



**НАУЧНАЯ СТАТЬЯ**

УДК 338.2

Дата поступления: 28.05.2021  
рецензирования: 30.06.2021  
принятия: 27.08.2021

**Влияние внешних шоков, тенденции и перспективы несырьевого  
неэнергетического экспорта Самарской области**

**Г.А. Хмелева**

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Российская Федерация  
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru, ORCID: <http://orcid.org/0000-0003-4953-9560>

**Д.В. Абрамов**

Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области,  
г. Самара, Российская Федерация  
E-mail: AbramovDV@economy.samregion.ru. ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-8253-7383>

**М.В. Курникова**

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Российская Федерация  
E-mail: mvkurnikova@gmail.com. ORCID: <http://orcid.org/0000-0002-9568-2774>

**Аннотация:** Развитие внешнеэкономической деятельности, повышение экспорта и доли несырьевого неэнергетического экспорта является важнейшей задачей развития региональной экономики. В статье проведен ретроспективный анализ торгово-экономического сотрудничества Самарской области, оценка изменений под влиянием значимых политических, экономических и глобальных событий и явлений. Показано, что значимые события с начала XX века (мировой финансовый кризис 2008 года и стремительное падение цен на нефть в 2009, 2015 годы, введение санкций в 2014 году, ковидный кризис) обусловили потребность, а государственная политика сформировала условия для последовательного перехода к расширению несырьевого неэнергетического экспорта. Проведенная оценка показала, что экономика Самарской области перешла к новому этапу увеличения положительного вклада несырьевого неэнергетического экспорта. Экономика региона успешно адаптируется в условиях влияния экономических санкций, снижая роль европейских стран как экспортного направления и диверсифицируя портфель экспортеров в направлении Азии и Африки. Выявлены страны с быстрорастущим пятилетним экспортом, в отношении которых предложено проводить особую стимулирующую политику. Определены европейские страны, которые, несмотря на общеевропейскую санкционную политику, активно восстанавливают экспорт из Самарской области, а также европейские страны, в которых локальная дружественная политика может выступить драйвером для роста взаимной торговли. Сделан вывод о необходимости повышения внимания к приграничному Казахстану, в отношении которого в последнее время наблюдается тенденция охлаждения взаимных связей на национальном уровне. Однако соседство с Казахстаном не позволяет оставить без внимания политику укрепления дружественных отношений в целях повышения экономической устойчивости и безопасности приграничной Самарской области.

**Ключевые слова:** экспорт; внешняя торговля; приграничный регион; торгово-экономические связи; конкурентоспособность; конкурентное преимущество; несырьевой неэнергетический экспорт; Самарская область.

**Благодарность.** Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и РЯИК № 21-510-23002.

**Цитирование.** Хмелева Г.А., Абрамов Д.В., Курникова М.В. Влияние внешних шоков, тенденции и перспективы несырьевого неэнергетического экспорта Самарской области // Вестник Самарского университета. Экономика и управление. 2021. Т. 12, № 3. С. 90–101. DOI: <http://doi.org/10.18287/2542-0461-2021-12-3-90-101>.

**Информация о конфликте интересов:** авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов.

© Хмелева Г.А., Абрамов Д.В., Курникова М.В., 2021

Галина Анатольевна Хмелева – заведующая кафедрой мировой экономики, Самарский государственный экономический университет, 443090, Российская Федерация, г. Самара, ул. Советской Армии, 141.

*Дмитрий Валентинович Абрамов* – руководитель департамента инвестиционной, инновационной политики и внешнеэкономических связей, Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области, 443006, Российская Федерация, г. Самара, ул. Молодогвардейская, 210.

*Марина Викторовна Курникова* – доцент кафедры региональной экономики и управления, Самарский государственный экономический университет, 443090, Российская Федерация, г. Самара, ул. Советской Армии, 141.

### **SCIENTIFIC ARTICLE**

Submitted: 28.05.2021

Revised: 30.06.2021

Accepted: 27.08.2021

## **Impact of external shocks, trends and prospects of non-primary non-energy exports of the Samara region**

**G.A. Khmeleva**

Samara State University of Economics, Samara, Russian Federation

E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru. ORCID: <http://orcid.org/0000-0003-4953-9560>

**D.V. Abramov**

Ministry of Economic Development and Investments of the Samara Region, Samara, Russian Federation

E-mail: AbramovDV@economy.samregion.ru. ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-8253-7383>

