибыль от аренды помещений и имущества, прибыль от финансовых вложений, от продажи продукции, от предоставления услуг, выполнения работ);
- по структуре предприятия (прибыль отдела, цеха, предприятия в целом, от работы одного сотрудника);
- по срокам (прибыль за год, за квартал, за месяц, за неделю, за день);
- по составу (прибыль чистая, валовая, балансовая, от продажи акций);
- по назначению (прибыль на оплату заработной платы, на покрытие расходов, на приобретение ресурсов и материалов, на выплату дивидендов, выплату премий);
- по способу группировки (бухгалтерская, распределенная, нераспределенная, экономическая, налогооблагаемая, остающаяся на предприятии).

Основные виды прибыли выделяют:

1. Валовая прибыль- это разница выручки от продажи продукции без налогов с продаж и затрат на производство этой продукции, т.е. показывает чистый доход на вложенный капитал. Она определяется по формуле 1.

$$ВП = В - СП \quad (1)$$

где: ВП – валовая прибыль; В – выручка; СП – себестоимость продукции

2. Балансовая прибыль – это разница между выручкой и затратами на производство продук-

* © Манукян М.М., Сарайкина Н.В., 2016

Манукян Марине Мартиновна (marinaarm89@mail.ru), Сарайкина Наталья Валерьевна (kafecon@mail.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский Университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

ции с учетом амортизации оборудования (формула 2)

$$БП = ПРП + ППР + ПВО, \quad (2)$$

где: БП – балансовая прибыль (убыток); ПРП – прибыль от реализации продукции; ППР – прибыль от прочей реализации; ПВО – прибыль от внереализационных операций

3. Чистая прибыль - включает в себя разницу между балансовой прибылью и налогами на прибыль (формула 3).

$$ЧП = БП - Н, \quad (3)$$

где: ЧП – чистая прибыль; БП – балансовая прибыль; Н – налоги.

4. Маржинальная прибыль – это та часть выручки, которая больше переменных затрат на реализацию продукции, которая покрывает постоянные издержки и приносит дополнительную прибыль (формула 4).

$$МП = Д - ПЗ \quad (4)$$

где: МП – маржинальная прибыль; Д – доход; ПЗ – переменные затраты.

5. Номинальная прибыль – соответствует балансовой прибыли и указывается в финансовой отчетности.

6. Реальная прибыль - номинальная прибыль с учетом инфляции, умножается на индекс цен.

7. Нераспределенная прибыль – конечная прибыль, полученная за отчетный период при вычитании всех налогов, обязательных платежей, санкции за нарушения [6].

8. Капитализированная прибыль – это прибыль или ее часть, направленная на повышение собственных активов предприятия. За счет данной прибыли происходит расширение производства.

9. Нормальная прибыль – средняя прибыль, необходимая для удержания позиций на рынке.

Прибыль имеет свои отличительные особенности от других показателей деятельности предприятия. К ним относятся:

- прибыль дает конечный финансовый результат, она показывает экономическое содержание деятельности компании. На прибыль могут влиять различные факторы, которые зависят от деятельности самой компании или нет, т.е. это внешний и внутренние факторы. К внешним факторам можно отнести финансовую политику государства, политическую ситуацию в стране, сезонность, экономическую ситуацию, стоимость сырья и материалов, электроэнергию, арендную

плату и т.д.. К Внутренним факторам относят уровень организации труда, наличие автоматизации и механизации на производстве, контроль за деятельностью работников, управленческий персонал, эффективность производственного планирования [3];

- прибыль играет важную роль для мотивации деятельности сотрудников. Чем будет больше произведено качественной продукции, тем больше будет прибыль, а это повлияет непосредственно на заработную плату сотрудников, дополнительные надбавки и премии. Также произойдет улучшение процесса производства. расширение производственных мощностей, улучшение социально-экономического климата на предприятии [7];

- прибыль компании влияет на состав бюджета на разных уровнях. К ним относятся государственный, региональный, муниципальный уровни. Чем больше прибыль, тем больше налогов будет получено государством, что повлияет на повышения бюджета страны. Это даст стимул для развития государственных программ в сфере экономики, социальной сфере, политической, медицинской образовательной и других сферах.

Повышение прибыли дает возможность предприятию развиваться, повышает степень его деловой активности, укрепляет финансовое состояние, расширяет производство, совершенствует процесс производства, решает социальные и экономические проблемы в коллективе [4]. Она позволяет применять нововведения, инвестировать деятельность, финансировать развитие научно-технической деятельности, является показателем эффективного применения ресурсов на предприятии, повышает конкурентоспособность компании на рынке среди фирм - конкурентов.

К основным источникам прибыли на предприятие относятся:

- монополизация рынка предприятием по выпуску определенного вида продукции;
- грамотная производственная политика предприятия. Он включает в себя знания рынка, его конъюнктуры, умение адаптироваться к изменяющимся условиям;
- внедрение инновационных технологий. Связано с улучшением технологии производства, увеличение объемов производства и реализации продукции [3].

Одним из основных путей максимизации прибыли является расширение объема производства и сбыта продукции. Чтобы достичь эффективно-

сти данного критерия, необходимо стимулировать спрос и привлечь потенциальных потребителей, т.к. с каждой проданной единицы продукции предприятие будет иметь дополнительную прибыль. Но при увеличении объемов производства так же увеличиваются и издержки. Здесь главное определить такой момент, когда затраты производства будут ниже полученной выручки, т.е. когда предельный доход не будет равен предельным издержкам [8].

Особое внимание при увеличении объемов производства необходимо уделить анализу потенциальных покупателей. Важно определить среднее количество продаж и повторных покупок. Если эти показатели увеличатся на 15-20%, то тогда уровень объемов продаж возрастет в несколько раз. Данный способ максимизации прибыли требует дополнительных затрат и детального анализа профессиональными работниками [2].

Следующем путем повышения прибыли может быть повышение качества продукции. Улучшение качества продукции связано с повышением конкурентоспособности компании, а следовательно и с повышением прибыли. Применение инноваций, совершенствование профессиональных знаний сотрудников, улучшение сервисного обслуживания дает компании возможность реализовать продукцию по максимальной цене и в большем размере. Разработка политики по контролю за качеством продукции должно играть важную роль на предприятии для получения дополнительной прибыли.

Другой способ повышения прибыли – это снижение себестоимости продукции. Сокращение затрат на производство снизит себестоимость продукции, повлияет на финансовую политику компании, а следовательно увеличит и ее прибыль. Снизить себестоимость продукции возможно за счет уменьшения расходов на материалы, управленческие нужды, заработную плату сотрудников. Одним из наиболее эффективных методов по снижению себестоимости является внедрение автоматизации и компьютеризации, замена старого оборудования на новое. При снижении затрат на сырье и материалы необходимо использовать ресурсосберегающие технологии и вторичное производство продукции, применение которых позволит сократить затраты в несколько раз.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что на экономическую эффективность пред-

приятия влияет увеличение прибыли. Для того чтобы ее максимизировать необходимо грамотно провести политику по усовершенствованию производства, улучшения качества продукции. Данные мероприятия позволят не только увеличить прибыль, но и в целом повысить рентабельность предприятия [4].

Библиографический список

1. Акатова А.С. Увеличение прибыли как важный фактор развития предприятий / А.С. Акатова, Ю.А. Козлова // Молодой ученый. 2014. № 4. С. 453-456.
2. Мантуленко А.В., Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории оптимального распределения факторов производства, производственных и транзакционных издержек // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 7(108). С. 117-126.
3. Сараев А.Л., Сараев Л.А. Модель оптимизации прибыли предприятия, учитывающая сверхпропорциональные производственные и транзакционные затраты // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 10(111). С. 230-237.
4. Сидоров В.А. Экономическая теория: учеб. для вузов. Краснодар: Кубанский гос. ун-т, 2014. 400 с.
5. Сергеева С.С. Факторы роста прибыли предприятия в современных условиях // Международный журнал экспериментального образования. 2011. № 8. С. 280-281.
6. Тюкавкин Н.М. Концепция формирования стратегии устойчивого развития / Н.М. Тюкавкин // Основы экономики, управления и права. 2013. № 2 (8). С. 93-97.
7. Тюкавкин Н.М. Финансы предприятий: учебное пособие. Самара, 2009.
8. Финансы: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. Г.Б. Поляка. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. 703 с.

References

1. Akatova A.S. the Increase in profit as an important factor in the development of enterprises / S.A. Akatova, J.A. Kozlov // the Young scientist. 2014. No. 4. P. 453-456.
2. Mantulenko, A.V., Saraev A.L., Barnes L.A., To the theory of optimum allocation of factors of production, production and transaction costs // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 7(108). P. 117-126.
3. Saraev A.L., Barnes, L.A. the optimization Model the profits of the enterprise, taking into account overproportionally production and transaction costs // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 10(111). P. 230-237.

4. Sidorov V.A. Economic theory: textbook for higher education institutions. Krasnodar: Kuban state University, 2014. 400 p
5. Sergeeva S.S. factors in the profit growth of the enterprise in modern conditions // international journal of experimental education. 2011. No. 8. S. 280-281.
6. Tyukavkin N.M. The concept of forming the sustainable development strategy / N.M. Tyukavkin // Basics of economy, management and law. 2013. No. 2 (8). P. 93-97.
7. Tyukavkin N.M. The Finance of the enterprises: textbook. Samara, 2009.
8. Finance: a textbook for students enrolled on economic specialties/ ed. by G. B. Polyak. 3-e Izd., Rev. M.: YUNITI-DANA, 2010. 703 S.

*M.M. Manukyan, N.V. Saraikina**

WAYS TO INCREASE THE PROFITS OF COMPANIES IN THE MODERN WORLD

The article describes the main ways to increase the profits of the company. The factors that affect the profit and profitability of production. The basic ways of increasing profit of the company.

Key words: profit, profit maximization, costs, economic efficiency, profitability, cost

* *Manukyan Marine Martinovna* (marinaarm89@mail.ru), *Saraykina Natalya Valeryevna* (kafecon@mail.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

СТРУКТУРА И ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ В РОССИИ

В статье рассмотрены понятия электроэнергетики, системный оператор, сетевые компании, функции и структура рынка электроэнергетики России, а также потребители электроэнергетики.

Ключевые слова: электроэнергетика, системный оператор, сбытовые компании, генерирующие компании.

Электроэнергетика – отрасль экономики, включающая в себя процесс производства, передачи, сбыта и потребления электроэнергии.

Электроэнергетика выполняет следующие функции:

1. Бесперебойное снабжение потребителей качественной электроэнергией согласно установленным стандартам

2. Развитие теплофикации на основе комбинированной выработки тепловой и электрической энергии

3. Привлечение в энергетический баланс страны возобновляемых источников.

Электроэнергия производится на электростанциях. Структура действующих электростанций России представлена на рисунке 1.

В настоящее время в России находятся:

- 10 действующих атомных электростанций (АЭС): Балаковская АЭС (Саратовская область), Белоярская АЭС (Свердловская область), Билинская АЭС (Чукотский автономный округ), Калининская АЭС (Тверская область), Кольская АЭС (Мурманская область), Курская АЭС (Курская область), Ленинградская АЭС (Ленинградская область), Нововоронежская АЭС (Воронежская область), Ростовская АЭС (Ростовская область), Смоленская АЭС (Смоленская область) и 6 строящихся (в том числе Плавучая АЭС «Академик Ломоносов»);

- работают 102 гидростанции мощностью свыше 100 МВт. В четверку крупных относятся: Саяно-Шушенская ГЭС (г. Саяногорск, р. Енисей), Красноярская ГЭС (г. Дивногорск, р. Енисей), Братская ГЭС (г. Братск, р. Ангара), Усть-Илимская ГЭС (г. Усть-Илимск, р. Ангара);

- действуют в Центральной части России 77 ТЭС, на Средней Волге – 40, на Урале – 95, на Северо-Западе – 22, в Сибири – 57, на Востоке – 18. Кроме того, в России есть 10 изолированных энергосистем (например, Якутская, Сахалинская, Магаданская и др.);

- к альтернативным источникам электроэнергии относятся ветроэнергетика (ветропарки - Останнинская ВЭС, Сакская ВЭС, Тарханкутская ВЭС, Зеленоградская ветроэнергоустановка (ВЭУ), Анадырской ВЭС, ВЭС Тюпкильды, Заполярная ВЭС, Мурманская ВЭУ. В 2016 году должно начаться строительство ветропарка в Ульяновской области), геотермальная энергетика (Верхне-Мутновская ГеоЭС, Мутновская ГеоЭС, Паужетская ГеоТЭС, Океанская ГеоТЭС, Менделеевская ГеоТЭС, и др.), солнечная энергетика («Владиславовка», «Перово», «Охотниково», «Николаевка», «Митяево»).

Структура электроэнергетики России довольно сложна и состоит из множества составляющих компонентов (рис.2):

* © Мельников М.А., Чеботаев С.А., 2016

Мельников Максим Анатольевич (melnikov_maksim@mail.ru), Чеботаев Сергей Алексеевич (econkaf@samsu.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский Университет, Самарский Университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

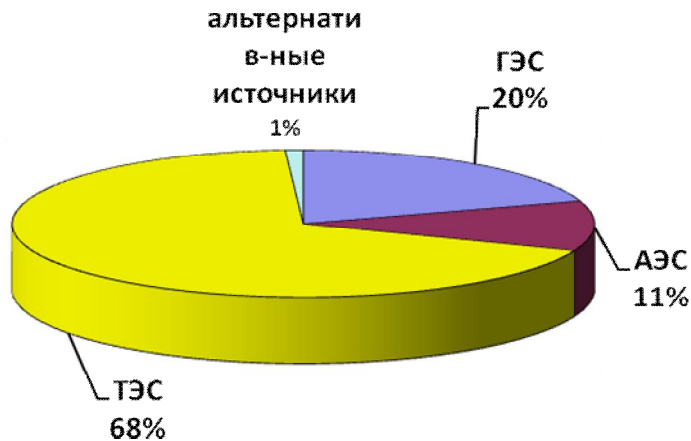


Рис.1. Структура электростанций России [1]



Рис. 2. Структура электроэнергетики [1]

К производителям электроэнергии относятся генерирующие компании. Это крупные компании, управляющие определенным типом электростанций. В свою очередь они делятся на компании оптового рынка (ОГК) и компании территориального рынка (ТГК).

К ОГК относятся ОГК-2 (производство электрической и тепловой энергии, актив: 10 ГРЭС), Интер РАО (производство электрической и тепловой энергии, в активе: 40 тепловых электростанций, 9 мини-ТЭЦ, 13 гидроэлектростанций, 2 ветропарка), Э.ОН Россия (производство электрической и тепловой энергии, актив: 5 ГРЭС), Энел Россия (производство электрической и теп-

ловой энергии, актив: 4 ГРЭС), РусГидро (производстве энергии на базе возобновляемых источников - актив: 62 ГЭС, 2 гидроаккумулирующие электростанции (ГАЭС), 3 ГеоТЭС на Камчатке, Калмыцкая ВЭС, приливная электростанция, а также плотины Иркутской, Братской и Усть-Илимской ГЭС), Росэнергоатом (все действующие АЭС, описанные выше) [2].

К ТГК относятся: ТГК-1 (электрическая и тепловая, актив: 55 электростанций различного типа – ГЭС, ТЭЦ), ТГК-2 (электрическая и тепловая, актив: 15 ТЭЦ, 13 котельных, 5 предприятий тепловых сетей), Мосэнерго (электрическая и тепловая, актив: 15 электростанций), Квадра

(электрическая и тепловая, актив: 23 ТЭЦ и 2 ГРЭС), Т Плюс (электрическая и тепловая, актив: 59 электростанций, более 400 котельных, 15 000 километров тепловых сетей), Лукойл-Экоэнерго (электрическая, актив: 5 ГЭС), Фортум (электрическая и тепловая, актив: 8 ТЭЦ), ТГК-11 (электрическая и тепловая, актив: 5 ТЭЦ, 1 ГРЭС и 1 котельная), Кузбассэнерго (электрическая и тепловая, актив: электростанций различного типа – ГЭС, ТЭЦ, ГТЭЦ, тепловые сети), Енисейская ТГК (электрическая и тепловая, актив: 4 ТЭЦ), ТГК-14 (электрическая и тепловая, актив: 8 ТЭЦ).

Помимо ОГК и ТГК существуют прочие генерирующие компании. К ним относятся [3]:

- ОАО «Мобильные газотурбинные электрические станции (ГТЭС)». Основной задачей компании является обеспечение бесперебойного электроснабжения потребителей в зонах пиковых нагрузок и энергодефицитных районах.

- АО «ГТ Энерго» (производство и реализация тепловой и электрической электроэнергии путем строительства и эксплуатации газотурбинных ТЭЦ собственного производства).

Транспортировкой электроэнергии от производителей к потребителю занимаются межрегиональные распределительные сетевые компании (МРСК)

ОАО «Холдинг МРСК» объединяет 11 региональных компаний: МРСК Волги (включает 7 организаций), МРСК Северного Кавказа (включает 4 организации), МРСК Северо-Запада (включает 7 организаций), МРСК Сибири (включает 9 организаций), МРСК Урала (включает 4 организации), МРСК Центра (включает 11 организаций), МРСК Центра и Приволжья (включает 9 организаций), МРСК Юга (включает 4 организаций), Московскую объединённую электросетевую компанию (9 филиалов), Тюменьэнерго, Ленэнерго (включает 12 предприятий), Янтарьэнерго (включает 3 ТЭС, 3 ГЭС, 1 ГРЭС, 1 ВЭУ), Кубаньэнерго (11 филиалов, 54 районов распределительных электрических сетей и 200 сетевых участков) [4].

Рынок электроэнергетики обладает рядом особенностей.

Особенности рынка электроэнергетики [5]:

1. Неоднозначность отнесения самой электроэнергии к товару или услуге. С одной стороны электроэнергия относится к энергетическим ресурсам, которые складывают, перевозят, продают. С другой стороны – это энергетическое поле, которое нельзя измерить в штуках, килограммах

и др. Так же на рынке должен быть свободный доступ к товарам. Однако на Российском рынке электроэнергетики отсутствует выбор, как свободный выбор, так выбор поставщика.

2. Потребитель и поставщик не равноправны. В России поставщики стараются все свои затраты переложить на плечи потребителей.

3. Разный спрос в разных регионах России. Спрос в разных регионах России зависит от плотности населения, природно-климатических условий, развития производства.

4. Электроэнергетика относится к естественной монополии, где цены регулируются государством.

Сбытовые компании отвечают за продажу энергии конечным потребителям. Они находятся во всех регионах России. Примером могут служить Липецкая энергосбытовая компания (18 районных участков сбыта), Оборонэнергосбыт (12 филиалов), Новосибирскэнерго (7 областных отделений, 39 филиалов), Тамбовэнерго (5 филиалов) и другие.

Учитывая, что энергию нельзя готовить впрок и где-то хранить, необходимо точно знать сколько ее необходимо для покрытия нужд. Для этого существует системный оператор. Системный оператор Единой энергетической системой России (СО ЕЭС) осуществляет централизованное оперативно-технологическое управление в режиме реального времени на территории 79 субъектов РФ, а также обеспечивает единство результативной работы оптового и розничных рынков. В состав СО ЕЭС входит исполнительный аппарат, 7 филиалов объединенных диспетчерских управлений (ОДУ) энергообъединениями и 53 Филиала - региональных диспетчерских управлений (РДУ). В связи с присоединением Крыма к России создано Представительство ОАО «СО ЕЭС» в г. Симферополь [6].

К потребителям электрической энергии относятся юридические или физические лица, приобретающие ее для личных или производственных нужд.

В заключении хотелось бы отметить следующее.

Пятнадцать лет назад (в 2001 году) были утверждены основные направления реформирования электроэнергетики. Реформирование предполагало 3 этапа [7]:

Первый этап - должны были быть созданы условия для конкурентного рынка, достигнута финансовая прозрачность организаций электроэнергетики.

Второй этап - сформированность ценообразования на оптовом и розничном рынках, создание условий для массового привлечения инвестиций.

Третий этап - обеспечение притока инвестиций, создание конкуренции на оптовом и розничном рынке электроэнергии, а также в секторах производства и сбыта электроэнергии. То есть на рынке электроэнергии должны действовать рыночные законы. Государство должно снять с себя управление данным рынком.

Первый этап должен был закончиться в 2004 году, второй – в 2007 году и третий – в 2011 году. Сегодня, в 2016 году, мы должны были пятый год находиться в режиме устойчивого развития на базе рыночных принципов функционирования электроэнергетики, однако до сих пор этапы реформирования не осуществлены. Поэтому будем надеяться, что сегодняшней кризис в России заставит руководителей страны пересмотреть свои взгляды на реформирование электроэнергетики и принять правильные решения в отношении этой важной отрасли, что будет способствовать повышению конкурентоспособности страны.

Библиографический список

1. Бубнов К.С. Электроэнергетика России. М.: Проспект, 2015.
2. Зубков М.А. Производство и распределение электрической энергии СПб.: Питер, 2014.
3. Ларин К.Л. Энергетика. М.: Бизнес-приор, 2015. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.

4. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.

5. Тюкавкин Н.М. Развитие методических подходов оценки конкурентоспособности / Е.С. Подборнова, Н.М. Тюкавкин // Общественные науки. 2011. № 6. С. 386-393.

6. Тюкавкин Н.М. Анализ инвестиционных рисков в деятельности компании // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1 (102). С. 151-156

7. Хайдаров К.А. Теоретические основы электротехники и электроники

References

1. Bubnov K.S. Russian Power Utilities. M.: Prospekt, 2015.
2. Zubkov M.A. Production and distribution of electricity - SPb.: Peter, 2014.
3. Larin K.L. Energy. M.: Business Prior 2015.
4. A.L. Barnes, Sarah L. By assessing the benefits and costs of enterprises, modernizing the structure of production // Bulletin of the Samara State University. 2013. number 1 (102). Pp 186-196 .
5. Tyukavkin N.M Development of methodological approaches to evaluation of competitiveness / E.S. Podbornova, N.M.Tyukavkin // Social Sciences . 2011. № 6. S. 386-393 .
6. Tyukavkin N.M Analysis of investment risks of the company // Bulletin of the Samara State University . 2013. number 1 (102) . pp 151-156
7. Khaydarov K.A. Theoretical Foundations of Electrical Engineering and Electronics

*M.A. Melnikov, S.A. Chebotaev**

STRUCTURE AND FEATURES OF THE MARKET ELECTRICITY IN RUSSIA

The article discusses the concept of electricity, the system operator, network companies, functions and structure of the Russian power market, as well as consumers of electricity.

