

М.Е. Цибарева*

СОДЕРЖАНИЕ ПОНЯТИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ» ФИРМЫ

В статье отражены основные характеристики термина «экономическая устойчивость». Определены главные направления изучения «экономической устойчивости» на современном этапе развития экономики. Найдена взаимосвязь категорий «устойчивость» и «стабильность»; «экономическая устойчивость» и «финансовая стабильность». Рассмотрены различные точки зрения современных авторов на содержание терминов «экономическая устойчивость» и «финансовая стабильность».

Ключевые слова и фразы: экономическая и финансовая устойчивость, финансовая стабильность, внешние и внутренние факторы, финансовая система, финансовое состояние фирмы, запас устойчивости, основной капитал.

В настоящее время понятие «экономическая устойчивость» фирмы в научных изданиях недостаточно разработано и не осознано в полной мере хозяйствующими субъектами. Усилия множества авторов сконцентрированы на вопросах финансовой стабильности и инвестиционной деятельности предприятий (фирм).

Научный подход к определению понятия «экономическая устойчивость» не сформировался, но на основе анализа различных точек зрения можно обнаружить специфику данного определения.

В научной литературе рассматриваются близкие по смыслу понятия, такие, как устойчивость экономики; экономика со снижающейся деловой активностью; финансовая устойчивость, стабильность; стабильное экономическое развитие; устойчивый экономический рост; экономическая эффективность; устойчивость региональной финансовой системы, платежеспособность предприятия и несостоятельность; равновесие; адаптивность; жизнеспособность; конкурентоспособность; конкурентное преимущество и другие.

* © Цибарева М.Е., 2008

Цибарева Марина Евгеньевна (tsibareva@mail.ru), кафедра экономики Самарского государственного университета, 443011, Россия, г. Самара, ул. Акад. Павлова, 1.

Очевидно, что эти понятия невозможно выразить одним термином «экономическая устойчивость», представленным различными авторами по-разному. Так, И.Я. Богданов считает, что «устойчивость экономики отражает прочность и надежность ее элементов, вертикальных, горизонтальных и других связей внутри системы, способность выдерживать внутренние и внешние нагрузки. Таким образом, устойчивость и развитие – важнейшие характеристики экономики как единой системы» [1. С. 64].

В Большом экономическом словаре «устойчивость» рассматривается как стойкость, постоянство, не подверженность риску потерь и убытков [2].

П.В. Окладский под экономической устойчивостью понимает «динамическое соответствие (адекватность) параметров состояния системы (предприятие) состоянию внешней и внутренней среды, обеспечивающему его эффективное функционирование в условиях возмущающих воздействий» [3. С. 177]. Предположение о том, что предприятие находится в движении и изменяется, подтверждается циклическим развитием любой системы (предприятия). Воздействие факторов внешней и внутренней среды на хозяйственную деятельность система (предприятие) в одном случае воспринимает положительно, как способ движения к конечной цели, в другом – как негативное явление. Поэтому хозяйственная система должна обладать такими элементами, с помощью которых она видоизменяется в условиях новой рыночной ситуации и обеспечивает устойчивое развитие.

В.И. Захарченко под экономической устойчивостью понимает «комплекс свойств организационной, инновационной, логистической, производственной, финансово-кредитной деятельности с учетом их взаимовлияния и взаимодействия и многое другое» [4. С. 9].

А.С. Барканов под экономической устойчивостью понимает «наличие инновационного потенциала устойчивого развития и его эффективное использование для нейтрализации внешних воздействий и факторов дестабилизации» [5. С. 39].

Другой автор И.Н. Омельченко считает, что система может быть устойчивой, если она возвращается к установившемуся состоянию после прекращения возмущающего воздействия, которое вывело ее из равновесного состояния.

Сложной системой является любая хозяйствующая структура, состоящая из множества социально-экономических элементов, которая изначально всегда устойчива. Устойчивость хозяйствующего субъекта можно определить как способность организации избежать потери, угрожающие ее жизнедеятельности. Важно определить факторы, характеризующие устойчивость фирмы. Например, достаточный размер собственного капитала и постоянное инвестирование производства относятся к показателям эффективной работы фирмы, но при этом вероятность наступления кризиса остается высокой как проявление неустойчивости.

Наличие противоречия между эффективностью работы и вероятностью наступления кризиса определяет характер поиска направления исследования понятия «экономическая устойчивость».

Изучение устойчивости хозяйственной системы с учетом влияния факторов внешней и внутренней среды позволит сформировать подходы к поиску направлений эффективного развития предприятий.