**M.V. Kurnikova**

Samara State University of Economics, Samara, Russian Federation

E-mail: mvkurnikova@gmail.com. ORCID: <http://orcid.org/0000-0002-9568-2774>

**Abstract:** The development of foreign economic activity and the increase in exports and the share of non-primary non-energy exports are the most important tasks for the development of the regional economy. The research contains a retrospective analysis of trade and economic cooperation in the Samara region and an assessment of changes influenced by significant political, economic and global events and phenomena. It has been shown that significant developments since the beginning of the XX century (the global financial crisis of 2008 and the sharp fall in oil prices in 2009, 2015, the imposition of sanctions in 2014, the COVID-19 crisis) have necessitated and state policy has created the conditions for a consistent shift towards the expansion of non-primary non-energy exports. The evaluation showed that the Samara region's economy has entered a new stage of increasing the positive contribution of non-primary non-energy exports. The region's economy has successfully adapted to the impact of economic sanctions, reducing the role of European countries as an export destination and diversifying its export portfolio towards Asia and Africa. The authors have identified fast-growing five-year export countries for which special promotional policies have been proposed. The research has identified certain European countries that, despite the pan-European sanctions policies, are actively recovering exports from the Samara region, as well as European countries where local friendly policies can encourage mutual trade growth. The conclusion was reached that more attention should be paid to the border Kazakhstan, which has recently witnessed a trend towards the cooling of mutual relations at the national level. However, the neighborhood with Kazakhstan makes it impossible to ignore the policy of strengthening friendly relations in order to increase the economic stability and security of the border region of Samara.

**Key words:** export; foreign trade; cross-border region; trade and economic relations; competitiveness; competitive advantage; non-primary non-energy export; Samara region.

**Acknowledgments.** The reported study was funded by the Russian Foundation for Basic Research and FRLC, project number 21-510-23002.

**Citation.** Khmeleva G.A., Abramov D.V., Kurnikova M.V. Impact of external shocks, trends and prospects of non-primary non-energy exports of the Samara region. *Vestnik Samarskogo universiteta. Ekonomika i upravlenie* = *Vestnik of Samara University. Economics and Management*, 2021, vol. 12, no. 3, pp. 90–101. DOI: <http://doi.org/10.18287/2542-0461-2021-12-3-90-101>. (In Russ.)

**Information on the conflict of interest:** authors declares no conflict of interest.

© Khmeleva G.A., Abramov D.V., Kurnikova M.V., 2021

Galina A. Khmeleva – head of the Department of World Economics, Samara State University of Economics, 141, Soviet Army Street, Samara, 443090, Russian Federation.

*Dmitry V. Abramov* – head of the Department of Investment, Innovation Policy and Foreign Economic Relations, Ministry of Economic Development and Investments of the Samara Region, 210, Molodogvardeyskaya Street, Samara, 443006, Russian Federation.

*Marina V. Kurnikova* – associate professor of the Department of Regional Economics and Management, Samara State University of Economics, 141, Soviet Army Street, Samara, 443090, Russian Federation.

### **Введение**

Торгово-экономическая деятельность в целом и несырьевой неэнергетический экспорт в частности имеют важнейшую роль в обеспечении конкурентоспособности и устойчивости экономического роста региона.

В этом смысле важно проводить ретроспективный анализ влияния важных событий, оказывающих влияние на динамику экспортных товаропотоков, выявлять их потенциал для будущих целенаправленных изменений.