Key words: electricity, the system operator, distribution companies, generating companies.

* *Melnikov Maxim Anatolyevich* (melnikov_maksim@mail.ru), *Chebotaev Sergey Alexeevich* (econkaf@samsu.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

СПЕЦИФИКА И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ АРЕНДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

В статье рассмотрены причины появления и развития, специфика и проблемы развития арендных отношений.

Ключевые слова: арендные отношения: развитие, специфика, проблемы.

Арендные отношения являются одной из самых эффективных форм использования земли и практической формой существования земельной ренты, взимаемой собственником земельного участка с арендаторов. Арендные отношения в Российской Федерации регулируются Гражданским кодексом Российской Федерации, Земельным кодексом Российской Федерации, Законом Российской Федерации «О плате за землю» [1].

Одной из наиболее существенных в настоящее время проблем эффективного развития в России сферы недвижимости является проблема отсутствия полноценного и эффективного арендного сектора. Если социально-ориентированную и эффективную рыночную экономику принять в качестве глобальной цели экономической политики государства по образцу развитых мировых государств, то в полной мере необходимым представляется использовать имеющейся у них позитивный опыт.

Такой опыт в сфере недвижимости выражен в наличии системы аренды недвижимости, развитой всесторонне и включающей такие её виды, как коммерческая и социальная аренда, и охватывающей все типы объектов недвижимости и все возможные варианты их использования с наибольшей экономической эффективностью. При этом одним из ключевых составных элементов данной адаптации должен стать учет реальных особенностей общей системы власти и управления в России, которые в себя включают федеральный (макроуровень), а также региональный и муниципальный уровни (мезоуровень), при этом федеральный и региональный уровни можно определить как составные части в целом системы государственного управления [2]. В этом случае важным представляется вывод о том, что цели и задачи совершенствования и по-

вышения экономической эффективности арендных отношений должны быть распределены рационально между названными уровнями, что также подтверждает актуальность выбранной темы.

Одним из актуальных аспектов исследования является выявление причин возникновения арендных отношений. Важным представляется определить, в силу каких причин отношения аренды получили широкое развитие. Эти причины крайне разнообразны и разнохарактерны, поэтому необходима их классификация. В тоже время, как показывает история и свидетельствует теория, развитие арендных отношений выступало как отклик на вызов экономики.

Например, в конце 80-х гг. перед государством встала необходимость перехода на новую форму собственности – аренду [3]. Возникает востребованность аренды в народном хозяйстве, все новые и новые семьи, бригады в сельском хозяйстве берут в аренду землю, скот, технику, чтобы самим решать, как наилучшим способом использовать их, как получить максимальные урожаи, привесы и надои. Также возникает востребованность в аренде и в других отраслях – в промышленности и торговле, на транспорте и в бытовом обслуживании.

В связи с арендой выстраивается целая система отношений, включающая в себя рынок аренды, условия аренды, расчет арендной платы, формы ответственности, условия продления и расторжения контракта и т. д. Это тот рынок, в который легко войти и из которого легко можно выйти. Таким образом, можно говорить о том, что аренда – это идеальный механизм владения своим бизнесом и производством [4].

Общими причинами, вызывающими к жизни арендные отношения, следующие:

* © Мокина Л.С., Хорина А.Д., 2016

Мокина Людмила Сергеевна (mokls89@bk.ru), Хорина Алина Дмитриевна, (econkaf@samsu.ru), кафедра экономики инновации, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

- высокая востребованность у лиц, которые хотят заняться какой-либо деятельностью;
- высокая востребованность у хозяйствующих субъектов (юридические и физические лица), которые занимаются какой-либо деятельностью, и ежедневно нуждаются в аренде (например, киноиндустрия);
- нехватка денежных средств у хозяйствующих субъектов, в качестве которых выступают (юридические и физические лица);
- целесообразность, экономическая выгода взятия в аренду какого-либо средства труда, исходя из кратковременности его использования;
- имеют место разнообразные хозяйствующие ситуации, когда предприниматель использует арендную форму в интересах снижения предпринимательского риска;
- организация собственного дела, обеспечить самозанятость;
- простаивающий (не использующийся) объект сдается в аренду с целью получения дохода;
- семья не желает себя обременять покупкой предметов, которые носят или кратковременный, или сезонный характер (прибегает к прокату или аренде);
- в условиях банкротства какого-либо предприятия, в интересах погашения долга, объект может быть сдан в аренду, а арендные платежи пойдут на погашение долга;
- прием человека на временную работу равносильно по смыслу как «аренда рабочей силы».

Далее представляется необходимым рассмотреть специфику и проблемы развития объектов арендных отношений. Выделим основные позиции [5].

1. Неравномерность развития экономической деятельности в малых и больших городах. В отличие от малых городов, большие города содержат больше благоприятных условий для начала и развития предпринимательской деятельности, в них более развита инфраструктура, наличие квалифицированного персонала, возможность получения дополнительных и новых услуг и т. д.

Другой момент может быть связан с рынком сбыта продукции. Так как, несмотря на благоприятные условия в развитии арендных отношений, возникает самая сложная проблема – это сбыт продукции в малых городах и регионах.

У предпринимателя есть выбор – где престижнее и выгоднее заниматься предпринимательской

деятельностью и где жить, одним словом – фактор разнообразия. Таким образом, происходит формирование спроса на арендные отношения, формируется рынок объектов арендных отношений. Спрос на объекты арендных отношений в крупных городах всегда выше, чем в малых городах и регионах.

Трудно найти людей в районных городах, которые хотят заниматься или создавать более значимую структуру, например, такую организацию, которая готовит квалифицированный персонал. Или же услуги аутсорсинга, которые можно считать как привлечение услуг сторонних компаний для решения отдельных вопросов. Аутсорсинг представляет собой услугу по предоставлению персонала для выполнения им определенной деятельности в пользу заказчика.

2. Диверсификация производства. В крупных городах она более развита, чем в малых городах и регионах.

3. Появление новых видов товаров, работ и услуг. Например, в крупных городах достаточное количество организаций индустрии чистоты, которые занимаются чисткой фасадов, уборкой территорий, мойкой окон и т. д. Многие виды таких услуг в малых городах и регионах просто отсутствуют. Масштабы малых городов и районов небольшие, соответственно развитие нового производства, новых видов деятельности затруднительны, тем самым уменьшается потребность в арендных отношениях, а именно в их объектах.

4. Создание кластеров. Кластеры образуются в результате концентрирования на одной территории компаний, которые связаны между собой. Преимущество кластеров в том, что помощь получает не одно конкретное предприятие, а вся производственная цепочка. Соответственно развитие кластеров происходит больше в крупных городах или в областных центрах, но благодаря программе поддержки кластеров в регионах, возможны новые вливания средств в производство. Следовательно, появляется спрос на покупку нового оборудования и техники в лизинг, взятие в аренду новых производственных и торговых площадей, создание новых рабочих мест и т. д.

В регионах на условиях софинансирования из федерального бюджета будут создаваться центры кластерного развития.

Например, какое-либо производство объявлено кластером. В регионе начинают работать торговые и логистические центры, есть индустрия моды, подготовка кадров на базе образователь-

ных учреждений, осуществляются научные разработки. Город, где располагается также производство, изменяет свою роль: производство уходит в другие муниципалитеты, а в нем сосредотачивается «верхушка» кластера: управления компаний и логистика, ведется работа над объединением существующего: готовится соглашение между участниками процесса.

Рассматривая рынок арендных отношений со стороны предложения, можно говорить о том, что в крупных городах предложения значительно больше, чем в малых городах и регионах. Назовем ряд причин развития предложения.

5. Свертывание производства. Отсутствие экономической деятельности, тем самым идет высвобождение производственных, складских и торговых площадей, которые могут быть сданы в аренду.

В результате с одной стороны происходит сокращение производства, а с другой стороны происходит сокращение среднегодовой мощности в разных видах экономической деятельности.

6. Приватизация. В период приватизации было поставлено много задач, по выводу экономики страны из «тупики», одной из которых являлась переход государственных предприятий на арендные отношения. Для этого, в первую очередь, рассматривались нерентабельные предприятия, с высоким процентным содержанием износа основных средств.

Практически перед всеми предприятиями, перешедшими на арендные отношения, встала проблема технического перевооружения. Появился большой слой «лжеэффективных» собственников, которые по тем или иным причинам ориентированы на «рентоориентированное поведение». Такие собственники по разным причинам не могут развивать производственную деятельность: или не хотят, или нет партнеров по сотрудничеству, или просто не видят перспектив в развитии этого производства. В итоге такие собственники, просто прибегают к аренде – одному из наиболее простых и выгодных механизмов ведения бизнеса.

7. Девелоперский бизнес. Кризисное состояние аренды привело к созданию девелоперского бизнеса, основанного на получении дохода от арендной платы. Есть мнение, что это один из самых устойчивых видов бизнеса:

– строительство и впоследствии эксплуатация торгово-офисных центров (для юридических лиц);

– строительство и впоследствии эксплуатация «доходных домов» (для физических лиц), для сдачи квартир в аренду людям с недостаточным уровнем доходов и иным категориям граждан (молодые семьи, пожилые люди, студенты, приезжие и пр.).

8. Арендная плата. Например, в городе наблюдается повышение спроса на аренду недвижимости (в настоящее время немногие могут приобрести недвижимость). В этом случае необходимо сказать о том, что спрос на жилье не падает, и если бы существовала возможность приобрести недвижимость, спрос был бы просто феноменальным. Отказ в ипотечном кредитовании, или же предоставление условий, которые не могут считаться лояльными, не позволяют приобрести недвижимость.

Развитие рынка арендной недвижимости начала более интенсивно двигаться. Если раньше многие отказывались от аренды более перспективных квартир, то со снижением стоимости арендной недвижимости, многие смогли себе позволить арендовать недвижимость [6]. Спрос на аренду повышается, но, а стоимость предложения пока остается на довольно низком уровне.

Таким образом, одним из актуальных аспектов исследования является выявление причин возникновения арендных отношений. Среди общих причин, вызывающих к жизни арендные отношения, следующие: высокая востребованность у лиц, которые хотят заняться какой-либо деятельностью; высокая востребованность у хозяйствующих субъектов (юридические и физические лица), которые занимаются какой-либо деятельностью, и ежедневно нуждаются в аренде (например, киноиндустрия); нехватка денежных средств у хозяйствующих субъектов, в качестве которых выступают (юридические и физические лица); целесообразность, экономическая выгода взятия в аренду какого-либо средства труда, исходя из кратковременности его использования; наличие разнообразных хозяйствующих ситуаций, когда предприниматель использует арендную форму в интересах снижения предпринимательского риска; организация собственного дела; обеспеченность самозанятостью, когда простаивающий (не использующийся) объект сдается в аренду с целью получения дохода; в условиях банкротства какого-либо предприятия; в интересах погашения долга, объект может быть сдан в аренду, а арендные платежи пойдут на погашение долга; прием человека на временную работу

может трактоваться по смыслу как «аренда рабочей силы».

При рассмотрении специфики и проблем развития объектов арендных отношений, необходимо отметить следующее: неравномерность развития экономической деятельности в малых и больших городах, диверсификация производства, появление новых видов товаров, работ и услуг, создание кластеров, свертывание производства, приватизация, девелоперский бизнес, арендная плата [7].

Библиографический список

1. Ледяйкина И.И. О некоторых вопросах арендных отношений // Многоуровневое общественное воспроизводство: вопросы теории и практики. 2011. № 2 (17). С. 241–245.
2. Лукин В.К. Совершенствование экономических основ использования аренды // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2012. № 1-2 (53-54). С. 39-41.
3. Малова А.А. Актуальные проблемы развития арендных отношений в городе и регионе // Многоуровневое общественное воспроизводство: вопросы теории и практики. 2010. № 1. С. 268.
4. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.
5. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства//Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.

6. Тюкавкин Н.М. Анализ рисков в деятельности компании// Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С.151-156.

7. Тюкавкин Н.М. Развитие методических подходов оценки конкурентоспособности / Е.С. Подборнова, Н.М. Тюкавкин // Общественные науки. 2011. № 6. С. 386-393

References

1. Ledyaykina I. About some issues related to real estate // multi-Tiered social reproduction: theoretical and practical issues. 2011. No. 2 (17). S. 241 – 245.
2. Lukin V.K. Improving the economic foundations of the use of lease // the Economy. Right. Print. Bulletin of KSEI. 2012. No. 1-2 (53-54). S. 39-41.
3. Malova A.A. Actual problems of development of leasing relations in the city and region // Tiered social reproduction: theoretical and practical issues. 2010. No. 1. P. 268.
4. Saraev A.L., Barnes L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises//Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.
5. Saraev A.L., Barnes L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.
6. Tyukavkin N.M. Analysis of risks in company activity // Vestnik of Samara state University. 2013. № 1 (102). Pp. 151-156.
7. Tyukavkin N.M. Development of methodical approaches of an estimation of competitiveness / E. S. Podboronov, N.M. Tyukavkin // Social Sciences. 2011. No. 6. P. 386-393

*L.S. Mokina, A.D. Khorina**

SPECIFICITY AND PROBLEMS OF RENTAL RELATIONS

The article describes the causes of the emergence and development the specifics and problems of development of the lease.

Key words: leases: development specifics, problems.

* Mokina Ludmila Sergeevna (mokls89@bk.ru), chair of Economics of innovation, Khorina Alina Dmitrievna (econkaf@samsu.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

ПРОТЕКЦИОНИЗМ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В данной статье рассмотрено понятие протекционизма, так же рассмотрены виды протекционизма, результаты протекционизма в современной России.

Ключевые слова: протекционизм, санкции, селективный, отраслевой и скрытый протекционизм, импортозамещение.

Последние события в мире, в частности, переворот и кризис на Украине, военные действия России в Сирии, присоединение Крыма к России, способствовали наложению Евросюзом и США политических и экономических санкций на Россию. Политические санкции проявились в ограничении въезда некоторым россиянам на территорию, принадлежащую некоторым государствам Евросоюза и США, а так же «заморозкой» счетов в иностранных банках. Экономические санкции проявили себя в значительном росте доллара и евро, что существенно подняло цены на все импортные товары, в том числе и производимых на территории России. Все это вызвало острую необходимость проведения в России политики протекционизма.

Протекционизм представляет собой политику государства, направленную на временное ограничение ввоза импорта с помощью различных инструментов и поддержку собственного производства [7].

Для ограничения ввоза импорта могут быть использованы различные ограничительные меры, например, таможенные пошлины, импортные квоты, различные субсидии, сертификация, добровольное ограничение и др.

О необходимости проведения политики протекционизма говорят уже в течение 25 лет. России пора перестать быть «сырьевым придатком» и стать «самостоятельным сильным государством». И вот сейчас, после введения санкций, мы вынуждены защищать своих производителей.

Для России на современном этапе развития характерно добровольное ограничение импорта товаров. Россией были приняты следующие меры.

1. Опубликован список лиц, которым закрывается въезд в Российскую Федерацию.

2. Ограничен импорт, введено эмбарго ряда товаров из стран, которые ввели против России санкции. В данные товары попали:

- сельскохозяйственная продукция, сырье и продовольствие, такое как говядина, свинина, фрукты, птица, сыры и молочная продукция, орехи и др. (согласно перечню, утвержденного указом Президента Российской Федерации от 6 августа 2014 г. № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации») [6];

- товары легкой промышленности, такие как зарубежные ткани, одежда верхняя и спецодежда, одежда из кожи, белье нательное, обувь, изделия из меха и другие (согласно перечню товаров, утвержденному Постановлением Правительства РФ от 11 августа 2014 г. № 791 «Об установлении запрета на допуск товаров легкой промышленности, происходящих из иностранных государств, в целях осуществления закупок для обеспечения федеральных нужд») [5].

Первоначально МИД России выступил с рекомендациями для всех россиян воздержаться от поездок. Туристам не советовалось посещать почти все популярные курортные направления и страны Европы. Впоследствии прямой запрет на выезд за границу вскоре получили работники МВД, ФСО, МЧС, ФСКН, ФСБ, а также должностные лица ОАО РЖД.

Согласно экономической теории, протекционизм бывает четырех видов:

- селективный – защита от определенного товара;

- отраслевой – защита от отрасли;

* © Анохин А.В., Подборнова Е.С., 2016

Анохин Алексей Владимирович (econKaf@mail.ru), Подборнова Екатерина Сергеевна (ninagurjanva@rambler.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

- коллективный – защита несколько стран вместе;

- скрытый – использование нетаможенных методов (налоги, административные барьеры, нормы для госзакупок).

В настоящее время дополнительно возникли:

- местный – ограничения применяются для местных компаний,

- зеленый – ограничения с помощью экологических норм.

В современной России, по мнению авторов, присутствует селективный, отраслевой и скрытый протекционизм.

Селективный и отраслевой протекционизм выражается в ограничении ввоза товаров, согласно перечным (указанным выше). Кроме того, для организаций, не выполняющих требований по продаже запрещенных товаров, правительством РФ было утверждено постановление от 31 июля 2015 г. № 774 «Об утверждении Правил уничтожения сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, включенных в перечень сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых являются Соединенные Штаты Америки, страны Европейского союза, Канада, Австралия и Королевство Норвегия и, которые до 5 августа 2016 г.

(включительно), запрещены к ввозу в Российскую Федерацию» [4].

Однако, не смотря на все принятые меры, санкционные товары продолжают продаваться в России, хотя и в меньшем количестве. Первым продуктом, подлежащим уничтожению, стал сыр. Десять тонн сыра было раздавлено в городе Белгороде. В Псковской области была найдена машина, на которой находились 1,5 тонны санкционных помидоров. С начала действия ограничений (с августа 2014 года) в Самарской области были обнаружены и уничтожены 379 тонн санкционной продукции животноводства и растениеводства [3].

Для усиления ответственности лиц, пренебрегающими законами РФ в части продажи запрещенной продукции 14 марта 2016 года в Государственную думу внесли законопроект о штрафах за продажу данных товаров. Защита отраслей является приоритетной задачей страны, направленной на поддержание местных производителей.

С введением санкций и установлением эмбарго на ряд зарубежных товаров в России началось импортозамещение. Как видно из рисунка 1 доля импорта в России достаточно велика:



Рис. 1. Доля импорта в России [8].

В настоящее время Минпромторгом сформирован перечень по импортозамещению, в который входят 23 отрасли (в том числе авиапром, станкоинструментальная промышленность, радиоэлектроника, нефтегазовое машиностроение, фармацевтика, сельское хозяйство, текстильная промышленность и др.), он охватывает 800 видов продукции и технологий.

Необходимо отметить, что на сегодняшний момент российские производители нашли замену многим импортным продуктам и товарам. Так, например, дорогие импортные сыры теперь производят в Белгородской, Тюменской, Уфимской, Рязанской, Тверской и других областях; джинсы и куртки шьют в Московской области; компания ООО «Промышленные масла С-Петербург» выпускает смазочные материалы, которые успешно заменяют оксоли от таких известных компаний, как Mobil, Shell, Castrol, Esso, Omala и др [2].

Основной поддержкой местной производителей является государственная поддержка. Так, в 2016 году, на поддержку молочной отрасли будет направлено 25 млрд.рублей. Для российских автозаводов в первом полугодии 2016 года выделено 20 млрд.рублей. Легкая промышленность (швейные предприятия России, выпускающие школьную форму) в 2016 году получит субсидии в размере 1,5 млрд.рублей (600 млн рублей на частичную компенсацию затрат и еще 800 млн 750 тыс.рублей — на уплату процентов по кредитам, которые были взяты для закупки техники и пополнения оборотных средств) [9].

Для содействия ускорению по производству и сбыту товаров Российских производителей в Москве с 13.09.2016 по 15.09.2016 годы пройдет выставка «Импортозамещение 2016». Также необходимо отметить увеличение количества различных выставок местных производителей и идею о возобновлении экспозиций на ВДНХ в Москве [1].

Скрытый протекционизм заключается в воздействии государства на зарубежных производителей в России. Например, в результате скрытого протекционизма СП «Соллерса» с Mazda потеряло льготы по ввозу автокомпонентов. Некоторые фирмы (например, Кока-кола, Пепси-Кола, Вольво, Рено) закрыли все или некоторые из своих филиалов. Кроме того, в 2015 году была приостановлена сборка SsangYong и прекращен выпуск Toyota Land Cruiser Prado, части моделей Ниссан [10].

Политика протекционизма в России уже сейчас приносит свои результаты, среди которых можно назвать следующие:

- подъем собственного производства в промышленности и сельском хозяйстве;
- совершенствование и расширение оборонной промышленности;
- развитие внутреннего туризма;
- увеличение занятости местного населения;
- увеличение контроля за качеством товаров;
- повышение конкурентоспособности отечественных товаров;
- возможность выйти из экономического застоя;
- нахождение новых рынков сбыта;
- закрытие заводов иностранных компаний;
- совершенствование системы образования и укрепление связей («ВУЗ-предприятие»), пример Национальный исследовательский университет и ОАО РКЦ «Прогресс»;
- развитие внутреннего туристического рынка (по предварительным данным в 2015 году внутренний турпоток вырос на 18% и составил 50 млн. поездок. Основное направление – Крым, Краснодарский край, Сочи) [7];
- повышение самообеспеченности страны.

По мнению авторов, дальнейшее использование политики протекционизма позволит сделать Россию мощной державой и укрепить ее позиции на мировой арене.

Библиографический список

1. Болтов Е.А. Таможенное дело. М.: ПРИОР, 2015.
2. Федякина Л.Н. Международные экономические отношения. М.: Юрайт, 2015.
3. Тюкавкин Н.М. Организационная структура и сфера деятельности Всемирной Торговой Организации/ Л.А.Сараев, Н.М. Тюкавкин // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1 (102). С. 145-150.
4. Тюкавкин Н.М. Россия во ВТО: итоги года работы //Аудит и финансовый анализ. 2013. № 6. С. 411-414.
5. Цедилин Л.И. Протекционизм в российской экономической политике: институциональный исторический опыт. М.РАН, 2013.
6. Какие импортные товары можно заменить российскими? (<http://prodmagazin.ru/2014/07/21/kakie-importnyie-tovaryi-mozhno-zamenit-rossiyskimi/>)

7. Расширение внутреннего туризма. Глава Ростуризма: Развитие внутренних чартерных перевозок снизило цены на туры по России. 06.02.2016 <http://kmv-voyage.ru/konsultacii-vrachei/novosti-kurortov/1096/>

8. Сайт министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. <http://mcx.samregion.ru/gospodderzhka/gos.php>

9. Электронная энциклопедия Википедия.