Все большее значение в последнее время приобретает использование человеческого фактора на предприятии (например, обеспечение роста производительности труда). По нашему мнению, определяющим показателем устойчивости любого современного предприятия является умение руководителя налаживать деловые и личные контакты с людьми. При этом налаженные деловые контакты, связи, оформленные сделки, договоры, приглашение сотрудников на предприятие (фирму) относятся к внешним факторам хозяйственной системы, а профессионализм руководителя и личные его качества – к внутренним факторам.

Для обеспечения устойчивости не менее важна также доля собственного капитала в структуре предприятия. Но известны ситуации, когда при малой доле собственного капитала предприятие может быть вполне устойчивым, так как оно наработало связи, получило доверие партнеров, имеет уважение коллег.

Здесь напрашивается вывод о том, что устойчивость следует характеризовать в зависимости от размеров и времени существования предприятия. Если коллектив крупного предприятия не понимает и не одобряет управленческие решения, то вряд ли данное предприятие является устойчивым, и, наоборот, при низком проценте инвестирования производства, но при полном доверии сотрудников можно говорить об устойчивости, которая достигается за счет увеличения времени творческой работы сотрудников, энтузиазма и деловых связей.

Если устойчивость характеризует постоянство положительных тенденций, то, с точки зрения человеческого фактора, к показателям устойчивости можно отнести уровень текучести кадров, квалификацию, образование, наличие опыта работы сотрудников и стажировок за рубежом.

Устойчивость как постоянство положительных тенденций некоторыми авторами в определенной степени подменяется понятием стабильности, что означает – *постоянный, не меняющийся*. Так, авторы И.Н. Омельченко и Е.В. Борисова понимают организационно-экономическую устойчивость как финансово-экономическую стабильность (устойчивость), а именно «способность промышленного предприятия сохранять свою финансовую стабильность при постоянном изменении рыночной конъюнктуры путем совершенствования и целенаправленного развития его производственно-технической и организационной структуры методами логистико-ориентированного управления» [1. С. 65]. Эти авторы понятия стабильности и устойчивости не разграничивают, а считают их за единое целое. Общепринятое понимание «стабильности» представлено в Большом экономическом словаре как «*стабильный – устойчивый, постоянный, утвердившийся на определенном уровне, не меняющийся*» [2].

Заслуживает внимания уяснение содержания понятий «финансовая стабильность» и «финансовая устойчивость». Многие авторы говорят о «финансовой стабильности», но понимают при этом «финансовую устойчивость» и наоборот. Р.Р. Ахметов так определяет финансовую стабильность: «Стабильность финансовых отношений и связей объекта или системы можно рассматривать как финансовую устойчивость» [6. С. 2].

Авторы О.А. Лакшина и Е.Н. Чекмарева приводят несколько трактовок понятия «финансовая стабильность» [7. С. 25]. Во-первых, они видят, что некоторыми учеными определяется финансовая стабильность как состояние финансовой системы, при котором не возникают дестабилизирующие ситуации, несущие в себе угрозу системного финансового кризиса. Во-вторых, используют определение данного понятия, предложенное известным финансистом Жан-Клодом Трише: «Финансовая стабильность – ситуация, при которой финансовая система способна хорошо выполнять все закрепленные за ней функции и при которой в ближайшем будущем не ожидается изменений в характере работы финансовой системы». В-третьих, авторы предлагают определять это понятие как поэлементную характеристику состояния финансовой стабильности, а именно как сбалансированную систему надежных финансовых институтов, а также бесперебойно функционирующую инфраструктуру клиринговых, расчетных и платежных систем и, наконец, как достаточный уровень ликвидности ключевых финансовых рынков.

Стабильное финансовое состояние фирмы В.В. Хрестинин определяет как характеристику его финансовой конкурентоспособности, использования финансовых ресурсов и капитала, выполнение обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами [8. С. 4]. Каждая фирма стремится к устойчивой хозяйственной деятельности, поэтому ищет возможность улучшать основные показатели работы.

А.М. Ковалева считает, что финансовое состояние фирмы, ее устойчивость и стабильность зависят от результатов ее производственной, коммерческой и финансовой деятельности [9]. Результаты – это констатация фактической хозяйственной деятельности, которые могут говорить: правильно ли выбрано направление деятельности, не нужно ли что-то менять? Поэтому от результатов зависят принятие управленческих решений и корректировка основной деятельности фирмы. Результаты показывают стабильность фирмы и в конечном итоге способствуют ее развитию (устойчивости).

