

**К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СТРУКТУР\*\***

Данная статья посвящена исследованию вопроса создания интегрированных структур в современной экономической ситуации. Авторами представлены теоретические аспекты формирования интегрированных объединений, а также раскрыта их роль и значение в развитии экономики страны.

**Ключевые слова:** интегрированные структуры, интеграционные процессы, интеграция, глобализация, конкурентоспособность, эффективность, экономическое сотрудничество.

В настоящее время особую актуальность приобретает вопрос формирования и развития крупных интегрированных структур, эффективность функционирования которых является основой развития экономики страны. Основой интеграции большинства организаций является экономическая интеграция, при помощи которой осуществляется [4, 6, 10]:

- утеснение экономических отношений между государствами;
- объединение национальных экономик;
- взаимодействие государств в бесконфликтной среде;
- планирование и реализация общей экономической политики.

Можно выделить пять уровней развития интеграционных процессов (рис. 1) в регионах (странах) [1]:

1) Образование зоны свободной торговли – прекращение защиты государственных рынков в отношениях с партнерами по интеграции; понижение внутренних пошлин между странами-участницами; взаимодействие двух стран-участниц, к которым затем идет присоединение новых стран-партнеров; обеспечение экономической независимости.

2) Образование таможенного союза – стандартизация внешних тарифов; осуществление общей политики внешней торговли; сокращение внешнеэкономической независимости стран-

участниц; приостановление сбора национальных таможенных платежей между участниками союза; создание единого таможенного пространства; заключение договоров о формировании межгосударственных органов, занимающихся координированием внешнеторговой политики.

3) Образование единого рынка – отмена препятствий на межгосударственное передвижение каких-либо производственных ресурсов: сырья, рабочей силы, информации, капитала и т. д.

4) Образование экономического союза – формирование единой налоговой системы; стандартизация хозяйственного законодательства и санитарно-технических стандартов; согласование социальной и финансово-кредитной системы.

5) Образование политического союза – преобразование общего рыночного пространства в целостный хозяйственно-политический орган; появление новых субъектов политических и международных хозяйственных отношений на многонациональном уровне.

Следует отметить, что в настоящее время нет ни одного регионального интегрированного блока, который дошел бы до пятого уровня развития.

Процесс интеграции может быть реализован или посредством слияния экономических субъектов, или посредством приобретения одним экономическим субъектом другого, или посредством (рис. 2). Интеграция хозяйственной деятельности осуществляется в четыре этапа (рис. 3).

\* © Васяйчева В.А., Гаврилов А.П., 2016

*Васяйчева Вера Ансarovна* (VeraAVasyaycheva@yandex.ru), кафедра управления человеческими ресурсами, *Гаврилов Александр Петрович* (gavrilov.ap@ya.ru), кафедра математики и бизнес-информатики, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, Самара, Московское шоссе, 34.

\*\* Статья написана в рамках регионального конкурса «Волжские земли в истории и культуре России» 2016 – Самарская область, при поддержке проекта «Актуальные вопросы интеграции, диверсификации и модернизации регионального промышленного комплекса», заявка №16-12-63004.