References

1. Bolts E.A. Customs. М.: PRIOR 2015.
2. Fedyakina L.N. International economic relations М.: Yurayt 2015/
3. Tyukavkin N.M The organizational structure and scope of the World Trade Organization / L.A. Saraev, N.M. Tyukavkin // Bulletin of the Samara State University . 2013. number 1 (102) . P 145-150.

4. Tyukavkin N.M Russia in the WTO: the results of years of work // Audit and financial analysis . 2013. № 6. P. 411-414.

5. Tsedilin I.I Protectionism in Russian economic policy: institutional historical experience. М.РАН 2013.

6. What can replace imported goods Russian? (<http://prodmagazin.ru/2014/07/21/kakie-importnyie-tovaryi-mozhno-zamenit-rossiyskimi>)

7. Expansion of domestic tourism. The head of the Federal Tourism Agency: Development of internal charter lower prices of tours to Russia. 06.02.2016 <http://kmv-voyage.ru/konsultacii-vrachei/novosti-kurortov/1096>. <http://kmv-voyage.ru/konsultacii-vrachei/novosti-kurortov/1096/>

8. The site of the Ministry of Agriculture and Food of the Samara region. <http://mcx.samregion.ru/gospodderzhka/gos.php>

9. Electronic encyclopedia Wikipedia

*A. V. Anokhin, E. S. Podbornova**

PROTECTIONISM IN MODERN RUSSIA

This article examines the concept of protectionism, as well the types of protectionism, protectionism results in contemporary Russia.

Key words: protectionism, sanctions, selective, sectoral and hidden protectionism, import substitution.

* *Anokhin Alexey Vladimirovich* (econKaf@mail.ru), *Podbornova Ekaterina Sergeevna* (ninagurjanva@rambler.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

УДК 330
УДК 330.101.54

*Н.М. Тюкавкин**

«НЕФТЯНАЯ ИГЛА» ДЛЯ ВАЛЮТНОГО КУРСА

В публикуемой статье произведена оценка влияния стоимости нефти на валютный курс, приведен анализ поступления средств от реализации нефти в бюджет государства и определена зависимость курса доллара от бюджетной наполняемости. Представлен аналитический набор показателей экспорта нефти и доходности бюджета РФ.

Ключевые слова: валютный курс, нефть, экспорт, баррель, тонна, рубль, доллар, ВВП, факторы, динамика, технологии, система, оценка, алгоритм, показатели оценки, ресурсы, финансы, прибыль.

Задаваясь вопросом медленного, но все время растущего курса доллара по отношению к рублю, невольно приходишь к мысли, что растет он не из-за падения цен на нефть и уменьшения объемов ее продаж. Объем экспорта нефти в совокупном объеме российского экспорта товаров и услуг в 2014 году составил 31,0 %, а в экспорте топливной и энергетической продукции - 44,5% [1]. Но данные цифры ничего не отражают, если не произвести их сравнительную оценку. Сравнивая объемы экспорта с 2013 годом, соответственно получаем: 32,9 % и 46,7 %. Отсюда видно, объемы продаж нефти выросли (рисунок 1).

В статье приводятся цифры за 2013, 2014 и 2015 годы. Данный временной период взят из расчета резкого ослабления рубля по отношению

к доллару именно за этот период, несмотря на волатильность ценовой политики в отношении стоимости барреля нефти.

Далее покажем добычу нефти, ее переработку и экспорт в 2014 году (таблица 1).

Динамика добычи нефти в России и основных странах-экспортерах нефти в 2014 году приведена в таблице 2.

Даже не беря в расчет другие периоды времени, видно, что объемы добычи и экспорта нефти не уменьшаются. На графике (рис.2) показана динамика стоимости нефти. Рост цены на нефть от средней (на протяжении 1988-2004 годов) начался в 2004 году. Это связано как с увеличением потребления нефтепродуктов, так и с сокращением добычи нефти.

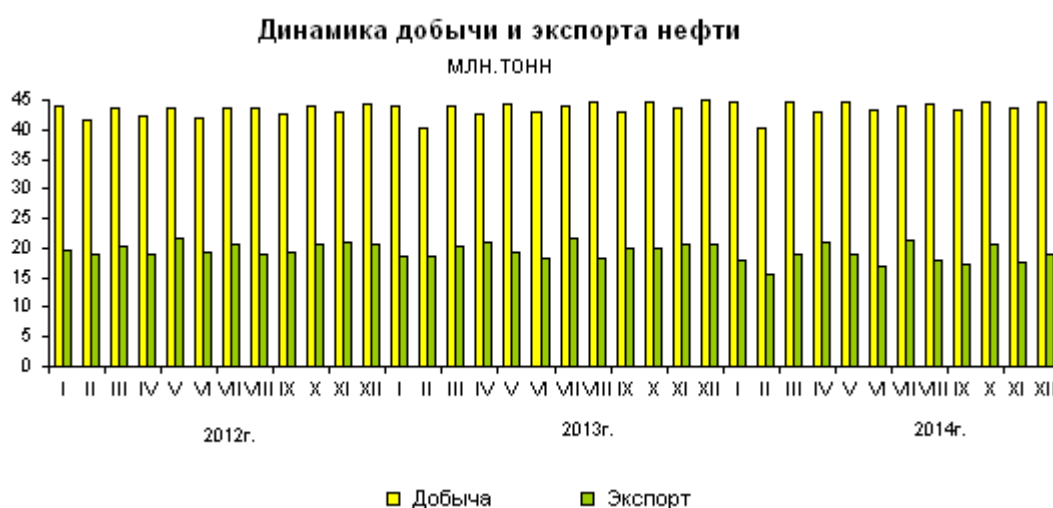


Рис. 1. Динамика объемов добычи и экспорта нефти [1].

*© Тюкавкин Н.М., 2016

Тюкавкин Николай Михайлович (tnm-samara@mail.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

Таблица 1

Показатели добычи, переработки и экспорта нефти в 2014 году [2]

Нефть	2014г.		Декабрь 2014г., млн.тонн	В % к	
	млн.тонн	в % к 2013 г.		декабрю 2013 г.	ноябрю 2014 г.
Добыча	525,0	100,8	44,6	99,4	102,7
Поступило на переработку	294,4	104,9	25,4	102,5	101,9
Экспорт	223,4	94,4	18,8	90,1	106,4
доля экспорта в добыче (в %)	42,6		42,1		

Таблица 2

Добыча нефти в 2014 году в основных странах-экспортерах (тыс. бар/день) [3]

Нефть	2014 г.		
	декабрь	ноябрь	октябрь
Россия¹⁾	10324	10050	10334
Страны ОПЕК ²⁾	30204	30062	30423
из них: Ирак	3616	3331	3295
Саудовская Аравия	9599	9584	9650

ICE Brent Crude Oil Closing Price (begin July 1988)

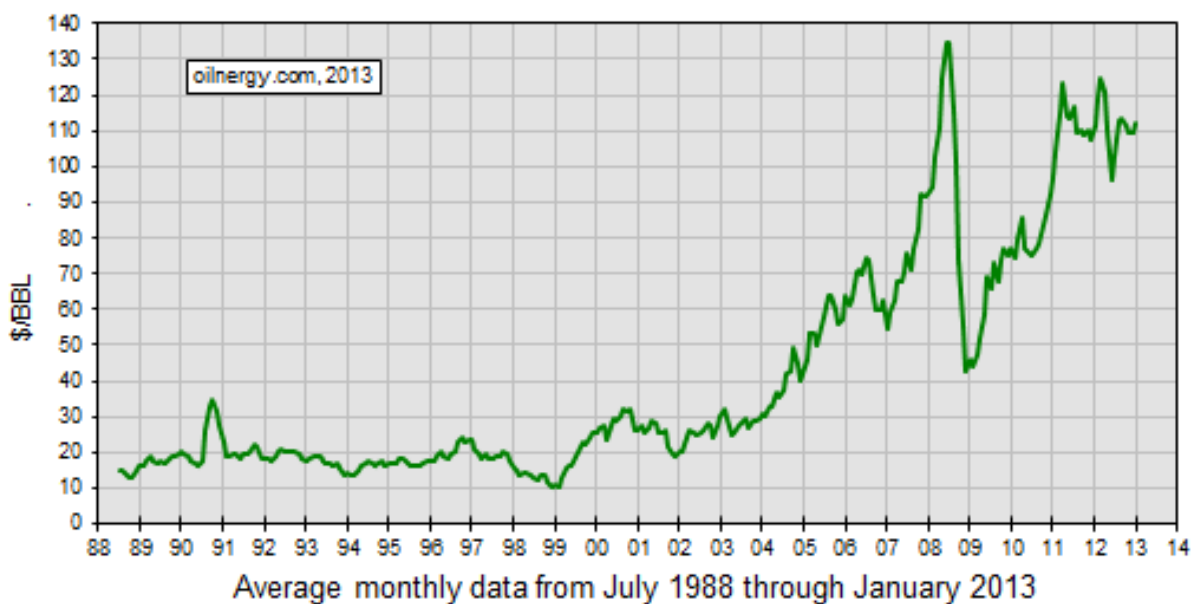


Рис. 2. Изменение цены на нефть (1988-2015 годы) [4].

Объем валютных средств, поступивших на счета российских организаций от экспорта нефти, представлены в таблице 3. Данная таблица наглядно показывает, что изменение валютных средств от реализации нефти за 2013-2014 годы изменилось незначительно - на 14%.

Далее представим статистический анализ динамики стоимости рубля по отношению к доллару, начиная с 1792 года. Обменный курс рубля за всю историю котировок представлен в таблице 4.

Основные показатели бюджета РФ приведены в таблице 5. В ней показаны доходная и расходная части бюджета.

Таблица 3

Поступление валютных средств от экспорта нефти [1]

	Поступило валютных средств на транзитные валютные счета		В том числе на текущие валютные счета	
	млн. долларов США	в % к соответствующему периоду предыдущего года	млн. долларов США	в % к соответствующему периоду предыдущего года
2013 г.				
Год	161673,5	102,4	137660,3	105,1
2014 г.				
Год	144586,4	99,4	124996,2	91,8

Таблица 4

Обменный курс рубля за всю историю котировок [2]

Year/Год	Dollars per Ruble/ Долларов за рубль	Rubles per dollar/ Рублей за доллар	Примечания и ссылки на статьи по соответствующим темам
02.04.1792–1833	0,72	1,39	Доллар содержал 1,60493 грамма золота (24,75 грана)
1834–1896	0,77	1,3	Золотое содержание в граммах стало составлять 1,50463 г.
1897-1917	0,51533	1,94-11	Денежная реформа Витте в России
1918	0,032	31,25	
1919	0,0138	72,46	
1920	0,0039	256	
1921	0,00072	1389	
1922	0,00048	2083	
1923	0,000000425	2 352 941	Абсолютный минимум рубля
1924-1960	0,45	2,22-4	Денежная реформа 1924 года
01.01.1961– 24.12.1991	1,1111	0,9-0,56	Хрущёвская денежная реформа 1961 года.
31.12.1992	0,00241	414,5	
1993	0,0024	417	
11.10.1994	0,000254	3926	Чёрный вторник 1994 года. За один День курс доллара возрос с 2833 до 3926 рублей за доллар

Окончание табл. 4

Year/Год	Dollars per Ruble/ Долларов за рубль	Rubles per dollar/ Рублей за доллар	Примечания и ссылки на статьи по соответствующим темам
1995	0,000276	3623	
1996	0,0002145	4662	
1997	0,0001798	5562	
09.09.1998	0,048	20,8250	Максимальный последефолтный прилив курса доллара
01.01.1999	0,0484	20,65	
2000	0,0370	27	
2001	0,0355	28,17	
2002	0,0332	30,12	
09.01.2003	0,0313631	31,8846	Максимальный рост курса доллара в период между Дефолтом 1998 и кризисом 2008
2004	0,0339	29,5	
2005	0,0360	27,7	
2006	0,0347	28,82	
2007	0,0380	26,3	
2008	0,0407	24,57	
19.02.2009	0,02745	36,4267	Максимальное значение курса доллара за 2009 год. Это значение держалось до 13.09.2014.
08.06.2010	0,03466	31,7798	Максимальное значение курса доллара за 2010 год
05.10.2011	0,0306	32,6799	Максимальное значение курса доллара за 2011 год
03.04.2012	0,034074	29,3479	
05.09.2013	0,029881	33,4656	Максимальное значение курса доллара за 2013 год
20.12.2014		60,6825	
04.12.2015		67,7691	
01.01.2016		73,42	

Таблица 5

Параметры бюджета РФ за 10 лет [3]

Год	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Доходы, млрд. руб.	7 444	8 966	10 927	6 950	8 845	11 780	12 866	13 571	14 924
Расходы, млрд. руб.	6 531	7 022	9 025	9 887	10 659	12 656	13 387	13 960	15 252

В различных источниках приводятся разные суммы поступлений в бюджет РФ от экспорта нефти (поступление в виде налогов и акцизов). В своем ежегодном послании Федеральному Собранию апреле 2014 года Президент России В.В.Путин озвучил объем доходов от реализации нефти за 2013 год в сумме **194 млрд.долл.**, уточнив при этом, что доходы от экспорта газа составили **28 млрд.долл.** Приведенные цифры соответствовали среднему курсу рубля к доллару в размере 31,8 руб./\$. Произведя вычисления, получаем сумму в размере **6 169 млрд.руб.**, что составляет **47,9 %** от всей доходной части российского бюджета.

Проведя ряд несложных вычислений, определим, соответствие данных цифр действительности:

1. Экспорт нефти России в 2013 году достиг 237 млн.тонн, что составляет приблизительно 40 – 45% от всей добычи нефти в РФ.

2. Поделив 194 млрд. долл. на годовой объем экспорта нефти, равный 237 млн.тонн, получаем, что одна тонна нефти стоит 819 долл.

3. Тонна нефти соответствует 7,4 баррелям (или наоборот: 1 американский нефтяной баррель соответствует 0,1364 тонны нефти).

4. Далее определяем, что выручка с одного барреля нефти, реализованного в 2013 году, составила: 819 долл. Разделим на 7,4 барреля и получим 110,6 долларов. Отсюда становится ясно, что Президент РФ в доходах от экспорта нефти учитывал все доходы, в том числе экспорт нефтепродуктов и налогообложение от их внутреннего использования и потребления, что по своим объемам равно 55 – 60 % от объемов добываемой Российской нефти.

5. С учетом того, что падение российского рубля по отношению к доллару началось осенью

2013 года и понизилось с 36 до 40 – 45 и обвалом в декабре до 50 руб./долл., с последующим завалом до текущих значений, вся доходная часть федерального бюджета РФ составляла порядка – 375 млрд. долл., что соответствовало 2 568 долл./год на каждого гражданина РФ из 146 миллионов. А если разделить 13,5 трлн. руб. на курс 36 руб./долл., то получим, что в конце 2013 года доходы на одного гражданина РФ понизились до 2054 долл. В конце 2014 года, при курсе 60 руб./долл. доходы составили 1449 долл., при курсе 73 руб./долл. в начале 2016 года, доходы составили – 1298 долл.

Изменение средних фактических экспортных цен на нефть Российской Федерации и мировых цен представлено в таблице 6.

Что же касается финансов и их показателей, формирующихся от экспорта нефти и нефтепродуктов то их значение в платежном балансе России (по данным ЦБ России) представлено в таблице 7.

Анализируя сайт Министерства Финансов РФ, видим, что исходя из исполнения бюджета РФ за 2014 год: нефтегазовые доходы составляют **6 534 млрд. руб.**; прочие доходы – **6 486 млрд. руб.** Получаем, что всего – **13 020 млрд. руб.** Следовательно, нефть и газ составляют **50,18%** доходной части бюджета государства.

Если из цифр озвученных президентом России, то получим еще больше – **47,38%**. Из них **194 млрд. долл.** доходы от нефти и **28 млрд. долл.** доходы от газа. Получаем всего: **222 млрд. долл.** или **7 059,6 млрд. руб.**, что составляет **54,22%** от доходной части бюджета РФ за 2014 г.

Изменение средних экспортных цен РФ и мировых цен на нефть [4]

	Средняя фактическая экспортная цена Российской Федерации		Мировая цена на нефть "Юралс" ¹⁾	
	долларов за тонну	в % к декабрю предыдущего года	долларов за тонну	в % к декабрю предыдущего года
2013 г.				
Январь	748,2	101,7	816,2	103,2
Февраль	766,8	104,2	835,5	105,7
Март	746,3	101,4	778,7	98,5
Апрель	710,5	96,6	738,0	93,3
Май	687,0	93,4	746,6	94,4
Июнь	695,5	94,5	750,8	94,9
Июль	717,8	97,6	790,2	99,9
Август	736,9	100,2	811,1	102,6
Сентябрь	758,4	103,1	809,3	102,3
Октябрь	750,3	102,0	787,7	99,6
Ноябрь	750,5	102,0	783,4	99,1
Декабрь	739,9	100,6	802,1	101,4
2014 г.				
Январь	743,9	100,5	776,9	96,9
Февраль	732,7	99,0	784,2	97,8
Март	736,5	99,5	778,8	97,1
Апрель	740,3	100,1	777,9	97,0
Май	734,9	99,3	786,2	98,0
Июнь	743,0	100,4	795,2	99,1
Июль	743,3	100,5	769,4	95,9
Август	712,7	96,3	738,0	92,0
Сентябрь	670,4	90,6	699,6	87,2
Октябрь	644,4	87,1	630,6	78,6
Ноябрь	565,3	76,4	571,8	71,3
Декабрь	493,4	66,7	445,8	55,6
<i>1) По данным Минэкономразвития России.</i>				

Показатели экспорта нефти и нефтепродуктов и их место в платежном балансе РФ [3]

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Экспорт сырой нефти (млрд. долл.)	135,8	181,8	180,9	173,6	169,8
Экспорт нефтепродуктов (млрд. долл.)	70,5	95,7	103,6	109,3	113,3
Итого экспортная выручка от продажи нефтепродуктов:	206,3	277,5	284,5	282,9	294,3

Выводы:

- любое понижение цен на нефть при стагнации или отрицательной динамике экономического роста России негативно сказывается на российском бюджете, который составлялся под стоимость барреля нефти на уровне 70 долларов за баррель;

- эксперты оценивают потери бюджета РФ в пределах 1,4 – 2 млрд. долларов в год при понижении цены барреля нефти на 1 доллар (от 70 долл. за баррель). Следовательно, при самом неблагоприятном сценарии – падении стоимости нефти до 30 долл., потери бюджета должны составить порядка 75,4 – 100 млрд. долл.;

- в данном случае правительству РФ, придется отказаться от крупных инфраструктурных проектов, заявленных на 2016 г. и далее;

Ну и главное – валютный курс рубля к доллару и к другим мировым валютам, будет находиться в четкой обратной привязке к цене нефти (чем выше цена нефти, тем меньше рублей за доллар):

-1 \$ / 35 – 30 руб. – цена нефти 100 – 120 \$ за баррель.

-1 \$ / 70 - 60 руб. – цена нефти 40 – 70 \$ за баррель.

Объем экспорта российской сырой нефти в стоимостном выражении снизился в январе-июне 2015 года по сравнению с аналогичным периодом 2014 года на 40,7% и составил \$48,103 млрд., что следует из материалов Федеральной таможенной службы (ФТС).

Используемые источники

1. <http://politrussia.com/ekonomika/pochemurastut-tseny-614>. (дата обращения 24.03 2016)
2. <http://www.mk.ru/economics/2016/02/12/cb-preduprezhdaet-ceny-na-neft-upadut-do-25-za-barrel.html> (дата обращения 24.03 2016)
3. <http://www.rbc.ru/economics/04/03/2016/56d977a59a794752370fe00b> (дата обращения 24.03 2016)
4. <http://www.vestifinance.ru/articles/tag/%D1%86%D0%B5%D0%BD%D1%8B%20%D0%BD%D0%B0%20%D0%BD%D0%B5%D1%84%D1%82%D1%8C> (дата обращения 24.03 2016)

*N.M. Tyukavkin**

"THE OIL NEEDLE" FOR THE EXCHANGE RATE

This article evaluated the effect of oil price the exchange rate, the analysis of the net cash proceeds from the sale of oil to the state budget and the dependence of the dollar from the budget filling. Presents an analytical set of indicators of export of oil and the profitability of the budget of the Russian Federation.

Key words: exchange rate, oil, export, barrel, ton, dollar, GDP, factors, dynamics, technology, system, estimation, algorithm, performance evaluation, resources, Finance, profit.

* *Tyukavkin Nikolai Mikhailovich* (tnm-samara@mail.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

УДК 330

*В.И. Аксинин**

ПРИНЦИПЫ, ФУНКЦИИ, ВИДЫ И РОЛЬ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

В данной статье рассмотрено понятие социальной политики государства, ее функции и виды. Определены цели и значимость проведения социальной политики в государстве для разрешения социальных проблем. Отмечены основные принципы, на основе которых происходит реализация социальной политики в развитых странах.

Ключевые слова: государство, социальная политика, социальные гарантии, социальная помощь, социальная защита, социальные программы, государственный сектор.

Во Всеобщей Декларации прав человека от 1948 г., в ст. 22 отмечено, что каждый человек имеет право на социальное обеспечение. Данное право призвано обеспечить достойную жизнь человека при возникновении тяжелых жизненных ситуаций. А именно, когда он не способен получать доход за свой труд, либо не способен трудиться в силу определенных обстоятельств. Правовые нормы декларации гарантируют реализацию права человека на достойную жизнь не только когда человек трудится, но и в таких случаях как: безработица, наступление старости, инвалидность и других случаях утраты источников дохода, средств существования по независящим от человека причинам.

Конституция РФ, ст. 39 гарантирует каждому гражданину РФ социальное обеспечение в предусмотренных законом случаях, таких как потеря кормильца, инвалидность и прочих.

Большое распространение в развитых странах получила концепция, «социального рыночного хозяйства», согласно которой на государство возлагается обеспечение права гражданина на установленный стандарт благосостояния. Это означает, что государство обязуется проводить социальные мероприятия, социальную поддержку граждан.