По нашему мнению, стабильность фирмы может быть обеспечена при наличии накоплений, а устойчивость – это развитие фирмы, периодичность создания капитальных благ, накоплений. Фирма при стабильной работе может быть и неустойчивой. Не всегда устойчивые положительные тенденции говорят о стабильной деятельности фирмы. Устойчивое развитие в большей степени зависит от благоприятных внешних факторов, влияние и использование которых приводит к приращению накоплений. Стабильность фирмы зависит в большей степени от внутренних факторов. Фирма приумножает капитал, и чем меньше требуется времени на его воспроизводство и чем больше прирост, тем

выше экономическая устойчивость фирмы. В таблице представлены основные категории: экономическая устойчивость и стабильность, финансовая устойчивость и стабильность, имеющие отличительные характеристики.

Таблица

**Основные характеристики категорий устойчивости
и стабильности фирмы**

Экономическая устойчивость	Экономическая стабильность	Финансовая устойчивость	Финансовая стабильность
Экономическое развитие фирмы	Постоянство экономических показателей деятельности фирмы	Развитие финансовых отношений, финансовых рынков	Выполнение планов стратегического развития финансов
Прирост инвестиционного капитала	Плановое инвестирование	Прирост финансовых ресурсов	Накопление финансовых ресурсов
Вероятность роста заработной платы	Размер заработной платы	Движение (потоки) финансовых ресурсов	Размер финансовых ресурсов
Зависит в большей степени от внешних факторов	Зависит в большей степени от внутренних факторов	Зависит в большей степени от внешних факторов	Зависит в большей степени от внутренних факторов
Поиск новых вариантов хозяйственной деятельности	Реализация плана хозяйственной деятельности	Поиск новых источников финансирования	Получение и реализация финансов по плану
Поиск деловых партнеров и заключение сделок	Осуществление хозяйственной деятельности согласно заключенным договорам	Налаживание деловых взаимовыгодных связей с финансовыми институтами рынка	Постоянное наличие финансовых ресурсов для реализации стратегических планов развития

Из таблицы видно, что укрепление (рост) стабильности зависит от устойчивой деятельности фирмы, то есть «стабильность» взаимосвязана с понятием «устойчивость». Понятие «экономическая устойчивость» содержит категории «экономическая стабильность», «финансовая устойчивость» и «финансовая стабильность».

Понятия «устойчивость» и «стабильность» применяются для характеристики деятельности фирмы, а также для оценки хозяйственного положения страны в целом и в мировой экономике.

К показателям, характеризующим уровень финансовой стабильности страны, относятся оценка взаимоотношений хозяйствующих субъектов с институтами финансового посредничества, а также перспективы их развития. Финансовые институты, подвергнутые адекватным процедурам контроля, регулирования и надзора, ведут прозрачную деятельность, которая направлена на устойчивое развитие предприятий. Многие специалисты отмечают, что источником нестабильности в экономике является деятельность финансовых институтов, действующих на всех сегментах финансового рынка. Проблема развития и укрупнения финансовых институтов в некоторой степени определена ростом интеграции национальных экономик в мировое хозяйство, что способствует усилению конкуренции, эффективности экономики, а также возможности распространения кризисных явлений между финансовыми системами разных стран и регионов.

Исследование финансовой стабильности экономики страны построено на анализе ситуаций, предшествовавших финансовым кризисам. Прогноз возможного наступления кризиса обеспечивает органы государственного регулирования и частных инвесторов информацией, необходимой для принятия стратегических решений.

На показатели финансовой стабильности фирмы (предприятия) оказывают влияние внешние факторы мировой экономической среды. Рыночное колебание конъюнктуры мировых товарных рынков, рост сырьевого экспорта ведут к возрастанию рисков в отдельных отраслях российской экономики и снижению финансовой стабильности фирм, их экономическому развитию.

Если рассматривать показатели деятельности фирмы, то развитие будет связано с основной и инвестиционной деятельностью в условиях жесткой конкурентной борьбы. Повышение конкурентоспособности фирмы – это способ сохранения устойчивости в течение определенного периода. Решение поставленной задачи связано с накоплением и эффективной реализацией экономических ресурсов на фирме, что выражает стабильную деятельность. Таким образом, можно заключить, что финансовая устойчивость – это развитие, движение финансовых ресурсов, а финансовая стабильность – устойчивое, утвердившееся состояние финансовых ресурсов, выполнение планов стратегического развития.

Авторы С. Чупров и Д.Г. Маслов применяют понятие «устойчивость», на наш взгляд, несколько некорректно, так как в большей степени речь идет о стабильности. Авторы говорят о запасе устойчивости, которая выражается в накоплениях капитала фирмы, то есть в наличии сбережений у фирм. Очевидно, что устойчивость выражает процесс прироста (создания) сбережений, вероятность дополнительного накопления капитала.