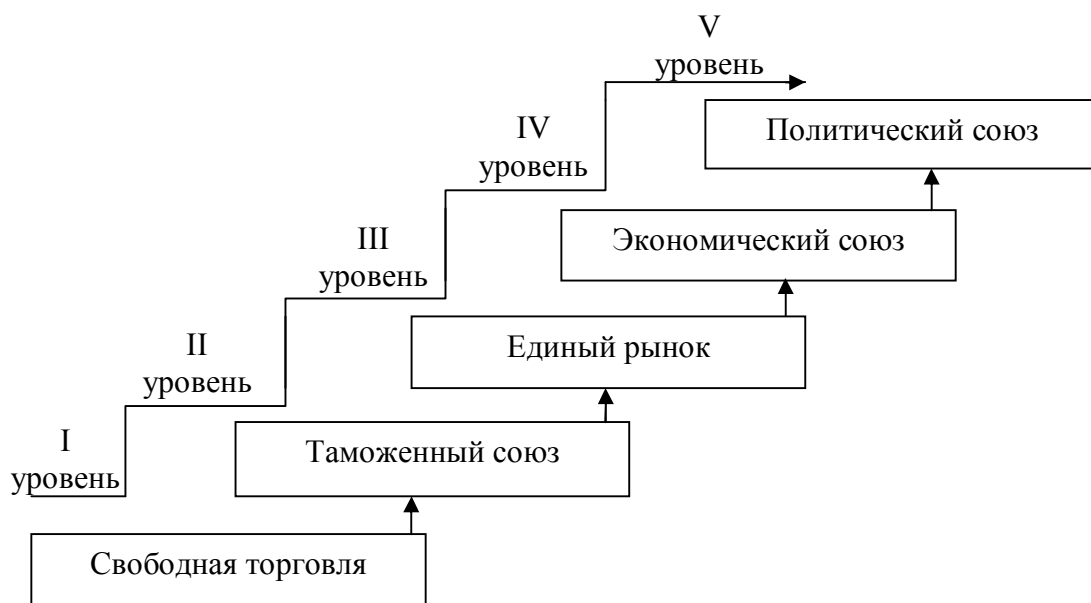


Рис. 1. Уровни развития интеграционных процессов

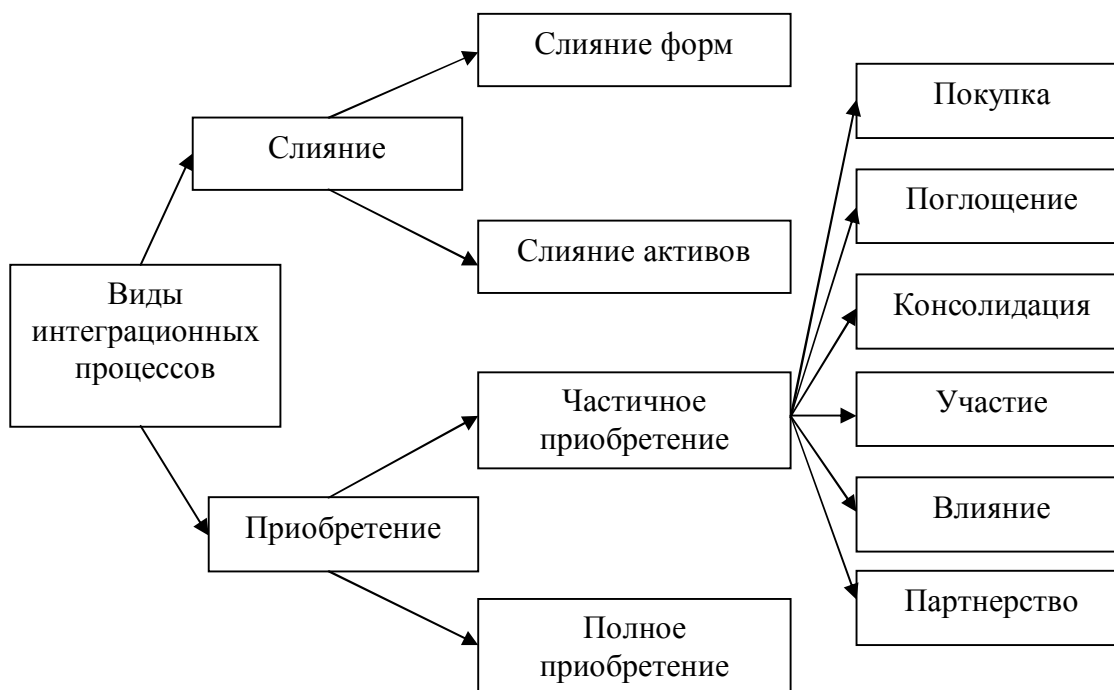


Рис. 2. Виды интеграционных процессов

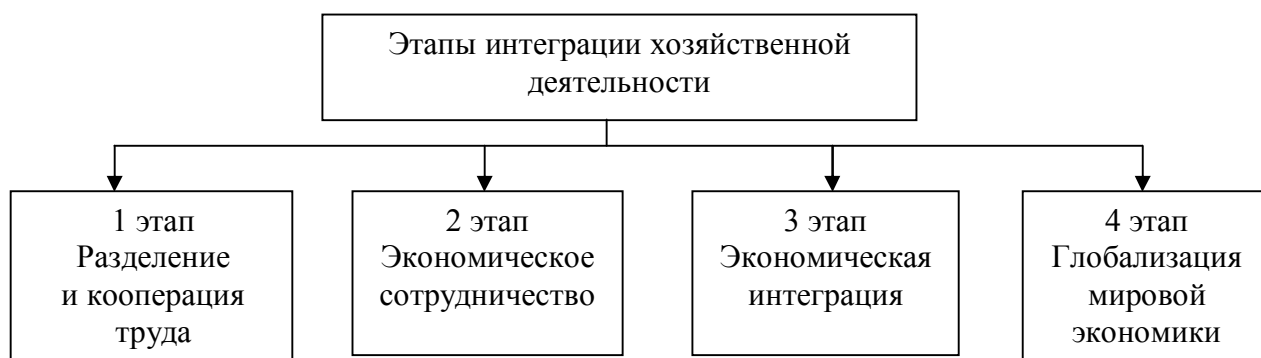


Рис. 3. Уровни развития интеграционных процессов

Рассмотрим подробнее содержание этапов [2; 3; 8].

1. Образовавшийся в результате истории человечества процесс разделения, изменения, укрепления разных видов рабочей деятельности привел к устойчивой специализации. Она содействует развитию производительных сил, подъему производительности труда, а также концентрации и увеличению качества производства.

Международное разделение труда – это концентрация государств на изготовление конкретных видов продукции, для производства которой в национальной экономике присутствуют более предпочтительные условия и более дешевые факторы производства, чем в других государствах.

На микроуровне разделение труда происходит как между отдельными предприятиями, так и внутри одной организации. На интернациональной арене в процессе разделения труда принимают участие международные фирмы.

На макроуровне наблюдается международное разделение между государствами. Отметим, что крупные страны часто концентрируются на нескольких направлениях. Например, Япония специализируется на производстве автомобилей и видео/аудиотехники. Россия – на добыче нефти, газа, бора, разнообразных металлов, удобрений, оружия и др.

Кооперация труда свойственна для любого способа производства, и тут неважен социально-экономический строй государства; подразумевает согласованность и общность действий участников в процессе производства нужных общественных благ.

Международная кооперация труда – это устойчивый обмен, который базируется на интернациональном разделении труда, продуктами,