Для разрешения социальных проблем рыночная экономика предполагает вмешательство государства. Это объясняется тем, что рынок не может гарантировать право на труд, образование, не может обеспечить социальную поддержку инвалидов, пенсионеров и прочих категорий граждан не способных трудиться. То есть появляется необходимость проведения государством социальной политики, которая осуществляется путем перераспределения дохода государства.

Государственный сектор в социальной сфере занимает главенствующее положение в отличии от рыночной экономики, где на первом месте стоят рыночные структуры [1].

Величина государственного сектора является решающим фактором определяющим особенности проводимой в той или иной стране социальной политики. Например, функции ограниченной социальной политики сводятся к дополнению традиционных институтов социальной сферы, а расширенной предполагают проведение социальных программ, доступных для всех, универсальность социальных пособий, всеобъемлющую деятельность государства.

Следовательно, деятельность по социальному обеспечению и защите граждан, разработка эф-

*© Аксинин В.И., 2016

Аксинин Владимир Иванович (aksininvladimir@mail.ru), кафедра государственного и муниципального управления, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

фактивной стратегии социальной политики является наиболее важной задачей государства. Форма выражения данной деятельности определяется фактическим образом действий самого государства воплощаемым в социальную политику. При этом социальная политика взаимодействует практически со всеми сферами экономических отношений в Российской Федерации [2].

Социальная политика является темой множества научных дискуссий и у разных ученых объем и содержание понятия отличается.

Это объясняется тем, что социальная политика является одной из наиболее значимых сфер деятельности государства. С социальной политикой государства тесно связаны тип и уровень развития общества, цели и задачи социального развития, поставленные современным обществом перед самим собой, а также менталитет населения.

Социальная политика государства – это деятельность государства, реализуемая посредством проведения социальных программ и регулирующих общественных отношения во всех слоях населения.

Любая социальная программа без материального, экономического обеспечения будет являться лишь декларацией. То есть в данной плоскости социальная политика будет на втором месте относительно экономики и по задачам и по содержанию. Однако это не снижает ее значимость и влияние на развитие современного общества [3].

Реализация социальной политики государством осуществляется через государственные социальные программы и системы социальных услуг. Одной из важнейших частей социальной политики, проводимой государством, является социальное страхование населения. Из фонда социального страхования компенсируется населению, определенное время имеющему постоянную работу, потеря дохода в связи с выходом на пенсию, инвалидностью, безработицей и другими случаями предусмотренными нормативно-правовыми актами [4].

Фонд социального страхования пополняется за счет взносов застрахованных, а также отчислений государства и юридических лиц. В целом социальная сфера опирается на государственный сектор рыночной экономики, но есть и для участия капиталов частных предприятий.

Индивидуальные доходы граждан перераспределяемые государством составляют экономическую базу социальной сферы. Суть данного процесса заключается в изъятии части дохода

граждан в виде налогов и частичном возвращении населению в качестве различных социальных пособий и выплат. При этом происходит размытие границ между различными слоями населения, так как происходит перераспределение доходов от обеспеченных к необеспеченным и нетрудоспособным.

Основой деятельности современного государства по социальному обеспечению и защите граждан являются следующие принципы [5]:

- принцип социальной справедливости определяет меру равенства (или неравенства) жизненного положения различных слоев населения, которая обуславливается материальным и духовным уровнями развития общества. Также социальную справедливость можно определить как равные права наций, равенство всех граждан перед законом и судом, создание условий для развития личности и ее уважение.

- принцип индивидуальной социальной ответственности заключается в приложении гражданином максимальных усилий в самообеспечении и самопомощи. То есть, в идеале, государство должно помогать в решении и преодолении тех кризисных ситуаций решение которых гражданином самостоятельно невозможно. Однако многолетняя государственная опека привела к тому что, некоторые граждане просто пассивно ожидают помощь от государства не задумываясь о собственном вкладе в свою судьбу и не предпринимая никаких действий. Также не следует забывать о тех гражданах, которые в силу физических, психических, интеллектуальных, а также возрастных особенностей не способны к социальной ответственности. Следовательно, в ближайшем будущем не следует ожидать, что социальная помощь будет сведена к самопомощи, а государство сможет снять с себя обязанность по социальному обеспечению граждан. Тем не менее должна проводиться активная воспитательная деятельность по формированию в психике граждан направленность на индивидуальную социальную ответственность.

- принцип социальной солидарности заключается в призывании современного общества встречать социальные проблемы как единая система, внутри которой происходит перераспределение доходов (социальных ресурсов) от более сильных и обеспеченных слоев общества к менее обеспеченным. Как было сказано выше, перераспределение производится посредством системы налогообложения, выплат и пособий.

- принцип социального партнерства нашел свое отражение в нормативных документах Международной организации труда, органа ООН, созданного в 1919 г. и выработавшего основные принципы социального партнерства, среди которых:

- равноправие сторон при проведении переговоров и принятии решений;

- равная для всех сторон обязательность исполнения договоренностей;

- обязательная и равная ответственность сторон при выполнении обязательств;

- принцип трипартизма, участие в переговорах трех сторон: государства, работников и работодателя.

- принцип социальной компенсации заключается в обеспечении правовой и социальной защищенности граждан. Данный принцип предполагает создать доступную сферу жизнедеятельности, предоставить определенные льготы и соответствующее социальное обслуживание гражданам.

- принцип социальных гарантий заключается в предоставлении государством определенного минимума социальных услуг включающий в себя: обучение, воспитание, духовное и физическое развитие, профессиональная подготовка и рациональное трудоустройство и прочее.

- принцип subsidiarности заключается в привлечении самих граждан к решению социальных проблем. Данный принцип предусматривает законодательное урегулирование взаимодействие государственных и негосударственных структур в социальной сфере.

- принцип демократизма заключается в открытом обсуждении социальных программ, социально-политических решений, а также всесторонне выявление общественного мнения относительно крупных социальных преобразований и нововведений.

Цели и задачи социальной политики определяются функциями тесно взаимосвязанных между собой [6]:

- функция социальной защиты заключается в формировании таких условий, которые могут обеспечить достойную жизнь человека при возникновении тяжелых жизненных ситуаций.

- воспроизводственная функция заключается в улучшении условий воспроизводства человеческого капитала. В узком смысле слова - это означает повышение качества демографической политики по воспроизводству населения, создание для этого необходимых предпосылок. В широком смысле - повышение культурного, материального,

уровней необеспеченных слоев населения, улучшение благосостояния граждан, активизация их экономической деятельности, образования.

- макроэкономическая функция заключается в использовании государственных расходов на социальное обеспечение и защиту граждан, как один из инструментов экономического роста государства в целом.

- стабилизационная функция заключается в достижении устойчивого развития путем растворения наиболее острых социальных противоречий между различными слоями населения, достигающееся путем перераспределения доходов от наиболее обеспеченных слоев населения к менее обеспеченным.

Функции социальной политики обеспечивают ее главную задачу, а именно оказание социальной поддержки и помощи населению государства, создание таких предпосылок социального развития общества при котором уровень жизни и благосостояния граждан значительно повысится.

Среди направлений социальной политики можно выделить блоков [7]:

- социальная политика в широком смысле слова представляет собой социальные программы, мероприятия, решения затрагивающие все сферы жизнедеятельности современного общества, а именно такие как обеспечение товарами, жильем, социальными услугами, рабочими местами, укрепления здоровья, улучшение качества образования и многое другое. Собственно, социальная политика это один из инструментов макроэкономического регулирования социальной стабильности общества, призванный по мере возможности создать одинаковые условия жизни для всех его членов.

- в узком смысле слова социальная политика представляет собой социальное обеспечение и защиту конкретных слоев населения, а именно: защита и поддержка семьи, молодежная политика, защита пожилых людей и инвалидов.

Структура социальной политики представлена следующими элементами [8]:

- социальная помощь;
- социальное обеспечение;
- социальная работа;
- социальная защита.

Все структурные элементы представляют собой цели и назначение социальной политики, а именно материальное обеспечение граждан в натуральной или денежной форме при наступлении определенных жизненных обстоятельств, отра-

женных в нормативно правовых актах: наступление пенсионного возраста, инвалидность, уход за ребенком, потеря кормильца, временная нетрудоспособность и т.д. Все выплаты пособий производятся из специально созданных внебюджетных социальных фондов обязательного социального страхования, пополняемых за счет отчислений самих застрахованных лиц, отчислений государства, а также негосударственных образований.

Необходимо выделить некоторые виды социальной политики по нескольким критериям (см. таблицу) [9]:

В Российской Федерации создается и постоянно обновляется конституционная законодательная база по регулированию социальных отношений в обществе, всеми ветвями власти, что в значительной мере отражается на формировании правильного курса социальной политики государства. Наиболее полное представление об уровне правовой защиты и социальной помощи дают нормативно правовые акты разграничивающие деятельность федеральных и региональных органов власти. Так, федеральные органы разрабатывают и внедряют нормативные и законодательные акты, регламентирующие общие принципы социальной политики государства, определяют минимальные социальные гарантии в сфере оплаты труда (пособия), образовании (стипендии), здравоохранении, создают внебюджетные социальные целевые и нецелевые фонды, реализуют государственные социальные программы [10].

Региональные органы власти реализуют социальную политику на своем уровне, а именно

обеспечивают функционирование социальных учреждений и организаций, проводят региональные социальные программы, определяют политику в сферах образования, здравоохранении, образовании.

Можно сделать вывод, что целью социальной политики является поддержание общественных отношений между различными слоями общества и внутри них, обеспечение уровня жизни и благосостояния всех членов общества.

Библиографический список

1. Всеобщая декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН 10 декабря 1948 г.) // РГ. 10 декабря, 1998 г.
2. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // РГ. 25 декабря 1993 г.
3. Апостолова Т.М., Косевич Н.Р. "Социальная политика Российской Федерации и правовой механизм ее реализации" М.: 2008 г.
4. Ищенко М.А., Институт социально-экономических проблем народонаселения РАН. Стратегия сокращения бедности. // М., 2006 г.
5. Независимый Институт Социальной Политики. Проект "Анти-рейтинг российских регионов" // 2008 год.
6. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.
7. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.

Таблица

Критерии	Виды
По масштабу	Проводимая государством, региональная, муниципальная, социальная политика на предприятии, в организации, учреждении.
По направленности	Организационные, правовые, социальные, экономические, финансовые, экологические, демографические, идеологические, пропагандистские, социокультурные.
По времени реализации проекта	Долгосрочная, среднесрочная, краткосрочная.
По эффективности	1. Эффективная – действенная, результативная, реализованная в значительной мере, понятная населению 2. Неэффективная – существующая в теории, не реализованная в значительной мере, отторгаемая населением

8. Тюкавкин Н.М. «Государственная» революция и приватизация в России // Аудит и финансовый анализ. 2008. № 3.

9. Тюкавкин Н.М. Региональная политика конкурентного федерализма // Регионология. 2008. № 3. С.13-17.

10. Юкласова А.В. Государственное регулирование здравоохранения: опыт и тенденции / Современные проблемы управления: межвуз. сб. науч. тр. / под общ. ред. С.А. Мартышкина С.А., С.А. Ключникова. Самара: Изд-во "Самарский университет", 2015. Вып. 8. С.105-114.

4. Ishchenko, M.A., Institute of social and economic studies of population Russian Academy of Sciences. The poverty reduction strategy.// Moscow, 2006

5. Independent Institute For Social Policy. The project "Anti-rating of Russian regions" // 2008.

6. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises//Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.

7. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure//Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.

8. Tyukavkin N.M. The "state" of the revolution and privatization in Russia//Audit and financial analysis. 2008. No. 3.

9. Tyukavkin N.M. Regional policy of competitive federalism/Regionology.2008.№3. S. 13-17.

10. Klasowa A.V. State regulation of health care: experience and trends / Modern problems of management: interuniversity collection. SB. nach. Tr. under the General editorship of S. A., S. A., S. A. klyuchnikova. Samara: Publishing house "Samara University", 2015. Vol. 8. P. 105-114.

References

1. The universal Declaration of human rights (adopted at the third session of the UN General Assembly 10 December 1948) / RG. December 10, 1998

2. The Constitution of the Russian Federation (adopted by popular vote December 12, 1993) / RG. December 25, 1993

3. Apostolova, T.M. , Kosevich, N.R. "Social policy of the Russian Federation and legal mechanism of its implementation", M.: 2008

V.I. Aksinin

PRINCIPLES, FEATURES, VIEWS AND THE ROLE OF SOCIAL POLICY OF THE STATE

This article discusses the concept of social policy, its functions and types. The aims and importance of social policy in the state to resolve social problems. It noted the basic principles on which to base social policy there is a realization in the developed countries.

Key words: state, social policy, social security, social assistance, social protection, social programs and public sector.

* *Aksinin Vladimir Ivanovich* (aksininvladimir@mail.ru), State and Municipal Administration Department, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ТРАНСФЕРТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В данной статье рассмотрены уровни организации органов власти, определены понятия государственного бюджета, межбюджетных трансфертов, выделены основные направления применения межбюджетных трансфертов, определены виды межбюджетных трансфертов: субсидии, субвенции, дотации, бюджетный кредит, рассмотрены их понятия, отмечены основные черты.

Ключевые слова: государство, субъект, органы государственной власти, межбюджетные отношения, финансовая помощь, местное самоуправление, федеральный государственный бюджет, региональный бюджет, бюджетная система, субсидии, субвенции, дотация, бюджетный кредит, межбюджетные трансферты.

Неотъемлемой частью современного государственного устройства подавляющего большинства стран является наличие нескольких уровней государственного управления. К ним относится [1]:

– центральное правительство, которое отвечает за решение конкретных задач на уровне государства;

– органы государственной власти, в ведении которых находится выполнение функций на региональном уровне, а именно на уровне штата, республики, области, провинции т.е. на уровне субъекта;

– местные органы власти, муниципальные образования, имеющие доходные полномочия в пределах, регламентируемых законодательством расходных полномочий.

Для того чтобы минимизировать различия между уровнями государственной власти и, при этом, сохранить стимулы к формированию и развитию собственной доходной базы нижестоящих уровней, призвана эффективная система межбюджетных трансфертов.

Одним из главных вопросов в процессе государственного управления является вопрос межбюджетных отношений. Известно, что наличие собственного бюджета является одним из признаков государства, и в отсутствие такового не будет и самого государства. Из этого следует, что благосостояние и благополучие всего государства в целом зависит от взаимоотношений бюджетов всех уровней.

Межбюджетные отношения представляют собой отношения между федеральными органами власти, органами власти субъектов Российской Федерации, муниципальными образованиями, связанные с формированием и перераспределением бюджетов [2].

Существование межбюджетных отношений в первую очередь определяется различным экономическим развитием субъектов. Например, в одном субъекте располагаются богатые природные ресурсы, другой занимает стратегическое географическое расположение. Кроме того, исторически в одних регионах промышленность развивалась быстрее чем в других в силу различных факторов. В условиях экономического кризиса 1992-1998 гг. при падении производства почти на 50% неравномерность развития промышленности заметно усилилась.

Важным инструментом выравнивания бюджетной обеспеченности субъектов РФ являются межбюджетные трансферты. При наступлении кризиса доходы бюджетов в регионах значительно сокращаются. И только денежные ресурсы из государственного бюджета сглаживает последствия кризиса и позволяет региональным органам государственной власти проводить эффективную социальную политику и оказывать социальную помощь и поддержку гражданам государства.

Бюджетная система Российской Федерации представляет собой многогранную структуру, одной из составных частей которой являются межбюджетные трансферты [3].

*© Юкласова А.В., 2016

Юкласова Анастасия Валерьевна (yuklasova.anasta@mail.ru), кафедра государственного и муниципального управления, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

Для того, чтобы в полной мере рассмотреть понятие «Межбюджетные трансферты» необходимо дать определение понятию «Бюджет».

Итак, бюджет – это способ формирования и использования государственного фонда денежных средств, используемого федеральными органами государственной власти для решения государственных задач, функционирования государства и органов местного самоуправления.

Государственный бюджет – это фонд денежных средств, составными частями которого являются региональные бюджеты субъектов Российской Федерации необходимый, для выполнения государством своих функций. Например, таких как, перераспределение денежных средств между отдельными регионами и контроль над эффективным использованием.

Бюджетный кодекс Российской Федерации гласит, межбюджетные трансферты – это денежные ресурсы одного из региональных бюджетов Российской Федерации, перераспределяемые региональному бюджету другого субъекта Российской Федерации».

Межбюджетные трансферты представляют собой один из самых действенных приемов органов государственной власти по устранению и сглаживанию последствий кризисных ситуаций. Необходимо выделить несколько основных направлений применения межбюджетных трансфертов:

- балансировка внешних проявлений, образующихся при перемещении выгод от деятельности органов власти одного субъекта в другие субъекты;
- уравнивание доходов региональных бюджетов;
- выявление и устранение недостатков системы налогообложения.

Субъекты Российской Федерации получая финансовую помощь на выравнивание минимальной бюджетной обеспеченности не могут:

- предоставлять бюджетные кредиты в размере, превышающим 3% расходов своего бюджета;
- предоставлять государственные гарантии в размере, превышающем 5% расходов своего бюджета.

Субъекты Российской Федерации получают финансовую помощь, которая определяется на основе нормативов финансовых затрат на предоставление финансовых услуг. На разработку данных нормативов существенное влияние оказывает гарантированный государством объем

услуг, кроме того учитываются государственные социальные стандарты.

Из Бюджетного кодекса Российской Федерации следует, что денежные ресурсы из федерального государственного бюджета направляются в региональные бюджеты в виде [4]:

- дотаций для доведения наличия денежных ресурсов бюджетов до минимального уровня обеспеченности;
- субвенций, субсидий на конкретные, целевые расходы;
- бюджетного кредитования.

Для того чтобы в полной мере понять формы межбюджетных трансфертов, хотелось бы дать определение понятий «дотации», «субсидии», «субвенции» и «бюджетный кредит».

Дотации – это процесс передачи федеральным бюджетом денежных ресурсов, бюджету более низкого уровня, на безвозмездной и безвозвратной основе.

Субсидии – это бюджетные денежные средства, передаваемые бюджету другого уровня, физическому, либо юридическому лицу на условии долевого финансирования конкретных расходов.

Субвенции – это бюджетные денежные ресурсы, передаваемые на безвозмездной и безвозвратной основе другому бюджету, либо юридическому лицу для осуществления расходов на конкретные цели.

Бюджетный кредит – представляет собой предоставление денежных ресурсов другому бюджету, либо юридическому лицу на возмездной и возвратной основе, для финансирования бюджетных расходов.

И субсидии, и субвенции сходны тем, что предоставляются на безвозмездной и безвозвратной основе. Отличительным свойством субсидий и субвенций от дотаций является то, что они выделяются для осуществления расходов на конкретные цели. Субсидии отличаются от субвенций по порядку финансирования, а именно: субсидии предоставляются на условии долевого финансирования конкретных расходов, а за счет субвенций происходит полное финансирование расходов на определенные цели [5].

Особенностью бюджетного кредита является предоставление бюджетных денежных средств полностью на возвратной и возмездной основе, что полностью соответствует сущности кредита. Этим он и отличается от дотаций, субсидий и субвенций.

Исходя из данных определений, можно сделать выводы, что все разновидности межбюджетных трансфертов, по сути своей, являются денежными средствами, этим и определяется их экономическая сущность.

Целевое назначение и состав межбюджетных трансфертов формируется на основе расходов федерального бюджета с учетом изменений бюджетного и налогового законодательства [6].

За последние десять лет наблюдается тенденция перехода регулирования экономических и социальных процессов от федеральных органов государственной власти к региональным. Следовательно, финансовая нагрузка на региональные бюджеты увеличивается соразмерно с увеличением их ролей и расширением сфер использования.

Региональные бюджеты являются центральным звеном территориальных бюджетов и предназначены для финансирования конкретных задач органов государственной власти субъектов Российской Федерации.

Посредством региональных бюджетов государство проводит активную экономическую политику, а именно: оказывается финансовая помощь промышленности, осуществляется охрана окружающей среды, производится поддержка сельского хозяйства, строительство и ремонт дорог и многое другое.

Однако следует заметить, что возможности субъектов Российской Федерации по реализации тех или иных проектов или программ отличаются друг от друга и зависят от различных причин таких как: климатические условия, развития промышленности, экономического развития субъектов, налогового потенциала и многих других [7].

Именно на региональные бюджеты в последнее время все больше и больше возлагаются обязательства по поддержанию и всестороннему развитию регионов, оказанию социальной поддержки населения, совершенствованию здравоохранения и образования.

Бюджетное устройство и организация отношений между бюджетами сформированы на основе одного из базовых принципов бюджетного федерализма - самостоятельности органов государственной власти различных уровней при формировании бюджетов, ответственности за сбалансированность своего бюджета.

Принцип самостоятельности бюджетов, установленный Бюджетным кодексом Российской Федерации, дает органам государственной вла-

сти субъектов РФ и органам местного самоуправления право самостоятельно осуществлять бюджетный процесс и определять формы и направления расходования средств бюджетов. Соответственно регионы могут и должны самостоятельно контролировать исполнение своих бюджетов – за исключением расходов, которые финансируются за счет субсидий и субвенций из федерального бюджета и контролируются федеральным центром [8].

Таким образом, указанный принцип в полной мере может соблюдаться только для бюджетов с высоким уровнем бюджетной обеспеченности, обладающих достаточной доходной базой, которая позволяет полностью исполнять возложенные на органы государственной власти полномочия, не прибегая к помощи вышестоящего бюджета. Тем не менее, в бюджетной системе Российской Федерации дифференциация бюджетов по уровню бюджетной обеспеченности достаточно высока, причем она растет, несмотря на относительно устойчивое в последние годы исполнение бюджетов регионов. Это, прежде всего, связано с концентрацией доходов консолидированного бюджета в высокоразвитых субъектах РФ, являющихся, как правило, регионами-донорами. Соответственно возникает необходимость в выравнивании уровня бюджетной обеспеченности регионов за счет предоставления межбюджетных трансфертов из федерального бюджета, вследствие чего количество регионов, зависящих от поступлений из федерального центра, увеличивается, по-прежнему существуют дотационные и высокодотационные субъекты Российской Федерации.

Библиографический список

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 15.02.2016)
2. Лукин А.Г., Сухова П.И. Российские регионы и федеральные округа и федерализм /Межвузовский сборник статей «Экономика, управление и право в современных условиях». Самара, 2014. С. 30-39.
3. Лукин А.Г. Основные элементы финансового контроля // Вестник Самарского государственного университета. 2013, № 4(105). С. 43-50.
4. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.
5. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру

производства // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.