С. Чупров считает, что недостаточный запас устойчивости – критерий возникновения неустойчивого состояния фирмы, который необходимо определять [10. С. 116]. Если говорить о запасе устойчивости на фирме, то только как о достаточном запасе (резерве) финансовых ресурсов. Что можно считать запасом устойчивости и какой запас будет достаточным? Для предприятий слож-

ного научно-технического производства можно считать размер основных капитальных накоплений, а для малого предприятия – размер текущих капитальных накоплений. Достаточный объем финансовых ресурсов означает превышение запаса (накоплений) ресурсов над их потреблением. Также считает и автор Д.Г. Маслов.

Д.Г. Маслов выводит главное условие достижения устойчивости – продуктивность экономики, усиленная за счет технологических инноваций. Параметром устойчивости он предлагает считать величину превышения сбережения совокупного капитала над суммой износа основного капитала (амортизационные отчисления).

Этот принцип в неоклассической школе получил название «правило Харви-ка-Солоу». На нем основана расчетная методика, то есть для достижения нижней границы устойчивости при постоянном потреблении ресурсов необходимо сохранять постоянный запас основного капитала [11. С. 81].

Исследование термина «экономическая устойчивость» имеет многоэтапный процесс, который только начинает проявляться в следующем. Во-первых, изучение и выявление тенденций и трансформаций, ранее существовавших подходов к определению экономической устойчивости.

Во-вторых, определить, как меняется содержание экономической устойчивости применительно к разным фирмам. Определить группы фирм и критерии, для которых используется иное толкование термина экономической устойчивости.

В-третьих, определить общие параметры экономической устойчивости фирм. Интеграция, объединение предприятий разной направленности приведут к изменению содержания и определения экономической устойчивости. Необходимо найти основные показатели и критерии, влияющие на эволюцию экономической устойчивости.

В-четвертых, вопросы методологии изучения термина «экономическая устойчивость» неизбежно затрагивают финансовые аспекты функционирования современной фирмы.

Библиографический список

1. Омельченко, И.Н. Финансово-экономическая стабильность как составная часть организационно-экономической устойчивости предприятий / И.Н. Омельченко, Е.В. Борисова // Вестник машиностроения. – 2007. – №4.
2. Большой экономический словарь / под ред. А.Н. Азрилияна. – М.: Институт новой экономики, 1999. – 1244 с.
3. Окладский, П.В. Соотношение понятий экономической несостоятельности и устойчивости предприятий / П.В. Окладский // Лесной журнал. – 2000. – №5-6.
4. Захарченко, В.И. Экономическая устойчивость предприятия в переходной экономике / В.И. Захарченко // Машиностроитель. – 2002. – №1.
5. Барканов, А.С. Оценка экономической устойчивости строительного предприятия / А.С. Барканов // Экономика строительства. – 2005. – №8.

6. Едронова, В.Н. Содержание понятия устойчивости региональной финансовой системы / В.Н. Едронова, А.А. Кавинов // Финансы и кредит. – 2005. – №7.
7. Лакшина, О.А. Анализ финансовой стабильности: практика и методология / О.А. Лакшина, Е.Н. Чекмарева // Деньги и кредит. – 2005. – №10.
8. Хрестинин, В.В. Финансовое состояние как фактор кредитоспособности предприятия / В.В. Хрестинин // Вестник Московского университета, Серия 6 Экономика. – 2006. – №6.
9. Ковалева, А.М. Финансы фирмы / А.М. Ковалева. – М., 2003. – 205 с.
10. Чупров, С. Повышение эффективности управления устойчивостью предприятий / С. Чупров // Проблемы теории и практики управления. – 2004. -№4.
11. Маслов, Д.Г. Проблемы выбора показателей устойчивости эколого-экономической системы региона / Д.Г. Маслов // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. – 2005. – №6.

M.E. Tsibareva

THE CONTENTS OF THE NOTION “ECONOMIC DEVELOPMENT” OF A FIRM

In the paper the main characteristics of the term “economic development” are described. The main trends of studying of the “economic development” on the present level of development of economic are determined. The link between the categories of “development” and “stability” (“economic development” and “economic stability”) was found. The views of contemporary authors on these terms are described in the article.

Keywords and phrases: *economic stability, financial stability, external and internal factor, financial system, financial performance of firm, stability margin, fixed capital.*

Статья принята в печать в окончательном варианте 04.12.08 г.