производимыми ими с максимальной экономической эффективностью между государствами. Интернациональная кооперация труда целиком базируется на международном разделении труда и без помощи других участников быть никак не может. Данная форма взаимодействия субъектов всемирного хозяйства стала поводом структурной перестройки индустрии, ее отраслевых и межведомственных комплексов на новейшей научно-технической базе, а также на базе широкого внедрения электронных и информационных технологий.

На микроуровне кооперация труда происходит как между отдельными предприятиями, так и внутри одной организации. В то же время на интернациональной арене в процессе разделения труда принимают участие международные фирмы.

На макроуровне происходит сотрудничество между государствами, в процессе которого интегрируются и воплощаются перспективные идеи, развиваются исследования в отраслях фундаментальной науки, научно-исследовательских и опытно конструкторских работах, конструкторских, производственных, управленческих и информационных технологиях, одновременно закупаются и потребляются продукты специализации различных держав для нужд государственных экономик.

2. Экономическое сотрудничество основано на развитии новых технологий и совершенствовании информации, относящейся к инновационным разработкам; экономической интеграции (может содержать предоставление лицензий, организацию компаний или производственных линий); маркетинге, производстве, совместных заявках на подряды, совместных проектах и др.

Международное экономическое сотрудничество – это процесс развития разнообразных финансовых и научно-технических взаимосвязей между интернациональными предприятиями, отдельными государствами, группами государств на принципах автономии, равенства и взаимовыгоды сторон.