6. Тюкавкин Н.М. «Государственная» революция и приватизация в России // Аудит и финансовый анализ. 2008. № 3.

7. Тюкавкин Н.М. Региональная политика конкурентного федерализма/Регионология.2008. № 3. С. 13-17.

8. Чугунова Е.Ф. Проблемы социально-экономического потенциала Самарской области / Межвузовский сборник научных статей «Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями». 2012. №2. С. 232-239.

References

1. "The budget code of the Russian Federation" of 31.07.1998 N 145-FZ (ed. from 15.02.2016)

2. Lukin A.G., Sukhov P.I. Russian regions and Federal districts and federalism /the interuniversity collection of articles in "Economics, management and law in modern conditions". Samara, 2014. S. 30-39.

3. Lukin A.G. the Main elements of financial control / Vestnik of Samara state University. 2013, № 4(105). S. 43-50.

4. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises // Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.

5. Saraev A.L., Barnes L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.

6. Tyukavkin N. M. The "state" of the revolution and privatization in Russia//Audit and financial analysis. 2008. No. 3.

7. Tyukavkin N. M. Regional policy of competitive federalism // Regionology.2008.№3. S. 13-17.

8. Chugunova, E. F. Problems of socio-economic potential of the Samara region / interuniversity collection of scientific articles "problems of improving the organization of production and management of industrial enterprises". 2012. №2. 232-239.

*A.V. Yuklasova**

THEORETICAL ASPECTS OF INTERGOVERNMENTAL TRANSFERS IN THE RUSSIAN FEDERATION

This article describes the levels of organization of authorities, defined the concept of the state budget, intergovernmental transfers, highlights the main areas of application of intergovernmental transfers, identify the types of intergovernmental transfers: subsidies, subventions, grants, budgetary credit, reviewed their concepts, marked with the basic features.

Key words: state, entity, public authorities, intergovernmental relations, financial assistance, local government, federal state budget, regional budgets, the budgetary system, subsidies, grants, subsidies, fiscal credit, intergovernmental transfers.

* *Yuklasova Anastasia Valerjevna* (yuklasova.anasta@mail.ru), State and Municipal Administration Department, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Молодежная политика является одним из специфических направлений деятельности органов законодательной и исполнительной власти, рассматривается в качестве элемента системы государственной безопасности государства. Жизненные установки молодежи не всегда и не во всем соответствуют потребностям страны и ее территорий в инновационном развитии. Работа с молодежью характеризуется ситуативностью и противоречивостью. Всё это говорит о том, что в настоящее время реализация государственной молодежной политики в муниципальных образованиях не всегда эффективна. Работа с молодежью характеризуется ситуативностью и противоречивостью.

Ключевые слова: молодежная политика, государственная молодежная политика, развитие муниципального образования, развитие территорий.

Молодежь - это стратегический ресурс национального и мирового развития. Практика последних десятилетий убедительно доказывает, что в быстро изменяющемся мире стратегические преимущества будут у тех государств и обществ, которые смогут эффективно накапливать и продуктивно использовать человеческий капитал, а также инновационный потенциал развития, основным носителем которого является молодежь.

Внимание власти к социальным проблемам последнее время носило не достаточный характер. Попытки системного включения потенциала молодежи через молодежные объединения в происходящие в стране процессы со стороны властных элит так и не были реализованы в полной мере.

Молодежь современной России – неоднородный слой общества, имеющий множество противоречивых тенденций развития внутри себя, а, следовательно, и степень заинтересованности в проведении определенной молодежной политики будет зависеть от ряда внешних (экономических, социальных) и внутренних (культурных, психологических) факторов.

Необходимо рассматривать вопросы молодежной политики как неразрывное единство государственной и негосударственной составляющих. Государственная составляющая представляет собой политику государства, формируемую в отношении молодежи, которая реализуется при определяющей роли органов государственного управления и отражает, прежде всего, позиции и

представления государства относительно молодежи. Негосударственная составляющая молодежной работы в качестве основного субъекта деятельности предполагает молодежь и молодежные объединения, которые формулируют, представляют, отстаивают интересы и взгляды различных групп самой молодежи на свои проблемы и на способы их решения, а также представления молодежи о своем месте в решении государственных проблем [1].

В последние годы внимание органов федеральной власти к молодежи стало носить более последовательный, стратегический и долгосрочный характер. Разработанная стратегия Государственной молодежной политики призвана определить ее цель, приоритеты и меры, реализация которых обеспечит решение важнейших задач социально-экономического развития России в современном мире.

Большое влияние на построение работы с молодежью оказывают личные взгляды руководителей различного уровня на реализацию государственной молодежной политики. Это проявляется в приоритете финансирования, выделении помещений, принятия программ, в определении рамок самостоятельности структур при принятии решений.

Сильнейшим инструментом управления является планирование и его совершенствование. Управление молодежной политикой определяется как осуществляемая управленческая деятельность, в которой посредством постановки задач

*© Давлетова С.Ф., 2016

Давлетова Светлана Федоровна (chugunova-s@mail.ru), кафедра государственного и муниципального управления, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

планирования, организации, руководства и контроля процессов разработки и освоения программ молодежной деятельности, в которой обеспечивается целенаправленность и организация и осуществление реализации молодежной политики [7, с. 31].

Наиболее общими принципами управления молодежной политикой являются анализ, целеполагание, планирование, организация и контроль.

Контроль за ходом выполнения реализации молодежных программ содержит информацию о том, какие работы выполнены, каков их результат, какими были предложения по выходу из затруднительных ситуаций, каков прогноз завершения ведущихся работ.

Данная модель управления молодежной политикой через программно-целевой подход свидетельствует о том, что процесс формирования и реализации молодежной политики может и должен быть управляем. Органы государственного управления по делам молодежи направляют свою деятельность на укрепление позитивных тенденций и коррекцию негативных тенденций в молодежной среде, а результатом управленческой деятельности специалиста по работе с молодежью становятся краткосрочные и долгосрочные позитивные изменения в молодежной среде. Программно-целевой подход в управлении молодежной политикой — один из наиболее важных подходов в совершенствовании молодежной политики.

Образование молодежи призвано осуществлять непрерывный процесс производства самого человека, интеллектуального потенциала общества. По мнению профессора В.И.Чупрова, руководителя Центра социологии Института социально-политических исследований, после резкого снижения в начале 90-х гг. ценность образования вновь повысилась к концу столетия и началу XXI века. Одним из важнейших условий выхода России из кризиса является, в том числе, и укрепление системы государственного и муниципального управления [2].

В целях удовлетворения потребности в укреплении и развития кадрового потенциала, повышения квалификации кадров, работающих с молодежью, научно-методического и информационного обеспечения повышения квалификации кадров муниципального уровня началось коренное преобразование системы обучения и воспитания управленческих кадров в молодежной по-

литике РФ. Это новое стремление сблизило теоретические знания с реальной практикой жизни и удовлетворяет запросы молодежи и потребность общества в управленческих кадрах, учебную и общественную активность обучающихся и формирует по-новому личностные качества молодежных работников.

Разработанная государственная национальная программа, представленная в концепции молодежной политики «Стратегия государственной молодежной политики РФ», — это курс на создание жизнеспособной системы непрерывного обучения и воспитания, обеспечения возможности постоянного духовного самосовершенствования личности. Документ призывает к развитию партнерских отношений с молодежью, к утверждению человека как высшей социальной ценности, к стремлению избегать иждивенческих настроений молодежи путем их активного включения в социальное партнерство.

В доперестроечное время в городе Куйбышеве располагалась зональная комсомольская школа, которая являлась филиалом Института Молодежи при ЦК ВЛКСМ и осуществляла подготовку и повышение квалификации активистов комсомольского движения не только по Куйбышевской области, но и соседних с ней областей. Решением задач по целенаправленной подготовке кадров в советское время занимались зональные комсомольские школы, которые обеспечивались всеми необходимыми ресурсами: инфраструктурой, финансами, кадрами, научно-методическими и идеологическими разработками. Результатом деятельности таких школ было воспитание будущих молодежных лидеров, управленцев и организаторов производства [3]. Необходимо было восстановить ранее практику обучения молодых лидеров, а в долгосрочной перспективе и создать базу для региональной и межрегиональной научной школы по вопросам молодежной политики.

Именно на этих подготовленных и квалифицированных кадрах базировалась работа по молодежной политике в Самарской области на протяжении нескольких десятилетий. За годы демократических преобразований в нашей стране количество работников в системе реализации молодежной политики прошедших комсомольскую школу резко снизилось. Молодое поколение обладает новыми взглядами, новыми подходами, но большим недостатком является отсутствие квалифицированной и специализированной подготовки. За годы политических преобразований

мы потеряли фундаментальную комсомольскую школу и не смогли предоставить полноценной замены. Произошел разрыв в подготовке кадров, разрыв который необходимо ликвидировать в ближайшее время.

Сейчас в стране сложились некоторые элементы системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров для работы с молодежью. Обучающие программы реализуют высшие учебные заведения, в ряде регионов созданы научные, учебно-методические центры органов по делам молодежи [4].

На практике зачастую существует разрыв между целями государственной молодежной политики и реальной действительностью. Более того, представления о жизни молодежи очень часто не соответствуют сложившимся реалиям. Возникает конфликт между идентификацией проблем молодежи государством и самоидентификацией проблем самой молодежи.

Так же существенным недостатком работы по реализации молодежной политике является принцип формирования кадров. Существует определенный регламент на основании, которого проводится конкурс на право занимать ту или иную должность. Куда большей проблемой является, что молодые специалисты не знакомы даже со структурой и принципами работы общественных объединений и организаций.

Необходимо сделать одним из приоритетных и обязательных критериев по подбору кадров в работе молодежной политики наличие опыта работы в общественных объединениях и организациях. Молодые люди для дальнейшего трудоустройства, еще во время получения ими основной специальности, будут активно участвовать в общественной жизни региона. С одной стороны это обеспечит приток молодежи в общественные организации, а с другой стороны молодые работники начинающие свою карьеру в региональном органе по делам с молодежью, будут иметь первичные знания о структуре организаций и объединений, их функций, задач и методов работы, а также опыт работы с молодежью.

Конечно же, необходимо в высших учебных заведениях готовить специалистов по работе с молодежью. Международный институт рынка, участвуя в конкурсном отборе, был включен в число 29 вузов РФ, имеющих право открыть специальность «Организация работы с молодежью» на дневном отделении [5] В 2004 году прошло лицензирование данной специальности, благода-

ря наличию специалистов- «молодежников» из числа ученых и практиков молодежной политики в Самарской области.

Сегодня в рамках подготовки специалистов по организации работы с молодежью ведется обучение на дневном отделении, проводятся семинары и курсы переподготовки работников молодежной политики. Несомненно, это важный шаг для обеспечения в будущем квалифицированными кадрами органов региональной молодежной политики.

Большое количество проводимых конференций, «круглых столов», семинаров не опирались на новые соответствующие данные, на обобщение опыта, которое становится весьма актуальной задачей. В обилии материалов, описывающих работу с молодежью, давался перечень цифр, фактов, значение которых для эффективности работы с молодежью было неясно.

Подготовка специалистов по организации работы с молодежью начнет давать результаты, но этот процесс не однодневный. В учебных заведениях Самарской области активно работают профсоюзные организации, в состав которых входят студенты, обучающиеся на дневном отделении. Активные участники профсоюзных организаций, профорги групп – это лидеры, которые работают в рамках своих учебных заведений, решают различные проблемы студентов, а также взаимодействуют с органами исполнительной муниципальной и региональной исполнительной власти [6]. Каждый год из высших учебных заведений Самарской области выпускаются люди хорошо знающие структуру молодежных объединений и организаций, знающие проблемы молодежи, имеющие пяти летний опыт работы в этой области. К сожалению эти люди не востребованы далее в решение проблем молодежи.

По мнению автора, необходимо активизировать работу с выпускниками высших учебных заведений, а именно лидерами студенческих профсоюзных организаций проводить регулярный сбор информации, проводя анкетирование, о заинтересованности выпускников продолжить по окончании учебы работать с молодежью. Также необходимо собирать информацию о квалификации и подготовленности людей желающих продолжить после окончания обучения работу с молодежью, по средствам тестирования и характеристик от председателей профкомов, чтобы в дальнейшем, используя сформированную базу данных, привлекать к работе в процес-

се реализации молодежной политики Самарской области.

Важно создавать возможности для молодежи быть полезной обществу, дать молодежи инструмент для развития личной жизни, научить объединять свои усилия, создавать механизмы для объединения социального служения народу [8].

Так же существуют проблемы с информированием населения Самарской области о деятельности органов по реализации молодежной политики. Информация, которая поступает по каналам средств массовой информации, дает не достаточно-полную картину о деятельности Министерства культуры и молодежной политики. Жители области не знают о том, какие мероприятия проводятся и на что именно направлена деятельность по работе с молодежью.

Информация на каналах радио и телевидения обрывочная и не систематическая, доступ к электронным информационным ресурсам на данный момент доступна далеко не всем, а газеты и журналы не являются популярным источником информации. На улицах муниципальных образований мы можем наблюдать множество информационных стендов, но на них располагается в основном рекламная информация о концертах звезд эстрады.

Можно сделать выводы, что года прошедшие после распада СССР, а вместе с ним и партийных школ лидеров общественных объединений создалась острая проблема в кадровом обеспечении органов молодежной политики [9]. Меры по преодолению этой проблемы недостаточны и требуют большего внимания. Сейчас в высших учебных заведениях начали готовить специалистов по организации работы с молодежью, но количество таких специалистов пока очень мало. Так же остро стоит вопрос и с переподготовкой работников молодежной политики. По итогам анализа задач и функций регионального органа власти Самарской области можно сделать вывод, что существуют проблемы с информированием населения Самарской области о деятельности органов по реализации молодежной политики, а также с организацией взаимодействия с общественными объединениями, организациями и другими министерствами занимающиеся вопросами затрагивающими интересы молодежи.

Библиографический список

1. Правительство Самарской области // Агентство по реализации молодежной политики - <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/16588/>
2. Правительство Самарской области // Кадровый потенциал - <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/16566/>
3. Правительство Самарской области // Молодежная политика Самарской области - <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/16563/>
4. Правительство Самарской области // Положение о министерстве культуры и молодежной политики Самарской области - <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/14162/>
5. Социальная работа с молодежью: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 04.01.04 «Организация работы с молодежью» / Под ред. проф. Н.Ф.Басова. - М., 2006. - 336 с.
6. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.
7. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства//Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.
8. Тюкавкин Н.М. «Государственная» революция и приватизация в России//Аудит и финансовый анализ. 2008. № 3.
9. Тюкавкин Н.М. Региональная политика конкурентного федерализма // Регионология. 2008. № 3. С. 13-17.

References

1. The government of the Samara region // the Agency for the implementation of youth policy - <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/16588/>
2. The government of the Samara region // capacity - <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/16566/>
3. The government of the Samara region Youth policy of the Samara region <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/16563/>
4. The government of the Samara region // the position of the Ministry of culture and youth policy of the Samara region - <http://www.adm.samara.ru/content/4/489/14162/>
5. Social work with young people: a textbook for University students studying 04.01.04 "Organization of work with youth" / Under the editorship of prof. F. Basov. M., 2006. 336 p.
6. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises // Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.

7. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.

8. Tyukavkin N.M. The "state" of the revolution and privatization in Russia//Audit and financial analysis. 2008. № 3.

9. Tyukavkin N.M. Regional policy of competitive federalism // Regionology. 2008. № 3. S. 13-17 .

*S.F. Davletova **

IMPROVEMENT OF YOUTH POLICY SAMARA REGION

Youth policy is one of the specific activities of legislative and Executive power, considered as an element of public security of the state, which is responsible for the participation of youth in public-political, socio-economic, which provides modernization of the society, forming new social norms through a system of work with young people. Attitudes of young people are not and will not always meet the needs of the country and its territories in the innovative development. Youth work is characterized by pragmatism and inconsistency. All of this suggests that currently the implementation of state youth policy in municipalities are not always effective. Youth work is characterized by pragmatism and inconsistency.

Key words: youth policy, national youth policy, municipal development, development of territories.

* *Davletova Svetlana Fedorovna.* (chugunova-s@mail.ru), State and Municipal Administration Department, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

УПРАВЛЕНИЕ ЭТНИЧЕСКИМИ ПРОЦЕССАМИ: ОПЫТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ В ИСТОРИЧЕСКОЙ РЕТРОСПЕКТИВЕ

Статья посвящена проблеме управления в сфере этнических процессов. Изучались некоторые аспекты ситуации среди иммигрантских общин. Исследование связано с историей иммиграции в западные страны, например, в США, начиная с первых лет XX века. Автор исследовал такие стороны вопроса об иммиграции, как движение за ограничение и даже полный запрет иммиграции.

Ключевые слова: парламент, конгресс, законодательная отрасль власти, закон, законопроект, правительство, иммиграция, этнополитические конфликты.

В управлении этническими процессами принимают участие органы государственной власти всех отраслей. Важная роль отводится законодательным (представительным) органам власти, как на уровне региона, так и на общегосударственном уровне. Парламенты различных государств принимают законы о регулировании этнических процессов, включая миграцию населения. Законодательное регулирование иммиграции происходило в странах Запада, в Европе и Америке, на рубеже XIX – XX вв. Показателен опыт США в организации деятельности законодательной ветви власти в отношении иммиграции. Американская нация сложилась в условиях массовой иммиграции. В то же время, приток нерегулируемой иммиграции в США стал вызывать раздражение и неприязнь американского населения и неблагоприятную для иммигрантов деятельность американского правительства. В антииммиграционную деятельность в США включились и законодательные органы власти в штатах и во всей федерации.

В США противников иммиграции называли рестрикционистами, а защитников прав иммигрантов – антирестрикционистами. Вопрос об иммиграции в Америку из Европы и Восточной Азии встретил довольно бурное обсуждение в американском парламенте – конгрессе. Рестрикционистами являлись сенаторы Х. Джонсон и Перкинс (от штата Калифорния), Дж. Джирин (Орегон), Ф. Ньюлендс (Невада), Ф. Диллингхэм (Вермонт), Дж. Спунер (Висконсин), Гоулдфогл (Нью-Йорк), члены палаты представителей Дж. Нолан, Ноуленд, Рейкер, Карри, У. Кент (от Ка-

лифорнии), Петерсон (Колорадо), Беннет (Нью-Йорк), Френч (Айдахо), Брайан (Вашингтон).

Антирестрикционистская группировка также была крупной и влиятельной: сенаторы Р. Бэкон (Джорджия), Гейри (Южная Каролина), члены палаты представителей Саундерс (Вирджиния), Гарднер, Манн (Массачусетс), М. Дайс, Харди (Техас), Бартольдт, Сиссон (Миссури), Лобан (Небраска).

В декабре 1906 г. Американский конгресс рассмотрел вопрос о японской иммиграции в США. Дж. Джирин потребовал пересмотреть условия американо-японского договора, который обусловил в 1894 г. рост японской иммиграции в США. Джирин поддержал сенатор Перкинс, утверждавший, что квота на японскую иммиграцию в США была значительно превышена в 1906 г. Несмотря на все усилия рестрикционистов, их резолюция не была принята. Влияние антирестрикционистов было еще сильно, а сама японская иммиграция не казалась такой уж проблемой [1, р. 297, 372].

Воодушевленные успехами властей Сан-Франциско (Калифорния), которые ввели ограничения на обучение детей японских иммигрантов в общественных школах, американские рестрикционисты попытались добиться новых, более жестких квот для въезда японцев в США. В феврале 1907 г. вопрос о японской иммиграции опять обсуждался в конгрессе США. Диллингхэм высказался за дополнения к закону об иммиграции 1903 г. [2, р. 2950]. С подобным заявлением выступил также лидер рестрикционистов, сенатор из штата Массачусетс Г.К. Лодж. Антирест-

* © Мартышкин С.А., 2016

Мартышкин Сергей Алексеевич (martyshkin@bk.ru), кафедра государственного и муниципального управления, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

риксционист Бэкон назвал проектируемую поправку к закону 1903 г. искусственным барьером, который представители западных штатов постарались воздвигнуть на пути иммигрантов из Восточной Азии, что отвечало интересам лобби Запада США, а не интересам всего Союза [2, р. 2940]. Все же, в 1907 г., была принята поправка к закону об иммиграции, ужесточившая контроль над иммигрантами в США.

В марте 1908 г. в палате представителей развернулась дискуссия по поводу иммиграции из Японии. Френч призвал к исключению японцев из общественной жизни США: «Кровь японцев не должна смешиваться с нашей» [3, р. 3496]. Френч обвинил японских иммигрантов, представителей трудовой миграции, в том, что они соглашались на неподобающе низкий уровень заработной платы и плохие условия труда и быта, чем снижали уровень жизни американских работников [3, р. 3495]. Бэкон резко выступил против законопроекта Френча, даже с компромиссными изменениями в этом билле. В итоге билль Френча был отвергнут палатой представителей [4, р. 228].

При администрации президента США Т. Рузвельта острота вопроса о японской иммиграции в США была наибольшей за все предыдущее время американо-японских отношений. Во время правления его преемника, президента США У.Г. Тафта, японская иммигрантская диаспора на время перестала быть эпицентром национальной политики США. Но в 1912 г. американский конгресс вновь стал ареной дискуссий вокруг японского вопроса. Поправку к биллю об иммиграции предложил сенатор Гоулдфогл. Законопроект обсуждался в палате представителей, где Хейс, поддержанный Рейкером, выступил инициатором нового наступления на права японских иммигрантов. Бурный протест против рестрикционистской поправки к иммиграционному закону США 1907 г. проявили Гарднер, Мур, Дайс, Манн, которые предупреждали против нежелательных трений в отношениях с Японией вследствие дискриминации японских иммигрантов в США. Мур напрямую спросил Рейкера: «Не приведет ли одобрение вашей поправки к вовлечению Соединенных Штатов в конфликт с Японской империей?» На это Рейкер ответил: «Конечно, нет. Неужели вы собираетесь спрашивать у каждой иностранной державы, можно ли ей объявить, что ни один из граждан этого государства, не умеющий читать, не будет допущен в Соединенные Штаты? Неужели вы намерены

спрашивать разрешения на то, чтобы изгнать из страны индийских рабочих?» [5, р. 742, 816].