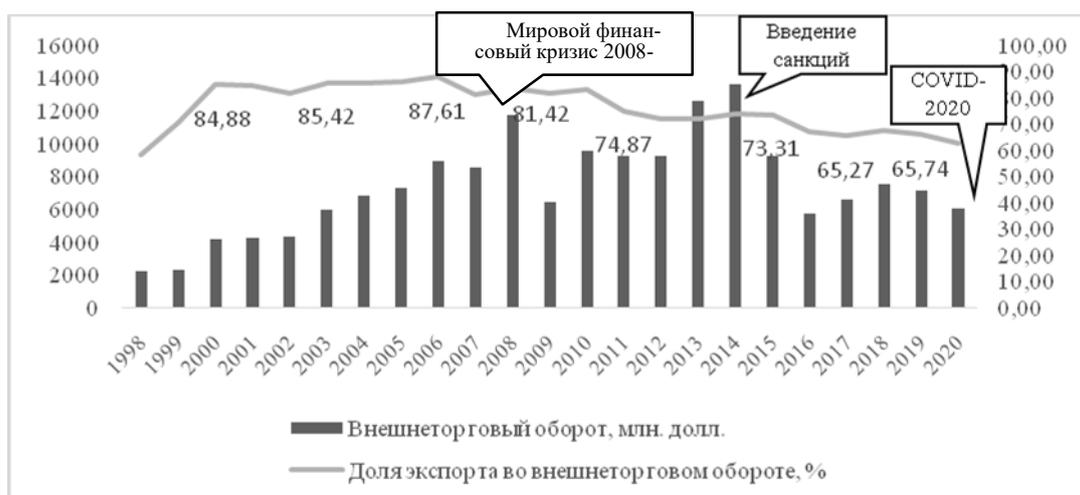
Ключевыми событиями, оказавшими влияние на российскую экономику в текущем веке, выступили мировой финансовый кризис 2008 года, введение санкций в 2014 году, падение мировых цен на нефть в 2008-2009 и 2014–2015 годах и, наконец, ковидный кризис. Эти события и их влияние на экономику России широко обсуждались и обсуждаются, поскольку заложили основу фундаментальных изменений в приоритетах и инструментах государственной и региональной промышленной и экспортной политики. Так, трудно переоценить влияние мирового финансового кризиса. Замедление глобального роста спровоцировало падение внешнего спроса на товары и падение мировых цен на нефть, особенно болезненного фактора для углеродозависимой российской экономики. В октябре – ноябре цена на нефть упала почти в три раза до 40 долл. за баррель. А. Кудрин отмечает, что в тот период с целью снижения экономических и социальных последствий были задействованы меры фискальной и монетарной политики, налогово-бюджетные меры поддержки реального сектора экономики [1]. Риски влияния мирового финансового кризиса на инновационную деятельность, что также снижает экспортный потенциал, отмечен в статье Гохберг Л.М. и Кузнецовой И.А. [2] По мнению Глазьева «инструменты денежно-кредитной политики должны обеспечить адекватное денежное предложение для расширенного воспроизводства и опережающего развития экономики на перспективных направлениях становления нового технологического уклада» [3]. Не успела российская экономика оправиться от последствий мирового финансового кризиса, как последовало введение экономических санкций против России. Запрет в сентябре 2014 года со стороны ЕС и США касался поставок товаров двойного назначения, услуг по разведке и производству глубоководной и арктической нефти, а также для проектов сланцевой нефти, ужесточен доступ к кредитам ряда российских банков с государственным участием [4]. Тем не менее охлаждение отношений вызвало падение российского экспорта на 32,78 % в 2015 году. В этот период эксперты вновь заговорили о необходимости смены парадигмы российского развития: развивать импортозамещение, активизировать инновации как основы для экономического роста, расширять торгово-экономическое сотрудничество со странами Азии и Африки. Собственно, в это время впервые на системной основе стала развиваться экспортная инфраструктура. В 2015 году был создан Российский экспортный центр как мощная сетевая организация, «единое окно» для предоставления мер государственной поддержки, включая взаимодействие с органами государственной власти. Создана система программно-проектных мер развития экспорта. Задачу повышения вклада в экономический рост несырьевого неэнергетического экспорта актуализировал национальный проект «Международная кооперация и экспорт». В этот период в научной и экспертной литературе широко обсуждаются вопросы влияния внешних шоков, тенденций и перспектив развития экспорта в новых условиях [5; 6]. Ковидный кризис выступил еще одним испытанием для экспортной политики и предметом активного обсуждения о перспективах дальнейшего развития экспортных направлений России и ее регионов [7].

Авторы данной статьи попытались внести свой вклад в исследование влияния внешних шоков текущего столетия на экспортные товаропотоки на примере Самарской области, оценить тенденции и выявить перспективы развития экспорта в регионе.

### Анализ торгово-экономического сотрудничества Самарской области под влиянием значимых политических, экономических и глобальных событий и явлений

Самарская область ведет активную внешнеэкономическую деятельность и принадлежит к числу экспортно ориентированных регионов. Значимые политические, экономические и глобальные события оказывали серьезное влияние на динамику и структуру торгово-экономического сотрудничества Самарской области. Для того чтобы определить будущие приоритеты внешнеэкономической деятельности, важно понимать, какова ретроспектива торгово-экономического сотрудничества и каково влияние на ее динамику различного рода событий.

Самарская область относится к числу экспортно ориентированных регионов со стабильно положительным сальдо внешнеторгового баланса. В 1998–2020 годы наблюдалась нестабильная динамика внешнеторгового оборота, влияние на которую оказали несколько важных событий (рис. 1).