На микроуровне подобное сотрудничество осуществляется между компаниями различных государств и основано на долгосрочной общности интересов, хозяйственных взаимосвязей, направлений создания материальных благ, экономии расходов, развитии производства, росте производительности труда и качества продукции. При этом союз может распространяться как на само создание благ, так и на деятельность, предшествующую производственному процессу, например на реализацию готовых товаров.

На макроуровне предполагается создание стабильных хозяйственных взаимосвязей между странами: внешняя торговля на уровне государственной экономики; кредитные отношения между государственными экономиками; объединение и кооперация держав в области освоения природных ресурсов, выгодные всем сторонам сделки; обширное научно-техническое сотрудничество и т. д.

3. Экономическая интеграция предполагает объединение экономических субъектов, улучшение их взаимоотношений, формирование взаимосвязей между ними; увеличение научно-технических связей; соединение капиталов; снятие взаимных барьеров и пр. На данном этапе подразумевается использование циклической модели, которая иллюстрирует постоянный цикл процесса интернационального объединения экономик различных государств. Данная модель показывает единичный интеграционный процесс с точки зрения объективных законов развития общества.

Международная экономическая интеграция – это процесс экономического взаимосодействия стран, который впоследствии приводит к укреплению хозяйственных механизмов, обретающий форму международных договоров и находящийся под контролем международных органов.

На микроуровне международная интеграция характеризуется объединением международных организаций с целью объединения всей цепочки технологического производства продукции; расширения масштаба рынка, продвижения торго-

вой марки; увеличения общей стоимости компании, понижения рисков неэффективной деятельности, диверсификации портфеля создаваемой продукции и др.

Для макроуровня международной экономической интеграции свойственно усиление международного разделения труда; расширение капитала до международного масштаба; концентрация на свободной торговле и на степени доступности государственных экономик; глобализация науки и технологий; абсолютная или выборочная стандартизация национальных хозяйств разных государств; устранение препятствий в движении товаров, услуг, капитала, ресурсов, рабочей силы; создание интегрированных рынков между различными державами; исключение дискриминации национальных партнеров и др.

4. Глобализация экономики связана с образованием экономического пространства, в котором такие вещи, как отраслевая структура, география расположения производительных сил, торговля технологиями и информацией определяются в соответствии с мировой экономической ситуацией, а подъемы и спады в экономике приобретают международные масштабы.

Глобализация мировой экономики происходит под влиянием экономических, культурных и социальных внешних факторов всех стран-участниц данного процесса. Имеет место быть стремление сформировать такой единый мировой рынок, вход в который не предполагал бы существование национальных барьеров и неприемлемых юридических условий для всех держав.

Следствием глобализации считаются мировое разделение труда; миграция капитала, человеческих и производственных ресурсов в мировом масштабе; унификация законодательства; объединение культур разных держав.

Глобализация носит системный характер и затрагивает все сферы общественной жизни. Под влиянием данного процесса создаются новые тесные взаимосвязи между экономическими субъектами.

Для микроуровня свойственны выход организаций на мировую арену; потребность удовлетворения спроса покупателей в разных государствах независимо от национальной принадлежности и границ. Разные этапы проектирования, создания и распределения продукции могут располагаться в нескольких государствах и стандартизироваться в межнациональном масштабе. Основными субъектами глобализации на микро-

уровне являются транснациональные корпорации.

На макроуровне прослеживается желание стран и их объединений к экономической активности за пределами своих границ путем либерализации торговли, отказа от инвестиционных и торговых барьеров, создания межнациональных координированных мер по обеспечению мирового хозяйственного рыночного пространства, унификация законодательства и др.

Таким образом:

— Интеграционные процессы являются объективной закономерностью развития экономики. Они основаны на исторически сложившихся и получивших повсеместное распространение объективных процессах разделения и кооперации труда и развития экономического сотрудничества.

— Интеграционные процессы актуальны как для внутреннего, так и внешнеэкономического развития экономики страны.

— Интеграция является многоступенчатым явлением. Она касается как отдельных организаций (микроуровень), так и целые национальные и региональные экономики (макроуровень).