Рестрикционисты не добились выполнения своих антияпонских замыслов при президенте Тафте. Важные события вокруг японской иммигрантской общины развернулись при президенте В.Т. Вильсоне. В мае 1913 г. ситуация вокруг нее обсуждалась в американском конгрессе. Манн, Дайс и Бартольдт осудили действия властей штата Калифорния, которые лишили японцев права владеть землей на его территории. Одновременно вспомнили вопрос о возможности обучения детей японских иммигрантов в общественных школах Сан-Франциско. С. Шерли (Кентукки) призвал обеспечить им такую реальную возможность. Бартольдт предложил резолюцию, в которой говорилось, что только «конгресс обладает всей полнотой власти для принятия законопроектов, регулирующих права и льготы граждан страны или проживающих в ней иностранцев». Эта резолюция была направлена на то, чтобы именно конгресс, а не президент или правительство США, решал сложные внутривнутриполитические проблемы, связанные также с отношениями с иностранными государствами [6, р. 1973]. Сенат отверг данную поправку [7, р. 63].

Общественное мнение США разделилось на рестрикционистов и антирестрикционистов. Журналист У. Вельке опубликовал статью в журнале «Аутлук» в 1913 г., в которой ратовал за спасение страны от японской «желтой опасности», которая, по его словам, охватила все стороны американской жизни. «Арийский гранит будет противостоять азиатским гнейсам», - используя геологическую лексику уверял У. Вельке [8, р. 16]. Японский посол в Вашингтоне Суэми Чинда надеялся, что правительство и законодатели США сумеют обуздать слишком непримиримых рестрикционистов. Об этом он сообщил министру иностранных дел Японской империи Нобуаки Макино в сентябре 1913 г.: «Президент коснулся взаимоотношений Японии и Соединенных Штатов, заметив, что он уверен в возможности достижения компромисса. Хотя он не разъяснил условий этого компромисса, кажется, у него имеется такой план» [9, р. 307]. Японский дипломат тогда ошибся: президент и конгресс не смогли вмешаться в ход событий вокруг японской иммигрантской диаспоры в западных штатах, где внутривнутриполитическими вопросами распоряжались власти штатов.

На сессии американского конгресса, в январе-феврале 1914 г. рестрикционисты предприняли новое наступление на права японских иммигрантов в США. Рестрикционистски настроенные политики добивались введения теста на грамотность для иммигрантов, что могло уменьшить их приток в страну. Бёрнетт и Лобек выступили против проектируемого билля. Белл постарался уговорить своих оппонентов изменить их точку зрения: «Жители штата Калифорния и всего Тихоокеанского побережья жизненно заинтересованы в том, чтобы не допустить в США японских иммигрантов». Он назвал упомянутый вопрос не менее важным, чем уменьшение притока мексиканских пеонов в южные штаты, о которой упомянул Бёрнетт [10, р. 2762].

Хейс инициировал поправку к иммиграционному биллю, предусматривавшую новые ограничения для проживания в США «индусов, «монголов», малайцев и негров», ссылаясь на мнение известного социолога Г. Спенсера, который осуждал совместное проживание представителей разных рас. Хейс уверял, будто смешение европейцев, азиатов и африканцев в Центральной и Южной Америке способствовало тому, что население этих регионов отличалось особой агрессивностью к североамериканской цивилизации, и признал американцев убереечь страну от подобной перспективы. Повторяя обычные доводы рестрикционистов, Хейс демагогически спрашивал, почему допустимая в южных штатах расовая сегрегация становится нежелательной на Тихоокеанском побережье США. Бёрнетт пожелал отказаться от антияпонских поправок Хейса и Рейкера при принятии иммиграционного билля. Китинг напрямую спросил представителя Алабамы, хотел бы он, чтобы «цветных» исключили из общественной жизни страны. Если да, то не следовало препятствовать рестрикционистам сделать то же самое в отношении японских иммигрантов [10, р. 2781].

Ноулэнд, Хейс и Рейкер считали, что пришло подходящее время для принципиального решения вопроса о японской иммиграции в США. Ноулэнд даже привел в качестве аргумента в пользу исключения японцев из американской общественной жизни цитату из избирательной программы демократической партии США. Калифорнийский представитель настаивал на том, что в этой программе от 1908 г. говорилось о необходимости поставить заслон на пути японцев в США. На самом деле в программе демократов

имелось утверждение, что эта партия возражала против такого притока иммигрантов, который мог бы «послужить причиной расового конфликта или вовлечь нас в дипломатический конфликт с восточными державами» [11, р. 285]. Рестрикционист Брайан в палате представителей заявил, что у американцев имелось право не пускать в свою страну японцев: «Мы говорим, что у нас есть право ограничить или запретить иммиграцию из Азии, но, в то же время, мы можем торговать с Востоком», - уверял Брайан [12, р. 16615].

Тем не менее, антирестрикционисты не дали и на этот раз принять антияпонский билль. Борьба рестрикционистов и антирестрикционистов по вопросу о японской иммиграции продолжалась во время 1 мировой войны. В 1917 г. в США приняли тест на грамотность для иммигрантов и запретили доступ в страну всем азиатским иммигрантам, кроме выходцев из Японии и Филиппин [13, р. 20-23]. Президент В.Т. Вильсон наложил вето и на эту версию иммиграционного закона.

Чтобы лучше представить себе положение японских иммигрантов, палата представителей предприняла инспекционную поездку на западное побережье США. С удивлением члены комиссии конгресса открывали для себя истинные масштабы японского землевладения. Особенно их поразил размах, с которым был организован бизнес «картофельного короля» Калифорнии Дж. Симы [14, р. 138]. В 1920 г. в США реорганизовали Лигу по изгнанию японцев.

В 1921 г. рестрикционисты неоднократно инициировали принятие антияпонских иммиграционных биллей, а в 1924 г. американские власти полностью запретили доступ японским иммигрантам в США [15, с. 110-111].

Библиографический список

1. Congressional Record. Vol. 41-51. Vol. 41. Pt.1. Washington, Government Printing Office, 1906-1914.
2. Congressional Record. Vol. 41-51. Vol. 41. Pt.3. Washington, Government Printing Office, 1906-1914.
3. Congressional Record. Vol. 41-51. Vol. 42. Pt.3. Washington, Government Printing Office, 1906-1914.
4. The Outlook. 1909. Vol. 93.
5. Congressional Record. Vol. 41-51. Vol. 49. N 2. Washington, Government Printing Office, 1906-1914.
6. Congressional Record. Vol. 41-51. Vol. 50. N 32-38. Washington, Government Printing Office, 1906-1914.

7. Dean A.A. Citizens looks at Congress. New York, 1956.
8. The Outlook. 1913. Vol. 106.
9. The Papers of Woodrow Wilson. Vol. 28. Princeton, Princeton University Press, 1978.
10. Congressional Record. Vol. 41-51. Vol. 51. Pt.3. Washington, Government Printing Office, 1906-1914.
11. National Party Platforms. New York, 1924.
12. Congressional Record. Vol. 41-51. Vol. 51. Pt.9. Washington, Government Printing Office, 1906-1914.
13. Immigration Laws and Rules of March 1, 1927. Washington, Government Printing Office, 1927.
14. Melendy H.B. The Oriental Americans. New York, 1972.
15. Мартышкин С.А. К. Каваками и решение проблемы японской иммиграции в США (20-е гг. XX в.) // Вестник Самарского государственного университета. 2007. № 5-3 (55). С. 107-111.

*S.A. Martyshkin**

ADMINISTRATION OF ETHNIC PROCESSES: LEGISLATIVE EXPERIENCE IN HISTORICAL RETROSPECTIVE

This article deals with the problem of administration in sphere of ethnic processes. Some aspects of situation among immigration communities were discussed. The research is connected with the history of immigration into the Western states, for example the USA from the beginning of the XX century. Author studied such aspects of the real immigration question as restrict movement in the USA and the struggle for immigrants exclusion.

Key words: parliament, congress, legislative branch of power, law, bill, government, immigration, ethno-political conflicts.

* *Martyshev Sergey Alekseevich.* (martyshev@bk.ru), Department of State and Municipal Management. Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Со времен перехода к рыночной экономике, снизилась эффективность выполнения провозглашенных в основном законе страны социальных функций. Основными причинами являются снижение рождаемости, рост смертности, снижение прироста миграционного движения. Причиной роста смертности населения в России специалисты называют: ухудшение качества жизни, снижение доступной медицинской и лекарственной помощи, неуверенность в своем будущем и будущем своих детей и т.д. Если основная часть работоспособного населения находит способы и средства существования, то тем, кто не смог адаптироваться в ситуации резкого перехода от одной системы к другой в силу физических или иных причин, государство должно гарантировать их права. Эти гарантии осуществляются посредством реализации социальной политики.

Ключевые слова: социальная защита, социальные гарантии, льготы, социальная политика.

Основными направлениями политики социального государства являются обеспечение достойной жизни и свободного развития человека, которые реализуются через систему осуществление социальных гарантий. Конституция Российской Федерации, определяя наше государство как социальное, закрепила положение о том, что в РФ «охраняется труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, развивается система социальных служб, устанавливаются государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты».

Одна из основных проблем развития социальной защиты населения заключается в том, что после принятия Федерального закона №122-ФЗ льготные категории населения (ветераны труда, труженики тыла и др.), имеющие установленный федеральными законами равный статус, но проживающие в разных регионах нашей страны, стали получать совершенно разный уровень материальных благ. А произошло это потому, что в соответствии с Федеральным законом № 122-ФЗ часть ранее установленных льгот была передана для исполнения с федерального на региональный уровень, а натуральные льготы на федеральном

уровне заменены денежной компенсацией [1]. В ряде регионов власти также пошли по пути замены части льгот денежной компенсацией.

С одной стороны, несомненно, законодатель, принимая названный выше закон, руководствовался благой целью: льготы должны получить все, кто имеет на них право. При этом в федеральном законе прямо указана норма о том, что размер льгот не может быть уменьшен по сравнению с тем, что гражданин получал до его принятия. С другой стороны, налицо многочисленные акции протеста в первые месяцы реализации данного закона – люди недовольны, а значит, добрые намерения остались таковыми только на бумаге.

Эта ситуация была вполне прогнозируема. Ранее существовавшие льготы не были подкреплены реальным финансированием. Фактически их исполнение возлагалось на муниципалитеты. В отсутствие денежных средств реализация льгот породила накопление громадной кредиторской задолженности предприятий транспорта и жилищно-коммунального хозяйства. Муниципалитеты стали освобождены от реализации законодательства о льготах, и у предприятий транспорта и ЖКХ не осталось гаранта погашения задолженности.

Основная причина, по которой мы сегодня не можем говорить о единстве социальных гаран-

* © Редина Е.Ф., 2016

Редина Елена Федоровна (chugunova-l@mail.ru), кафедра государственного и муниципального управления, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

тий на всем правовом пространстве, кроется в межбюджетных отношениях, а точнее, в отсутствии законодательно закреплённого механизма межбюджетных отношений.

Главной проблемой в этой связи является разработка и законодательное утверждение социальных стандартов. Поэтому необходимо подготовить проекты федеральных законов, утверждающие соответствующие стандарты, определяющие порядок расчета финансовых нормативов и порядок формирования и расходования средств бюджетных фондов [2].

Предоставление налоговых льгот предприятиям, принимающим активное участие в реализации социальной политики государства в виде предоставления рабочих мест гражданам с ограниченными возможностями, в виде оказания благотворительной помощи. Значение данной нормы особенно высоко для обеспечения достойной жизнедеятельности людям с ограниченными возможностями, так как способствует созданию условий для независимой жизни всех граждан, принадлежащих к этой категории. Достойная жизнедеятельность - это не существование исключительно за счет поддержки близких и небольшие государственных выплат, а реализация права иметь широкий выбор возможностей и права выбирать приемлемый род деятельности, быть полезным обществу, а не обузой.

Государственная социальная защита населения в Российской Федерации осуществляется в соответствии со следующими принципами: гуманизма и социальной справедливости, в рамках которого предусматривается надлежащим образом оценить личный потенциал человека, его внутренние ресурсы, а также не только выявить, но и осознать основные причины жизненных затруднений, определить пути выхода.

Во исполнение Федерального закона №122-ФЗ почти 50 % льготников, ранее обеспечивавшихся из федерального бюджета (11,8 млн. из 25,4 млн. человек), отнесены на региональный уровень [3]. В результате большая часть (до двух третей) из всех льготированных (по разным оценкам, 21-28 млн. человек) теперь находится в сфере социальных обязательств регионов, так как бюджеты примерно 40 субъектов РФ остродефицитны. Таким образом, данный закон также подрывает и концепцию «Единого социального пространства» страны, которое может быть восстановлено путем систематического установления социальных стандартов, корректировка их с

учетом инфляции и четкой системой контроля над соблюдением данных стандартов. Функцию помощи в обеспечении гарантий и контроля над соблюдением стандартов могут выполнять государственные компенсационные фонды [4].

Создание фонда компенсаций можно оценить как механизм более четкого распределения доходных и расходных полномочий бюджетов всех уровней и сокращению числа социальных гарантий, необеспеченными конкретными источниками финансирования. Фонд компенсаций может быть включен в раздел Федерального бюджета «Финансовая помощь бюджетам других уровней функциональной классификации расходов федерального бюджета», хотя по своей сути выступает как способ реализации полномочий Федерации в социальной сфере.

Для расчета обоснованной потребности субъектов Федерации в финансовых средствах на реализацию социальных законов правительству необходимо совместно с субъектами Федерации уточнить льготы и выплаты по всем социальным законам, так как в действующем законодательстве до сих пор имеется большое количество дублирующих друг друга норм.

В настоящее время в стране действуют свыше тысячи нормативных актов, предусматривающих те или иные льготы для различных категорий граждан, а численность лиц, которые имеют право на получение различных выплат, льгот и компенсаций, достигает 100 млн. россиян. При этом подавляющая часть гарантий и льгот предоставляется в виде социальной помощи на уравнительной основе. Поэтому при значительных бюджетных средствах, направляемых на социальные нужды, реальная помощь, которая доходит до конкретного человека, зачастую просто символична. Для обеспеченных это пособия не имеют значения, а малообеспеченным гражданам они не гарантируют необходимой социальной защиты [5].

Одним из средств социальной защиты служит государственный (областной) социальный заказ. Потребность в нем обусловлена острой социальной и экономической ситуацией, необходимостью наиболее рационального использования средств субъектов Российской Федерации, выделяемых на социальные программы. Одним из основных принципов социального заказа является распределение средств, направляемых на решение социальных проблем, на основе результатов открытых публичных конкурсов. Указанный механизм позволяет повысить уровень конкуренции между

организациями различных форм собственности при реализации целевых социальных программ, обеспечивает «прозрачность» расходования средств на социальные нужды и, следовательно, повышает экономическую эффективность социального инвестирования. Вместе с тем повышается уровень поддержки общественной инициативы. В данном случае, речь идет не о персонифицированных льготах, выдаваемых той или иной организации, а о поддержке органами власти субъектов Российской Федерации целевых программ, направленных на решение наиболее острых социальных проблем. В ряде регионов уже приняты нормативные акты, регулирующие областной заказ. Проекты такого рода необходимо разрабатывать на основе нужд территории.

Социальные инвестиции означают дополнительные издержки, поэтому особую важность для распространения социальной ответственности бизнеса имеет государственное стимулирование [6]. Стимулирование, как правило, принимает форму налоговых льгот, но в современных российских условиях, приобретает особую важность встречное финансирование социально значимых проектов в форме частно-государственного партнерства. Таким образом, социально ответственные субъекты предпринимательства получают весомые экономические преимущества, обусловленные ростом инвестиционной привлекательности. Корпоративная ответственность охватывает широкий диапазон действий бизнеса в экономической, социальной и экологической областях. Она базируется на соблюдении законодательства, а также дополнительных добровольных инициативах компаний, вносящих вклад в общественное развитие.

Бизнес ожидает от государства результативных действий в поддержку ответственного предпринимательства - создания благоприятного климата для развития деловой активности и эффективных социальных инвестиций бизнеса, расширения практики частно-государственного партнерства в решении социально-значимых проблем, признания результатов ответственных действий компаний [7].

В течение всего переходного периода, который продолжается и сейчас социальная политика в нашей стране реализуется неэффективно, достижение поставленных целей не осуществляется. На практике для Российской Федерации характерно сведение социальной политики к выдаче наиболее уязвимым слоям населения минималь-

ных пособий, снятие с властных структур ответственности за производство общественных благ и слабое влияние на привлечение крупного бизнеса к социальной ответственности [8].

Несмотря на неудовлетворительное осуществление социальной политики со стороны федеральных органов власти в Самарской области происходят положительные сдвиги в социальной сфере. Созданы основы полноценной системы социальной защиты населения и сформированы условия для ее дальнейшего развития.

Активное привлечение средств массовой информации к информированию и пропаганде проводимых реформ системы социальной защиты населения вызовет немедленную реакцию со стороны населения. Своевременное проявление обратной связи необходимо не только для определения дальнейшего курса социальной политики и способов ее реализации, но и для внесения корректив в осуществляемых проектах.

Все вышеперечисленные решения действующих проблем приведут к формированию четко слаженного механизма осуществления социальной защиты населения. Основными принципами данного механизма будут:

- доступность;
- информационная и техническая оснащенность;
- экономичность материальных затрат;
- экономичность человеческих ресурсов;
- высокая эффективность социальной политики.

Библиографический список

1. Локонова Ю.М. Профессиональное развитие кадров системы социальной защиты населения РФ // Социальная работа. № 2. 2009. С. 15–21.
2. Миронова Т.К. К вопросу об определении понятия "социальная защита" (правовой аспект) // Трудовое право. 2008. № 3.
3. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10(101). С. 160-169.
4. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1(102). С. 186-196.
5. Тюкавкин Н.М. «Государственная» революция и приватизация в России // Аудит и финансовый анализ. 2008. № 3.
6. Тюкавкин Н.М. Региональная политика конкурентного федерализма // Регионология. 2008. № 3. С. 13-17.

7. Швецов А. Либерализация государственной социальной политики // Вопросы экономики. 2006. № 7. С.73-81.

8. Юкласова А.В. Государственное регулирование здравоохранения: опыт и тенденции / Современные проблемы управления: межвуз. сб. науч. тр. / под общ. ред. С.А. Мартышкина С.А., С.А. Ключникова. Самара: Изд-во "Самарский университет", 2015. Вып. 8. С.105-114.

References

1. Loginova Y.M. Professional development of personnel of the system of social protection of the population of Russia // Social work. No. 2. 2009. P. 15-21.

2. Mironova T.K. To the question of the definition of "social protection" (legal aspect) // Labor law. 2008. No. 3.

3. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the theory of structural modernization of the industrial enterprises//Vestnik of Samara state University. 2012. № 10(101). P. 160-169.

4. Saraev A.L., Barnes, L.A., To the assessment of profits and expenses of the enterprises modernizing production structure // Vestnik of Samara state University. 2013. No. 1(102). P. 186-196.

5. Tyukavkin N.M. The "state" of the revolution and privatization in Russia//Audit and financial analysis. 2008. No. 3.

6. Tyukavkin N.M. Regional policy of competitive federalism/Regionology.2008.№3. S. 13-17.

7. Shvetsov A. the liberalization of the state social policy / A. Shvetsov. // Questions of economy. 2006. No. 7. P. 73-81.

8. Klasowa A.V. State regulation of health care: experience and trends / Modern problems of management: interuniversity collection. SB. nauch. Tr. under the General editorship of S.A., S.A., S.A. Klyuchnikova. Samara: Publishing house "Samara University", 2015. Vol. 8. P. 105-114.

*E.F. Redina **

IMPROVEMENT OF SOCIAL PROTECTION OF POPULATION OF SAMARA REGION

Since the transition to a market economy has decreased the effectiveness of the implementation stated in the constitutional law of the country social functions. The main reasons are the declining birth rate, increasing mortality, reducing growth of migration movements. Cause of increased mortality in Russia experts call: deterioration of life quality, reduction of available medical and medicinal help, the uncertainty in their future and the future of their children, etc. If the bulk of the working population finds ways and means of existence, those who could not adapt in the situation of an abrupt transition from one system to another because of physical or other reasons, the state must guarantee their rights. These guarantees are carried out through the implementation of social policy.

Key words: social protection, social guarantees, benefits, social policy.

* Redina Elena Fedorovna (chugunova-1@mail.ru), Department of State and Municipal Management. Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СИСТЕМОЙ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ ИЗРАИЛЯ И ГЕРМАНИИ

В статье рассматривается современное состояние зарубежного опыта государственного управления в системе здравоохранения в экономически развитых странах, таких как Израиль и Германия. Выделены ключевые моменты государственного управления, а также представлены основные положения концепций моделей управления в системе здравоохранения.

Ключевые слова: Государственное управление, система здравоохранения, стратегия, политика, государственное финансирование.

Опыт государственного управления в системе здравоохранения рассмотрим на примере двух стран – Израиля и Германии.

Государство Израиль – это страна, развитая в экономическом и технологическом смысле, обладающая признанной великолепной **системой здравоохранения во всем мире**. Достижения израильской медицины бесспорны. Все процессы, связанные со здравоохранением, курируются министерством здравоохранения. Предоставление и оплата медицинских услуг в Израиле

осуществляется в рамках государственной программы обязательного медицинского страхования, в рамках службы национального страхования и гарантирует предоставление услуг здравоохранения для всех граждан Израиля [4]. В Израиле существует развитая государственная система медицинских учреждений, которая гарантирует равные возможности по получению медицинских услуг всеми гражданами. Система здравоохранения состоит из медицинских касс.