— Экономическая интеграция не только охватывает все сферы экономических отношений между хозяйствующими субъектами и располагается на всех ступенях появления взаимодействия, но и является основой процесса глобализации экономики мира. Данный процесс, равным образом, представляет собой высший уровень мировой экономической интеграции.

Интеграционные процессы существуют также благодаря развитию, распространению, исполь-

зованию и унификации телекоммуникационных технологий и средств связи. В наше время информация не имеет границ: она может быть почти мгновенно передана в любой другой регион мира (рис. 4).

Данное свойство информации является актуальным на фондовых биржах, товарных и валютных рынках, политической арене, в области научных открытий и др. С каждым годом оптимизируются затраты на обработку, передачу, хранение и использование информации посредством развития информационного объединения и информационных технологий. Интернет, систем электронных карт, спутниковая связь и пр. – все это результат прогресса в области информационных технологий и коммуникаций. Благодаря внедрению инноваций в существующие системы менеджмента организации у предпринимателей появилась возможность удаленного контроля за процессом производства, который может реализоваться в любой точке мира, а также оперативного решения коммерческих, технических и финансовых вопросов.

Популяризация политики сотрудничества для увеличения конкурентоспособности хозяйствующей структуры на внутреннем и внешнем рынках также является движущей силой интеграционных процессов [12]. Большинство организаций не в состоянии в одиночку вести конкурентную борьбу на рынке. Создание интегрированной структуры позволяет повысить скорость создания и внедрения инновационной продукции, обеспечить высокий уровень качества производства, минимизировать издержки, получить доступ к новым технологиям, ресурсам и т. д.



Рис. 4. Интеграция информационной системы предприятия

Если компания действует на рынке одна, то она вряд ли сможет реализовать те принципы и технологии, которые появляются в процессе глобализации. Для нее это выльется в огромные затраты времени и ресурсов, которых часто не хватает. Поэтому для многих предприятий в настоящее время оптимальным является путь объединения ресурсов и возможностей и налаживание интеграционных взаимосвязей, который поможет максимально быстро сократить разрыв в конкурентных возможностях по сравнению с предприятиями-лидерами. Интеграция позволяет партнерам оперативно реагировать на быстроменяющиеся рыночные условия, получить доступ к новым компетенциям и навыкам, многократно увеличивать свои возможности благодаря объединению усилий [5; 7; 9].

В настоящее время большинство крупных организаций являются элементами интегрированных структур, а также мелких, средних и крупных финансовых и производственных комплексов. Работая в условиях свободной агрессивной экономики, организации находятся в отношениях либо производственной кооперации друг с другом, либо контрактных поставок и финансовой зависимости, а часто напрямую входят в состав масштабного финансово-промышленного объединения [11]. На данный момент промышленные, финансово-строительные, финансово-промышленные и другие объединенные группы часто обладают многоплановой, межотраслевой структурой, где право осуществлять производственно-финансовый контроль закреплено либо формально и базируется на владении акциями (холдинг), либо зафиксировано специальными соглашениями (финансово-промышленные группы).

### Библиографический список

1. Алешина Т.Н. Агропромышленная интеграция в системе АПК. М., 2010. 164 с.
2. Васяйчева В.А., Сахабиев В.А., Сахабиева Г.А. Стратегия оптимального развития экономики региона // Основы экономики, управления и права. 2013. № 1 (7). С. 80-82.
3. Васяйчева В.А., Сахабиев В.А. О кластерном подходе к территориальной организации производства региона // Управленческий учет. 2015. № 3. С. 3-10.
4. Васяйчева В.А. Основные принципы и факторы, определяющие конкурентоспособность промышлен-

ности РФ // Вестник Самарского государственного университета. 2015. № 9-1 (131). С. 107-114.

5. Васяйчева В.А., Сахабиева Г.А., Сахабиев В.А. К вопросу о повышении конкурентоспособности промышленных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 10 (111). С. 13-18.

6. Васяйчева В.А., Сахабиев В.А., Сахабиева Г.А. О подходах к управлению конкурентоспособностью промышленных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2014. № 4 (115). С. 16-21.

7. Васяйчева В.А., Сахабиев В.А., Сахабиева Г.А. О повышении конкурентоспособности предприятий Самарской области на основе федерации рабочих кооперативов региона // Вестник Самарского государственного университета. 2014. № 4 (115). С. 120-125.

8. Барбашин Е.Н. Научные основы кооперации и интеграции в АПК: монография. Курск: Изд-во КГСХА, 2001. 215 с.

9. Буробкин И.Н., Попова Е.А. Развитие интеграционных процессов в АПК // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2003. № 12. С. 12-15.

10. Развитие промышленных комплексов России в условиях вызовов XXI века: монография / Л.К. Агаева, В.Ю. Анисимова, Н.В. Безлепкина; под общ. ред. Н.М. Тюкавкина. Самара: Изд-во «Самарский университет», 2015. 230 с.

11. Сараев Л.А., Тюкавкин Н.М. Основы государственного регулирования экономики: учебное пособие. Самара, 2014.

12. Сараев Л.А., Тюкавкин Н.М. Организационная структура и сфера деятельности Всемирной Торговой Организации // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1 (102). С. 145-150.

### References

1. Aleshina T.N. Agro-industrial integration in the agricultural sector. M., 2010. 164 p.
2. Vasaycheva V.A., Sahabiev V.A., Sahabieva G.A. optimal development Strategy of regional economy // Principles of Economics, management and law. 2013. № 1 (7). P. 80-82.
3. Vasaycheva V.A., Sahabiev V.A. cluster approach to the territorial organization of production in the region // Management accounting. 2015. № 3. P. 3-10.
4. Vasaycheva V.A. Basic principles and factors determining the competitiveness of industry of the Russian Federation // Vestnik of Samara state University. 2015. № 9-1 (131). P. 107-114.
5. Vasaycheva V.A., Sahabieva G.A., Sahabiev V.A. To the question of raising the competitiveness of industrial enterprises // Vestnik of Samara state University. 2013. № 10 (111). P. 13-18.

6. Vasaycheva V.A., Sahabiev V.A., Sahabieva G.A. On the approaches to management of competitiveness of industrial enterprises // Vestnik of Samara state University. 2014. № 4 (115). P. 16-21.
7. Vasaycheva V.A., Sahabiev V.A., Sahabieva G.A. On improving the competitiveness of enterprises in the Samara region on the basis of the Federation of working cooperatives of the region // Vestnik of Samara state University. 2014. № 4 (115). P. 120-125.
8. Barbashin E.N. Scientific bases of cooperation and integration in agriculture: monograph. Kursk: Publishing house KGSKHA, 2001. 215 p
9. Burobkin I.N., Popova E.A. the Development of integration processes in agriculture // Economics of agricultural and processing enterprises. 2003. № 12. P. 12-15.
10. The development of industrial complexes of Russia in the context of the challenges of the XXI century: monograph / L.K. Agayeva, Y.V. Anisimova, N.V. Bezlepkina; under the General editorship of N.M. Tyukavkina. Samara: Samara state University, 2015. 230 p.
11. Saraev L.A., Tyukavkin N.M. Fundamentals of state regulation of the economy: textbook. Samara, 2014.
12. Saraev L.A., Tyukavkin N.M. Organizational structure and scope of the world Trade Organization // Vestnik of Samara state University. 2013. № 1 (102). P. 145-150.

*V.A. Vasaycheva, A.P. Gavrilov\**

### FORMATION OF INTEGRATED STRUCTURES

This article is devoted to research the issue of integrated structures creation. The authors present the theoretical aspects of the integrated communities' formation and their role in economic development today.

**Key words:** integrated structure, integration processes, integration, globalization, competitiveness, efficiency and economic cooperation.

---

\* *Vasaycheva Vera Ansanovna* (VeraAVasyaycheva@yandex.ru), Department. of Human Resource Management, *Gavrilov Aleksandr Petrovich* (gavrilov.ap@ya.ru), Department of Mathematics and Business Informatics, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.