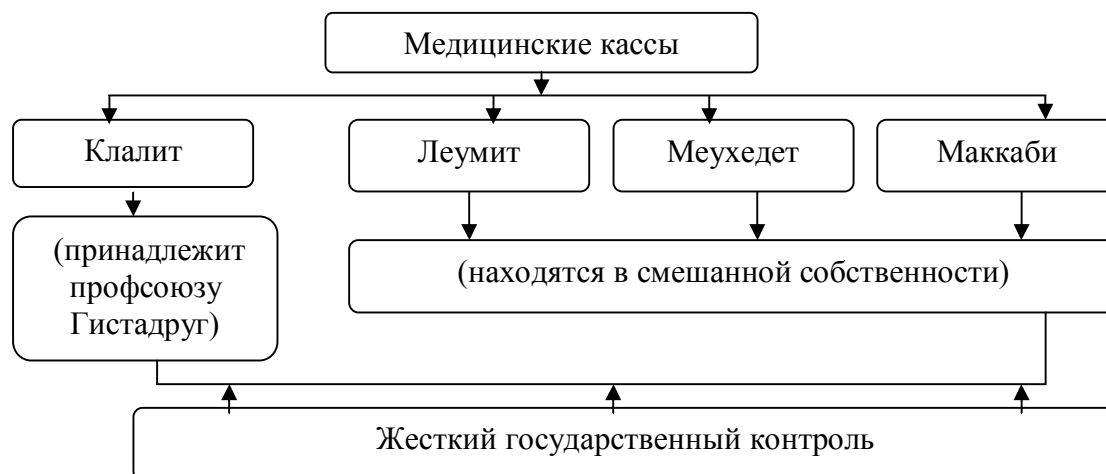


Рис. Медицинские кассы Израиля

* © Семенова О.В., 2016

Семенова Ольга Вячеславовна (helga87.10@mail.ru), кафедра общего и стратегического менеджмента, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

Система здравоохранения Израиля построена на государственном медицинском страховании. Право на медицинское обслуживание гарантируется всем жителям страны - страховые кассы больницы осуществляют медицинское страхование, фонд которого поддерживается ежемесячными взносами застрахованных лиц и вкладами работодателей. Это предоставляет право на приобретение лекарств по сниженным ценам. Помимо больничных касс, существуют государственные и муниципальные лечебные организации, пункты скорой помощи, а также частные медицинские учреждения.

Набор медицинских услуг, предусмотренных государственным страхованием, называется "корзиной здоровья". "Корзину" утверждает правительство, и она действует для всех больничных касс. Комплекс услуг, входящий в «корзину здоровья» не покрывает всех видов лечения и лекарств, в которых может возникнуть необходимость. И поэтому возникает необходимость в дополнительном страховании за отдельную ежемесячную плату. В рамках дополнительных страховок, могут входить такие услуги как: трансплантация органов, операции и лечение за границей; некоторые виды анализов; помощь в оплате операций, проводимых частным образом; скидки на лечение зубов [5].

Обеспечение здоровья женщин и детей занимает центральное место в израильской системе здравоохранения. Во всех населенных пунктах есть консультации матери и ребенка, в которых новорожденные состоят на учете. Израильские врачи добились больших успехов в уходе за новорожденными, появившихся на свет на ранних сроках беременности. Также особое развитие получила репродуктивная медицина. В рамках обязательного медицинского страхования предусматривается возможность лечения бесплодия и проведение искусственного оплодотворения. Оплачивает государство такую помощь бездетным или имеющим одного ребенка или незамужним женщинам, желающим стать матерями [6].

Финансирование производится через бюджет государства, страховые взносы в больничные кассы, через параллельный налог, взимаемый отделом национального страхования с работодателя за работающих по найму, а также пожертвования от частных лиц и общественных организаций. Ведомство государственного страхования распределяет собранные налоговые средства между кассами больниц. Каждая касса получает

финансовые средства пропорционально числу клиентов и принимает во внимание возрастной коэффициент, недостаток средств на обеспечение «корзины здоровья» компенсирует Министерство финансов за счет средств государственного бюджета.

Преимущества израильской системы здравоохранения заключается в подготовке врачей. В Израиле профессия врача считается престижной и почитаемой, поэтому подход к их подготовке является очень сложным и серьезным процессом. Разрешение на преподавание медицины имеется только у четырех учебных заведений, требования для поступления на медицинский факультет одни из самых высоких в мире, конкурс составляет свыше семисот человек на место.

Для получения медицинского образования необходимо закончить университет. После окончания вуза и получение диплома, будущий врач несколько лет стажировается, после стажировки, он сдает экзамен на получение лицензии врача общего профиля. При желании специализироваться в какой – либо сфере (кардиологии, онкологии и т.п.) доктор проходит дополнительное обучение в выбранной сфере и стажировку, которая занимает около пяти лет. Затем ему необходимо сдать экзамен на звание врача – специалиста и получить соответствующую лицензию, и может параллельно с работой начать частную практику. Весь процесс обучения занимает не менее шестнадцати лет [6].

При получения лицензии обучение не завершается, один раз в неделю все врачи прослушивают лекции и участвуют в семинарах, посвященных новым методам лечения и открытиям в области медицины. Кроме этого раз в несколько лет каждый израильский доктор проходит длительную стажировку (которая продолжается от полугода до года) за рубежом, а в среднем три раза в год посещает различные зарубежные конференции. Это позволяет обмениваться опытом и совершенствовать свои навыки.

Израильский врач несет личную уголовную ответственность в случае врачебной ошибки или халатности, поэтому они дорожат своей лицензией и ответственно относятся к постановке диагноза и назначению лечения. Израильская юридическая база системы здравоохранения основана на трех законах: закон о государственном страховании здоровья, закон о правах больного, закон о соблюдении врачебной тайны.

На основании закона о государственном страховании здоровья, страхование является обязательным и гарантируется оказание медицинской помощи всем жителям страны, комплекс услуг един для всех, ответственность за покрытие расходов на медицинское обслуживание берет на себя правительство Израиля, каждый житель имеет право самостоятельно выбрать одну из четырех больничных касс.

Финансовая база системы здравоохранения основана на том, что каждый гражданин платит за обязательную медицинскую страховку от 3,1% до 5% от его зарплаты. За пенсионеров, инвалидов, безработных платит государство.

Исполнительная база представлена больничными кассами. Больничные кассы являются исполнительной основой закона об обязательном медицинском страховании, предоставляя медицинские услуги, определенные государством, входящие в корзину услуг. Все больничные кассы предоставляют четыре уровня медицинских услуг, определенных государством. Первый уровень – семейный врач и педиатр, принимающий в окружных клиниках. Второй уровень представлен специалистами различных направлений, работающих в районных клиниках. Третий уровень – госпитализация. Четвертый уровень – восстановление и реабилитация.

Министерство здравоохранения в Израиле – это правительственное учреждение, отвечающее за вопросы здравоохранения в государстве Израиль. Министерство отвечает: за работу в области здравоохранения в Израиле; за получение медицинскими работниками лицензий, осуществление контроля над практикой этих профессий; за осуществление надзора за деятельностью больничных касс в области национального медицинского страхования [4].

Частная медицина в Израиле работает в тесном сотрудничестве с больничными кассами и крайне востребована. У каждой кассы есть договоренности с частными врачами. У каждого медицинского учреждения, в том числе и частного, существуют утвержденные тарифы, с которыми можно ознакомиться заранее. В отличие от государственной медицины в частной клинике можно выбрать врача по своему желанию. В частных клиниках быстрые сроки получения результатов тестов и анализов, короткие очереди на высокотехнологичные обследования. [5]

Достижения израильской медицины достигли высокого уровня. Это можно проследить по

уровню жизни населения израильтян, он составляет примерно 82 года у женщин, а у мужчин 81 год. Это говорит о том, что качество предоставляемых услуг и качество жизни высоки.

Необходимо отметить, что медицина Израиля лидирует в таких отраслях, как онкология и кардиология. Уровень смертности израильтян вследствие инфаркта миокарда — 4,2%; в Германии этот показатель составляет — 6,8%. Страна лидирует в сфере разработки новых лекарственных средств, имеет высокоразвитую фармакологическую индустрию. Также развита израильская хирургия. Это говорит и о том, что профессии врача посвящается вся жизнь, даже после получения диплома и лицензии на деятельность, им приходится каждый год подтверждать свою квалификацию и участвовать в международных конференциях.

Другой страной с развитой государственной системой медицинских учреждений является Германия. Государство ставит своей первоочередной целью помочь и поддержать человека в его начинаниях и обеспечить ему достижение социального благополучия. В основу системы здравоохранения Германии закреплена структурированная система медицинского страхования, включающая в себя государственное обязательное медицинское страхование (*Gesetzliche Krankenversicherung*) и медицинское страхование частных страховых фондов (*Private Krankenversicherung*) [6].

Система здравоохранения Германии построена на принципах солидарности, самоуправления и равного доступа. Последний из этих принципов обеспечивается на федеральном уровне посредством Книги социальных законов, государство создает инфраструктуру нормативных и юридических действий и услуг, в рамках которых действуют местные представители. Из этого следует, что правительство непосредственно не привлечено в организацию медицинского обслуживания, но управляет соблюдением действий медицинских фондов и других организаций к действующему законодательству, то есть Книге социальных законов. Что же касается контроля инфраструктуры больницы, то оно выполняется местными властями административно-территориальных единиц (земель).

Правительство Германии обязано обеспечивать стоимость медицинского страхования пожилых граждан, безработных, детей, государственных служащих, неработающих супругов.

Германия имеет один из наиболее высоких уровней расходов на здравоохранение в мире и наблюдается стабильная тенденция увеличения этой суммы [2., стр.113].

Система здравоохранения в Германии находится в управлении федеральной землей. Как было сказано выше, в Германии действует страховая медицина. Все население страны, а также лица, которые постоянно проживают или временно работают на территории Германии, обязаны пройти медицинское страхование. Благодаря медицинскому страхованию, все пациенты независимо от титулов, социального положения и типа страхования получают одинаково высококачественную медицинскую помощь, обеспечиваются всеми лекарственными медикаментами в необходимом объеме.

Как и в Израиле, в Германии действуют кассы. Управляют кассами собрание представителей. Кассы действуют на федеральном уровне, устанавливают единый размер взноса по всей Германии за счет общих страховых взносов. В стране более 90 % населения застрахованы на случай болезни в государственных больничных кассах. Остальные застрахованы в частных компаниях. Примерно 95% услуг, предоставляемых кассами, должны быть абсолютно одинаковыми. Оставшиеся 5% услуг включают в себя оплату различных нетрадиционных методов лечения или дополнительных сервисов. Все основные медицинские услуги предоставляются бесплатно. Некоторые кассы могут предоставлять дополнительный пакет услуг. Для детей в возрасте до восемнадцати лет все расходы оплачиваются страховкой. Для лиц старше восемнадцати лет, существуют дополнительные взносы. Особым критерием выбора страховки стал уровень дополнительных взносов. Все страховые взносы всех клиентов государственных медицинских касс, складывается в единый общий фонд, после каждая касса получает из него деньги, пропорционально своему количеству клиентов. После этого, как страховка будет выбрана, необходимо заключить договор с кассой, после этого касса отправляет по почте страховой полис на каждого члена семьи.

Кроме государственного страхования, действует система частного страхования. Частное страхование построено на индивидуальном подходе, предусматривающем оценку степени возможного риска для каждого застрахованного, связанного с суммой страхового взноса.

Это говорит о том, что в сфере частного медицинского страхования, гражданин получает право выбора времени плановой госпитализации, выбора врача в больницах, получения дополнительных сервисных услуг при лечении в условиях стационарного медицинского учреждения [3, стр.98].

В Германии хорошо выработан механизм оптимального взаимодействия сторон в обеспечении медицинского страхования. Государство отвечает перед обществом за предоставление социальных гарантий гражданам, но реализация этих гарантий передана независимым организациям, управляются избираемыми представителями. Это позволяет рабочим, работодателям, врачам реально влиять на функционирование системы социального страхования [1., стр.254].

На государственном уровне медицинская практика в Германии неразрывно связана с научными исследованиями, проводимыми в университетских клиниках. Кроме этого государство оказывает интенсивную финансовую поддержку, как научных исследований, так и развитие технической базы клиник. В соответствии с законодательством германии все больницы страны находятся под государственным контролем, данный контроль осуществляется путем сертификации и аккредитации Немецким институтом по стандартизации, организацией TEMOS и Cooperation for Quality and Transparency in Healthcare.

Функции по регулированию системы здравоохранения разделены между центральным правительством и местными органами власти. Центральное правительство развивает национальный единый бюджет системы здравоохранения, принимает решение о включении новых медицинских процедур в страховой пакет и устанавливает расценки компенсации врачам. Часть этих проблем решается законодательным способом, а другие – за счет переговоров между национальной ассоциацией касс больницы и Национальной ассоциацией врачей.

На региональном уровне земельные ассоциации больничных касс и врачей соглашаются об общей сумме расходов по потребностям здравоохранения, контрактах с врачами и уровне их оплаты, процедурах наблюдения за деятельностью врачей, а также стандартах отчетности о отпуске лекарств по рецептам. С позиции силы на этих переговорах, выступают больничные кассы, за которыми стоит государство, и это позволяет им фактически навязыв-

вать расценки компенсации и других ограничений поставщиков.

Здравоохранение в Германии финансируется в основном за счет взносов социального страхования. Государственная страховая схема финансируется из обязательных взносов, средний размер взносов составляет примерно 15 % от общих заработков. Повышенное внимание государства к системе здравоохранения позволяет поддерживать медицину Германии на неизменно высоком уровне. Растущее финансирование обеспечивает возможность проведения научных исследований, разработки новых лекарств и методик лечения [2., стр.101].

Безопасности лекарственных средств Германии придается большое значение, согласно закону о лекарственных средствах установлено, что в основном потребитель получает лекарства лишь после их проверки на качество, эффективность и надежность в рамках государственной процедуры допуска.

Средняя продолжительность жизни в Германии находится в пределах от 70 до 77 лет. Что говорит о высоком уровне жизни.

Медицинское образование в Германии занимает одно из центральных мест. Руководящим органом системы образования является постоянно действующая конференция министров образования и культуры земель Германии, а также и конференция ректоров учебных учреждений Германии. В рамках федерального закона об образовании, в каждом регионе действует свой закон об образовании. В стране на ряд престижных вузов, к которым относится и медицинский факультет, есть государственные ограничения. При предоставлении места в медицинский университет, важную роль играет высокий средний балл школьного аттестата. Во время обучения в лучших высших учебных учреждениях страны студентам предоставляются льготы: бесплатный проезд в общественном транспорте, скидки на питание в студенческих столовых.

Система обучения построена на взаимосвязи старых университетских традиций и современных достижений науки и техники. Специфика обучения в высших учебных заведениях страны заключается в том, что студенту предоставляется право самостоятельно выбирать, необходимые ему, дисциплины, необходимые для получения диплома. Огромное внимание уделяется практическим занятиям, в процессе которых студенты

занимаются исследовательской деятельностью и разрабатывают свои собственные проекты.

Будущий врач учиться шесть лет. Из них последний год он проходит практику в клинике в статусе *Praktisches Jahr*, и три месяца в службе по уходу за больными. После этого врач может работать в клинике в статусе *Arzt im Praktikum* два года. После этого происходит обучение на врача – специалиста, это означает, что он работает уже по выбранной специальности, этот процесс длится от четырех до шести лет. Для каждой специальности существует «обязательный каталог», который нужно набрать. В зависимости от специализации туда входят определенные операции, ультразвуковые и другие обследования и многое другое. После этого он может подать заявление на сдачу экзамена на врача - специалиста. Ему дают два месяца отпуска на подготовку к экзамену. После сдачи экзамена ему дают право открыть свой собственный врачебный кабинет. В дальнейшем наиболее опытные врачи могут занимать должности старших врачей («*Oberarzt*»), ведущих старших врачей («*Leitender Oberarzt*»), стать руководителем отделения или больницы («*Chefarzt*») [1., стр. 13-22].

Несмотря на то, что система здравоохранения Германии считается одной из наилучших в мире, существуют определенные недочеты, которые связаны в первую очередь с увеличением стоимости медицинских услуг и фармацевтических препаратов, что ограничивает их использование [6].

Система здравоохранения Германии находится на высоком уровне и продолжает развиваться. Жесткая система законодательства защищает в равной степени интересы граждан страны и иностранцев. Массовые инвестиции в здравоохранение, ответственность врачей, выдающиеся достижения немецкой медицины, высококвалифицированные специалисты и хорошо оснащенные клиники, говорят о высоком развитии системы здравоохранения. Обучение на врача, это долгий и кропотливый процесс, который не заканчивается даже после получения диплома и звание врача - специалиста, врачам необходимо каждый год подтверждать свою квалификацию и участвовать в конференциях как внутри страны, так и на международных собраниях врачей.

Таким образом, в результате вышеизложенной информации можно отметить, что можно взять опыт зарубежных стран и применить их к России. А именно России необходимо увеличить финансирование системы здравоохранения, про-

водить реформы направленные на внедрение и разработку инноваций, развивать свои клиники по проведению сложных операций. Клиники Израиля широко известны в проведении сложных операций больных раком, сложных операций с трансплантацией органов, сотрудничество с такими клиниками может улучшить развитие нашей медицины и повысит развитие системы здравоохранения нашей страны. Провести реформирование законодательной базы, а также провести реформирование в сфере обучения на профессию врача, как показывает опыт Израиля и Германии необходимо увеличить сроки обучения на врача - специалиста, увеличить кадровый потенциал врачей и обеспечить рабочими местами будущих специалистов. Необходимо провести мероприятия по сотрудничеству и привлечению зарубежных партнеров в российские клиники. Отправлять на стажировку российских врачей в международные клиники и приглашать на конференции врачей с развитых стран мира, для повышения квалификации врачей – специалистов и для совершенствования системы здравоохранения России и внедрения новых технологий и препаратов, которые позволят повысить благосостояние населения нашей страны.

Библиографический список

1. Самсонов В.Н. Экономика здравоохранения: учебное пособие. М.: МЦФЭР, 2012. 656 с.

2. Шейман И.М. Экономика и управление здравоохранением / И.М. Шейман. М.: ЮНИТИ, 2012. 159 с.
3. Ялов Д.А. Региональное развитие здравоохранения. М.: ВЕДА, 2011. 145 с.
4. Министерство здравоохранения Израиля / [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.health.gov.il>. 14.04.2015.
5. Организация здравоохранения в Германии / [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://meduniver.com/Medical/organizacia_zdravooxranenie_germanii_uspexa.html. 10.04.2015
6. Официальный русскоязычный сайт государства Израиль / [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.israil.ru> 10.04.2015.

References

1. Samsonov V.N. Health Economics: textbook / Moscow: mtsfer, 2012. 656 p.
2. Sheiman I.M. Economics and management of health. M.: YUNITI, 2012. 159 p
3. Yalov D.A. Regional development health. M.: VEDA, 2011. 145 C.
4. The Israel Ministry of health / [Electronic resource]. Mode of access: <http://www.health.gov.il>. - 14.04.2015.
5. Health organization in Germany / [Electronic resource]. Mode of access: http://meduniver.com/Medical/organizacia_zdravooxranenie_germanii_uspexa.html. - 10.04.2015
6. Official Russian website of the state of Israel / [Electronic resource]. Mode of access: <http://www.israil.ru> - 10.04.2015.

*O.V. Semenova**

ANALYSIS OF PUBLIC ADMINISTRATION HEALTH CARE SYSTEM OF ISRAEL AND GERMANY

The article discusses the current state of international experience of public administration in the health care system in the developed countries, such as Israel and Germany. Highlight key points of government, as well as provides basic concept of management models in the healthcare system.

Key words: Public administration, health care system, strategy, policy, government funding

* *Semenova Olga Vyacheslavovna.* (helga87.10@mail.ru), General and Strategic Management Department Assistant. Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ

УДК 338.45:519.237.4

*Е.Н. Барышева, Г.Н. Кадыргулова, А.Ю. Трусова**

АНАЛИЗ ТРАНСПОРТИРОВКИ ГАЗА ПАО «ГАЗПРОМ» СРЕДСТВАМИ ДИСПЕРСИОННОГО АНАЛИЗА

В работе изучены данные транспортировки газа компанией ПАО «ГАЗПРОМ». При анализе использовался математический аппарат дисперсионного анализа. Изучалось влияние экономических показателей на величину тарифа, а также исследовалась динамика основных показателей.

Ключевые слова: ПАО «Газпром», транспортировка газа, однофакторный дисперсионный анализ, двухфакторный дисперсионный анализ, анализ динамических данных.

Экономика страны и любого региона определяется развитием добывающих и перерабатывающих отраслями. Важную роль играет решение проблемы транспортировки и тарификации продуктов добычи и переработки. Данная задача является многофакторной. Всё множество факторов классически разбивается на два ключевых: определяющих конечный результат и случайных. Математически данная задача решается различными методами, однако дисперсионный анализ является практичным и доступным. Основные положения дисперсионного анализа, вывод ключевых формул достаточно подробно описан в научной и учебной литературе [2]. Данный метод реализуется средствами MS EXCEL [3].

В связи с этим изучение параметров транспортировки газа является актуальным и практически значимым. В качестве объекта исследования выбрана хорошо известная нефтегазовая компания ПАО «ГАЗПРОМ».

На сегодняшний день ПАО «Газпром» является крупнейшей энергетической, а именно газовой компанией, основными направлениями которой являются: геологоразведка; добыча; переработка и реализация газа, газового конденсата и нефти; хранение; транспортировка. А также производство

и сбыт тепло- и электроэнергии.

Известно, что «Газпром» гарантирует надежное, эффективное и сбалансированное обеспечение потребителей природным газом, различными видами энергоресурсов и продуктами их переработки. Данная компания обслуживает самые богатые в мире запасы природного газа. В частности, доля компании «Газпром» в обслуживании мировых запасов газа составляет 17%, в российских — 72% соответственно. Компания обеспечивает обслуживание 12% мировой и 72% российской добычи газа.

Спектр деятельности этой компании очень широк: «Газпром» является надежным поставщиком газа российским и зарубежным потребителям. Единая система газоснабжения России, протяженностью 168 км и являющаяся крупнейшей в мире газотранспортной сетью, также обслуживается компанией. Свыше половины продаваемого газа компания реализует на внутреннем рынке, а также поставляет газ в более чем 30 стран ближнего и дальнего зарубежья.

«Газпром» является единственным в России производителем и экспортером сжиженного

*© Барышева Е.Н., Кадыргулова Г.Н., Трусова А.Ю., 2016

Барышева Евгения Николаевна (barisheva_zh@hotmail.com), Кадыргулова Гузелия Насимовна (kadyrgulova_94@mail.ru), Трусова Алла Юрьевна (a_yu_ssu@mail.ru), кафедра математики и бизнес-информатики, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

природного газа. Компания является крупнейшим владельцем генерирующих активов, суммарной мощностью 15% от общей установленной мощности российской энергосистемы.

Таким образом, интерес представляет анализ транспортировки газа на примере именно этой компании. Данная работа посвящена исследованию экономических факторов, определяющих транспортировку газа, а также анализ этого процесса при помощи математических методов. В работе использованы аппараты однофакторного и двухфакторного дисперсионного анализа, а также анализ динамических данных.

Однофакторный дисперсионный анализ используется для сравнения средних значений для трех и более выборок. Фактором является независимая переменная, влияние которой изучается на зависимую переменную [1]. Данный анализ основан на расчете F – статистики (статистика Фишера), которая представляет собой отношение двух дисперсий: межгрупповой и внутригрупповой:

$$F = \frac{Q_1 / (m - 1)}{Q_2 / (n - m)}, \quad (1)$$

где Q_1 – сумма квадратов отклонений между группами;

m – количество выборок;

Q_2 – общая сумма квадратов отклонений внутри группы;

n – число данных в выборке.

F – тест в однофакторном дисперсионном анализе устанавливает, значимо ли отличаются средние нескольких независимых выборок.

В анализе используются данные с официального сайта «Газпром» www.gasprom.ru [4]. В таблице 1 представлены данные, используемые в анализе:

Используя пакет анализа данных MS Excel, была получена статистика дисперсионного анализа. В таблице 2 представлен вывод результатов однофакторного дисперсионного анализа.

По результатам однофакторного дисперсионного анализа можно сделать некоторые выводы. Видно, что F – статистика свидетельствует о статистической значимости влияния фактора времени на изучаемые показатели на уровне значимости 0,05. Для детального факторного анализа использовался двухфакторный дисперсионный анализ.

Известно, что задачей двухфакторного дисперсионного является изучение влияния факторов транспортировки газа на его параметры. Результаты работы процедуры «Двухфакторный дисперсионный анализ» выводятся в таблице 3.

В данном анализе фактор А – экономические критерии оценки транспортировки газа, фактор В – фактор времени (по годам). В таблице представлены количество значений в группе, точечные оценки математических ожиданий и дисперсий, значения сумм квадратов, число степеней свободы, среднее суммы квадратов, выборочные значения критерия Фишера, вероятности этих значений.

Таблица 1

Исходные данные

Год	T	V	P
2005	23,84	114,9	1037,5
2006	26,4	115	1411,6
2007	30,35	119,8	1542,5
2008	36,15	111,2	2091,4
2009	41,81	66,5	1969,1
2010	51,35	72,6	2164
2011	56,15	81,5	2799,2
2012	60,1	95,8	2795,2
2013	63,93	111,4	2884,8
2014	12,8	121,4	3016,3

где, T – тариф на транспортировку газа (руб. за 1000 куб.м на 100 км),
V – объём транспортированного газа (млрд. куб.м),
P – выручка от продажи газа (млрд. руб.).

Таблица 2

Результаты однофакторного дисперсионного анализа

Однофакторный дисперсионный анализ						
ИТОГИ						
Группы	Счет	Сумма	Среднее	Дисперсия		
год	10	20095	2009,5	9,1666667		
T	10	402,88	40,288	295,84857		
V	10	1010,1	101,01	419,45656		
P	10	21711,6	2171,16	479108,31		
Дисперсионный анализ						
Источник вариации	SS	df	MS	F	P-Значение	F критическое
Между группами	40940219	3	13646740	113,76246	0	2,866265557
Внутри групп	4318495	36	119958,2			
Итого	45258714	39				

Таблица 3

Результаты двухфакторного дисперсионного анализа

Двухфакторный дисперсионный анализ без повторений						
ИТОГИ	Счет	Сумма	Среднее	Дисперсия		
2005	3	1176,24	392,08	314498,213		
2006	3	1553	517,6667	601300,093		
2007	3	1692,65	564,2167	719779,036		
2008	3	2238,75	746,25	1358479,52		
2009	3	2077,41	692,47	1222490,52		
2010	3	2287,95	762,65	1472949,26		
2011	3	2936,85	978,95	2485143,2		
2012	3	2951,1	983,7	2461467,81		
2013	3	3060,13	1020,043	2608551,42		
2014	3	3150,5	1050,167	2902208,7		
T	10	402,88	40,288	295,848573		
V	10	1010,1	101,01	419,456556		
P	10	21711,6	2171,16	479108,309		
Дисперсионный анализ						
Источник вариации	SS	df	MS	F	P-Значение	F критическое
Строки	1457423	9	161935,8	1,01882393	0,46154397	2,456281149
Столбцы	29432746	2	14716373	92,5884784	0	3,554557146
Погрешность	2860990	18	158943,9			
Итого	33751158	29				

Выборочное значение критерия Фишера для фактора А попадает в критическую область, $2,46 > 1,02$. Таким образом, экономические критерии оценки транспортировки газа является причиной изменчивости случайной величины. Выборочное значение критерия Фишера для фактора В не попадает в критическую область, так как $3,55 < 92,59$.

Таким образом, фактор времени не является причиной изменчивости случайной величины. Так как фактор времени использовался в анализе, то интерес представляет изучение и анализ динамических данных.

Динамический анализ проводился с данными официального сайта «Газпром» www.gasprom.ru [5,6], которые представлены в таблице 4.

В таблице 5 представлены значения абсолютного прироста (АП), темпа роста (ТР), темпа при-

роста (ТП), соответственно базисные (Б) и цепные (Ц)

Рассчитанные средние значения АП, ТР и ТП, которые соответственно равны -6,467, 99% и -1%

Таким образом, в результате проведённых анализов видно, что есть существенные различия между средними значениями по группам, а именно между годами, тарифом на транспортировку газа, объёмом транспортированного газа и выручкой от продажи газа. Экономические критерии оценки транспортировки газа являются причиной изменчивости случайной величины, а фактор времени не является причиной изменчивости случайной величины.

Таблица 4

Исходные данные

Год	Поступление в систему
2005 (y0)	646,9
2006 (y1)	660,9
2007 (y2)	654,8
2008 (y3)	669,2
2009 (y4)	552,4
2010 (y5)	614,1
2011 (y6)	630,9
2012 (y7)	615,2
2013 (y8)	621
2014 (y9)	588,782

Таблица 5

Результаты анализа динамических данных

Год	ЦАП	БАП	ЦТР	БТР	ЦТП	БТП
2005						
2006	14	14	102%	102%	2%	2%
2007	-6,1	7,9	99%	101%	-1%	1%
2008	14,4	22,3	102%	103%	2%	3%
2009	-116,8	-94,5	83%	85%	-17%	-15%
2010	61,7	-32,8	111%	95%	11%	-5%
2011	16,8	-16	103%	98%	3%	-2%
2012	-15,7	-31,7	98%	95%	-2%	-5%
2013	5,8	-25,9	101%	96%	1%	-4%
2014	-32,3	-58,2	95%	91%	-5%	-9%

Библиографический список

1. Барышева Е.Н., Ильина А.И., Трусова А.Ю. Влияние ценового риска при расчете лизинговых операций // Математика, экономика и управление. 2015. Т. 1. С. 41-44.
2. Кремер Н.Ш. Теория вероятностей и математическая статистика: учебник для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. 573 с.
3. Макарова Н.В., Трофимец В.Я. Статистика в Excel: учеб. пособие. М: Финансы и статистика, 2002. 368 с.
4. Исходные данные [Электронный ресурс] // Справочник «Газпром в цифрах 2005-2009», 2010. URL: <http://www.gasprom.ru/f/posts/27/447975/reference-figures-2005-2009.pdf>, свободный.
5. Исходные данные [Электронный ресурс] // Справочник «Газпром в цифрах 2010-2014», 2015. URL: <http://www.gasprom.ru/f/posts/reference-figures-2010-2014.pdf>, свободный.
6. Осташкин М.А. Контроллинг как механизм повышения эффективности управления предприятиями топливно-энергетического комплекса [Электронный ресурс] // Научно-практический журнал «Модернизация. Инновации. Развитие», 2013. URL: <http://mir-ess.ru/files/MIR-15.pdf>,

References

- 1) Barysheva E.N., Ilyin A.I., Trusov, Y.A. the influence of the price risk in the calculation of the leasing operations // Mathematics, Economics and management. 2015. Vol. 1. S. 41-44.
- 2) Kramer N. Sh. Probability theory and mathematical statistics: Textbook for universities. 2nd ed. Rev. and extra – M.: YUNITI-DANA, 2004. 573 p.
- 3) Makarov N. In. Trofimets V.J. Statistics in Excel: Proc. allowance. M: finances and statistics, 2002. 368 p
- 4) the Original data [Electronic resource] // Reference book "Gazprom in figures 2005-2009", 2010. URL: <http://www.gasprom.EN/f/posts/27/447975/reference-figures-2005-2009.pdf>, free.
- 5) the Original data [Electronic resource] // Reference book "Gazprom in figures 2010-2014", 2015. URL: <http://www.gasprom.EN/f/posts/reference-figures-2010-2014.pdf>, free.
- 6) Ostashkin M. A. controlling as a mechanism for increasing the efficiency of management at enterprises of fuel and energy complex [Electronic resource] // Scientific and practical journal "Modernization. Innovation. Development", 2013. URL: <http://mir-ess.ru/files/MIR-15.pdf> free

*E.N. Baryshev, G.N. Kadyrkulova, A.Yu. Trusova**

ANALYSIS OF GAS TRANSPORT, GAZPROM MEANS OF ANALYSIS OF VARIANCE

The paper examined data from the gas transportation company, GAZPROM. In the analysis we used the mathematical apparatus of analysis of variance. We investigated the effect of economic indicators on the tariff, and also investigated the dynamics of the main indicators.

Key words: PJSC "Gazprom", gas transportation, one-way ANOVA, two-factor analysis of variance, analysis

* *Barysheva Yevgenia Nikolaevna* (barisheva_zh@hotmail.com), *Kadyrgulov Guseliya Nazimovna* (kadyrgulova_94@mail.ru), *Trusova Alla Yurjevna* (a_yu_ssu@mail.ru), Department of mathematics and business Informatics. Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 330

Н.М. Тюкавкин*

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

В статье предложена система эффективного управления промышленным предприятием. Предложен набор показателей инновационной активности предприятия, методика оценки, которые учитывают эффекты внедрения инноваций в производств.

Ключевые слова: инновации, предприятие, технологии, система, оценка, факторы производства, алгоритм, показатели оценки, производственные ресурсы, финансы, прибыль.

В промышленности инновации признаются факторами стратегического развития и экономического роста. Инновации существенно воздействуют на организацию общественного воспроизводства, изменяют всю экономическую структуру общества. В настоящий момент инновационная активность в России не имеет должного развития и находится в тяжелом положении [1].

В этой связи нужно также отметить и то, что в настоящее время Правительством страны и руководством регионов большое внимание отводится инновационной деятельности отдельных субъектов хозяйствования, приходит понимание того, что именно они являются важнейшей частью государственной организации общества [2]. Современным стратегическим направлением развития экономики государства, официально закрепленном в целом ряде документов является его инновационная составляющая и направленность.

Необходимость разработки и внедрения системы оценки инновационной деятельности промышленного предприятия заключается как в предложении рекомендаций, так и в создании условий для эффективного управления предприятием, составной частью которой является создание информационной аналитической базы, с внедрением аппаратно-программных средств ди-

агностики и управления предприятием и формирование организационно-экономического механизма ее функционирования [3].

Также для обеспечения этого процесса необходимо методическое обеспечение для принятия инновационно-ориентированных стратегических управленческих решений. Исходя из выше указанных положений, возникает необходимость разработки методов оценки и показателей эффективности инновационной деятельности, которые бы соответствовали современным требованиям и условиям рынка, а также управления предприятием.

Кроме того, данный инструментарий должен отражать отраслевые особенности внедряемых инновационных процессов, типы производственных систем, организацию предприятия и его бизнес-процессов, содержать ресурсные показатели и результативность их использования. Эти методы обязаны предоставить управленческому составу предприятия своевременную и объективную оценку реального положения всей инновационной деятельности на исследуемом промышленном предприятии [4]. Основываясь на вышеизложенном, представляется актуальной задача по разработке методического аппарата, который могут применять все заинтересованные

*© Тюкавкин Н.М., 2016

Тюкавкин Николай Михайлович (tnm-samara@mail.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

пользователи для обоснованности принимаемых решений и разработки предложений по эффективности инновационной деятельности и направлений ее развития на промышленных предприятиях.

Но, несмотря на большое число научных трудов по исследуемой теме, остались недостаточно изученными вопросы, которые связаны с методическим обеспечением и формированием системы оценки инновационной деятельности промышленных предприятий, а также с определением показателей для проведения данной оценки, а именно: формированием инструментария и методологической базы системы оценки и управления инновационной деятельностью промышленных предприятий с учетом факторов влияния.

Исходя из комплексности понятия инноваций, под ними понимается объект, который не только внедрен в промышленное производство, а внедрен успешно, с дальнейшим получением потенциальной прибыли. Анализируя подходы к определению инноваций, автор пришел к выводу, что предлагаемый подход отличается от предшествующих аналогов, которые основной акцент делают на технические и технологические свойства инноваций [6]. А данные свойства, как комплексную совокупность научных, технических, организационных и технологических нововведений, которые осуществляются в процессе формирования и реализации инноваций, автор предлагает считать инновационным процессом, а полный период от создания, внедрения и эксплуатации нововведений, определять как инновационным циклом.

Отсюда получаем, что под инновационной деятельностью на промышленных предприятиях предлагается понимать комплексный процесс по трансформации научных идей, исследований, моделей и разработок в принципиально новое или технологически усовершенствованное решение социально-экономической или научно-технической сферы деятельности предприятия, результат которого должен принести общественную значимость, найти применение в деятельности предприятия и быть направлен на совершенствование его функционирования [7].

На промышленных предприятиях, зачастую, в роли критериев инноваций используются критерии эффективности анализа инвестиций, которые многократно теоретически обоснованы и апробированы на практике. Но, по мнению автора, здесь необходима модификация традицион-

ного анализа финансово-хозяйственной деятельности и анализа инвестиций.

Для уточнения основных функций и полноты содержания анализа инноваций, по мнению автора, необходимо его сформировать и структурировать как самостоятельную систему. С учетом многогранности, комплексности и системности инноваций, а также проведения анализа на всех этапах планирования и реализации управленческих решений, является необходимость построения целой системы комплексного экономического анализа инноваций, которая охватывает все его элементы и направления. Единство структуры данной системы вытекает из точности определения места для анализа инноваций в структуре стратегического управления и в комплексе финансово-экономического анализа. Данная система комплексного анализа инновационной деятельности непосредственно связана с системой стратегического управления, так как все инновационные решения служат достижению стратегических целей промышленного предприятия.

В предлагаемой системе оценки инноваций выделяем десять агрегированных модулей оценки, каждый из которых состоит из ряда подмодулей. В целом, детализация модулей и подмодулей определяется набором бизнес-процессов предприятия: модуль управления; модуль организационной структуры предприятия; материально-технический модуль; финансовый модуль; технологический модуль; рыночный (маркетинговый) модуль; информационный модуль; модуль научно-исследовательской активности и НИОКР; модуль качества продукции (услуг); модуль управления персоналом.

Предложенная система модулей оценки рассчитывается на основе реально существующих экономических показателей и направлена на анализ и исследование важнейших составляющих инновационных бизнес-процессов в деятельности предприятия.

Главной проблемой анализа и оценки инновационной деятельности промышленных предприятий является не только определение и значений системы экономических модулей, но и возможность их реальной количественной оценки. При проведении оценки не все модули могут быть количественно рассчитаны, поэтому применяются качественные показатели, методы экспертных оценок. Данная система, как правило, на практике дает объективную оценку целостного

состояния инновационной деятельности исследуемых промышленных предприятий.

Кроме всего прочего, предложенная система оценки учитывает отраслевые особенности промышленных предприятий и условия осуществления инновационных процессов на производстве, а также типы и характеристики производственных систем [8]. В модульной системе также присутствуют показатели, которые отражают количество и качество стратегически нужных для предприятия производственных ресурсов и показатели, непосредственно определяющие их эффективность использования, задействованных в части инновационной деятельности. Обоснованные критерии позволяют построить универсальную модель для оценки инновационной деятельности субъекта хозяйствования. В качестве основной базы для сравнения могут применяться среднеотраслевые или предельные значения показателей по исследуемой отрасли, прогнозные значения, значения за предыдущий период, значения аналогичных показателей у других предприятий [8].

В качестве вывода можно отметить, что отличительной особенностью предлагаемой модульной системы комплексного анализа инноваций, является всесторонний охват всех этапов инновационной деятельности предприятия, интеграция как количественных, так и качественных методов анализа, ориентация на выявление недостатков инновационной деятельности и достижения стратегических целей деятельности предприятия.

Библиографический список

1. Анпилов С.М., Безлепкина Н.В., Тюкавкин Н.М. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В XXI ВЕКЕ // Коллективная монография / под общей редакцией: Л.А. Сараева, А.Н. Сорочайкина, Н.М. Тюкавкина. Самара, 2011. Том 9 Инновации в управлении: интеграционные формы и кластеры.
2. Новая концепция развития региональной экономики: кластерная основа: монография; под общ. ред. Н.М. Тюкавкина / Агаева Л.К., Анисимова В.Ю. и др. Изд-во: «Самарский университет», Самара, 2014.
3. Областная целевая программа "Совершенствование системы обращения с отходами производства и потребления и формирование кластера ис-

пользования вторичных ресурсов на территории Самарской области" на 2010-2012 годы и на период до 2020 года.

4. Сараев А.Л. Динамическая многофакторная модель модернизации производственного предприятия // Вестник Самарского государственного университета. 2015. № 5(127). С. 224–232.

5. Сараев А.Л. Уравнения нелинейной динамики кризисных явлений для многофакторных экономических систем // Вестник Самарского государственного университета. 2015. № 2(124). С. 262–272.

6. Тюкавкин Н.М. Стратегические направления развития рынка в России // Проблемы современной экономики. -2008.-№1.- С.78.

7. Тюкавкин Н.М. Вопросы объединения предприятий России // Вестник Самар. гос. экон. ун-та. Самара, 2008. № 1 (39).

8. www.regnum.ru

References

1. Anpilov S.M., Bezlepkina N. In. Tyukavkin N.M. ECONOMICS AND MANAGEMENT IN XXI CENTURY//Collective monograph / under the General editorship: L.A. Sarajevo, A.N. Sorochkina, N.M. Tyukavkina. Samara, 2011. Volume 9 Innovations in management: the integration of form and clusters.
2. A new concept of development of regional economy: cluster-based. Monograph. Under the General editorship of B.M. Tyukavkina/ Agayeva L.K., Anisimov V. Y., etc. Publ: Samara state University, Samara, 2014.
3. The regional target program "Improvement of waste management system of production and consumption and the formation of the cluster of secondary resources use in the territory of Samara region" for 2010-2012 and for the period up to 2020.
4. Saraev A.L. Dynamic multifactor model of modernization of industrial enterprises / A.L. Saraev // Vestnik of Samara state University. 2015. No. 5(127). P. 224-232.
5. Barns, A.L. Equations of the nonlinear dynamics of the crisis phenomena for multi-factor economic systems // Vestnik of Samara state University. 2015. No. 2(124). P. 262-272.
6. Tyukavkin N.M. Strategic directions for market development in Russia//problems of modern economy. 2008. № 1. P. 78.
7. Tyukavkin N.M. Issues of the enterprises of Russia // Vestn. Samar. state economic. Univ. Samara, 2008. No. 1 (39).
8. www.regnum.ru

MANAGEMENT OF INNOVATION IN THE INDUSTRY

The article proposes a system of effective management of industrial enterprise. The proposed set of indicators of innovative activity of the enterprise, methods of evaluation, which take into account the effects of innovation in industries.

Key words: innovation, enterprise, technology, system, estimation, factors of production, algorithm, performance evaluation, production resources, Finance, profit.

* *Tyukavkin Nikolai Mikhailovich* (tnm-samara@mail.ru), head of chair of Economics of innovation. Samara University, 34, Mos-kovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.

ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ

Для публикации научных работ в выпусках журнала «математика, экономика и управление» принимаются статьи, соответствующие научным требованиям, общему направлению журнала и представляющие интерес для достаточно широкого круга российской и зарубежной научной общественности.

Предлагаемый в статье материал должен быть оригинальным, не опубликованным ранее в других печатных изданиях, написанным в контексте современной научной литературы, а также содержать очевидный элемент создания нового знания.

Все представленные статьи проходят проверку в программе «антиплагиат» и направляются на независимое (внутреннее) рецензирование. Решение об опубликовании принимается редколлегией на основании рецензии.

Периодичность выхода журнала – 4 выпуска в год.

Рубрикация журнала: «математика», «математические методы в экономике», «бизнес-информатика», экономика», «финансы», «государственное и муниципальное управление», «менеджмент», «маркетинг», «управление персоналом».

Правила оформления

Текст статьи

- Статья предоставляется на русском или английском языке в печатном (формат А4) и электронном (tnt-samaga@mail.ru) видах.
- Перед заглавием статьи проставляется шифр УДК.
- Название работы, список авторов в алфавитном порядке (ФИО, место работы, индекс и адрес места работы, должность, электронная почта), аннотация, ключевые слова должны быть представлены на русском и английском языках.
- Текст статьи должен быть набран в текстовом редакторе Word для Windows с расширением doc или rtf гарнитурой Times New Roman 14 кеглем через 1,5 интервала.
- Объем основного текста не должен превышать 8–12 страниц.
- Рисунки и таблицы предполагают наличие названия и сквозную нумерацию.
- Библиографический список оформляется в соответствии с ГОСТ Р 7.05–2008 по порядку цитирования после основного текста. Допускается не более 20 источников.
- Ссылки на упомянутую литературу в тексте обязательны и даются в квадратных скобках, например [14, с. 28]. Ссылки на иностранные источники приводятся на языке оригинала.

Графика

- Растровые форматы: рисунки и фотографии, сканируемые или подготовленные в Photoshop, Paintbrush, Corel Photopaint, должны иметь разрешение не менее 300 dpi, формат TIF.
- Векторные форматы: рисунки, выполненные в программе CorelDraw 5.0-11.0, должны иметь толщину линий не менее 0,2 мм, текст в них может быть набран гарнитурой Times New Roman или Arial. Не рекомендуется конвертировать графику из CorelDraw в растровые форматы.

Формулы

- Единицы измерения следует выражать в Международной системе единиц (СИ).
- В статье приводятся лишь самые главные, итоговые формулы. Набор формул производится в редакторе формул Microsoft Equation с параметрами: обычный – 14, крупный индекс – 9, мелкий индекс – 7, крупный символ – 20, мелкий символ – 14.
- Вставка в текст статьи формул в виде графических объектов недопустима. Все использованные в формуле символы следует расшифровывать.

Статьи, оформленные не по правилам, редколлегией рассматриваться не будут.

Редакция журнала