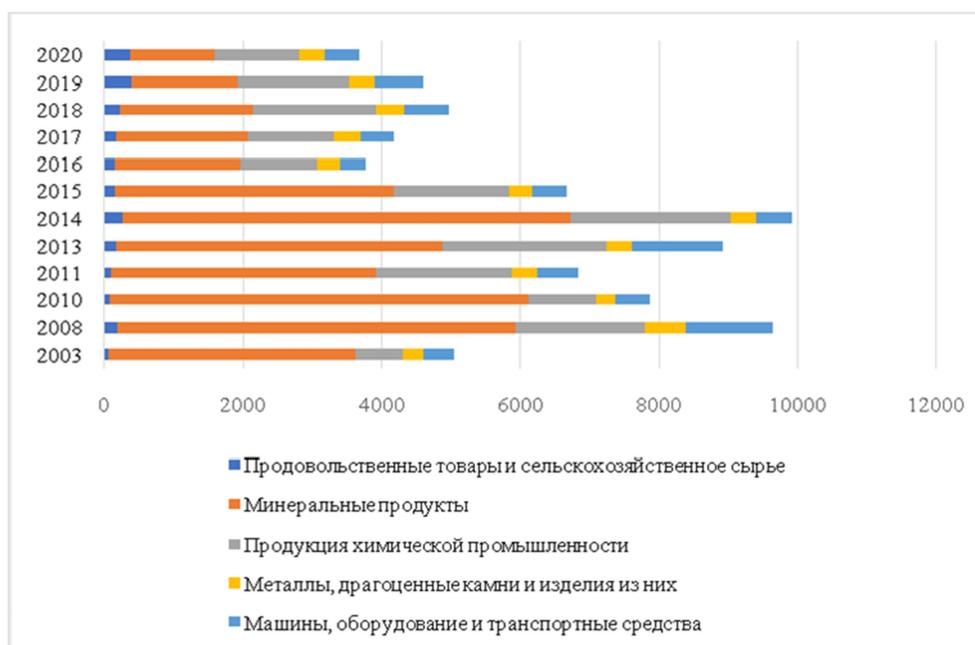


Источник: расчеты авторов по данным Самарстат.

Рисунок 1 – Динамика внешнеторгового оборота и доли экспорта в нем, 1998–2020 гг.  
Figure 1 – Dynamics of foreign trade turnover and the share of exports in it, 1998–2020

На рис. 1 можно видеть, что период 1998 – 2008 годы явился для внешнеэкономической деятельности Самарской области наиболее благополучным, поскольку объемы внешнеторгового оборота последовательно увеличивались при одновременном увеличении доли экспорта. Максимальное значение доли экспорта во внешнеторговом обороте зафиксировано в 2005 г. и составило 85,91%. Мировой финансовый кризис 2009 года оказался с 1998 года первым важным событием, оказавшим негативное влияние на внешнюю торговлю Самарской области. В 2010 году единовременное снижение экспорта составило 45,17 %. Для восстановления объемов внешнеторгового оборота понадобилось около пяти лет. В 2013 году объем внешнеторгового оборота превысил докризисные значения и достиг 12559,4 млн долл. Новый удар по внешнеторговой деятельности Самарской области нанесло введение в 2014 году санкций против России со стороны США и ряда европейских стран. В 2015 году внешнеторговый оборот Самарской области снизился на 32,45 %, в 2016 году, еще на 37,85 %. С 2014 года после периода короткого восстановления вновь началось снижение доли экспорта во внешнеторговой деятельности, которое продолжалось вплоть до 2020 года. В 2020 году пандемия COVID-19 и сопровождающееся почти мгновенное закрытие экономик мира выступило еще одним важным событием, серьезно повлиявшим на снижение внешнеторгового оборота Самарской области.

Важнейшими экспортными направлениями Самарской области являются минеральные продукты, продукция химической промышленности, металлы, машины, оборудование и транспортные средства, а также продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье. В 2003–2019 годы структура экспортных направлений претерпела значительные изменения (рис. 2).



Источник: данные Самарстат и ФТС.

Рисунок 2. Основные экспортные направления Самарской области в 2003-2020 гг., млн долл.  
Figure 2 – The main export directions of the Samara region in 2003–2020, mln. USD

Видно заметное снижение доли минеральных продуктов с 2014 года при одновременном увеличении удельных весов машин и оборудования, продукции химической промышленности, группы металлов, продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья.

Самарская область, хотя и добывает нефть, занимает 8-е место среди добывающих регионов, но ее доля не превышает 3% в общероссийской нефтедобыче. В 2019 году удельный вес добывающего сектора экономики в ВРП региона составил 10,9 %. Ориентированности на экспорт минеральных продуктов, продукции химической промышленности способствует локализация в регионе крупного нефтехимического кластера. Ядро нефтедобычи кластера представлено АО «Самаранефтегаз» (ПАО «НК «Роснефть»), добыча составляет порядка 12 млн тонн нефти, или 75 % всей региональной добычи. Кластерное ядро нефтеперерабатывающего сектора представлено тремя крупнейшими предприятиями: АО «Новокуйбышевский нефтеперерабатывающий завод», АО «Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод» и АО «Сызранский нефтеперерабатывающий завод». Благодаря локализации в регионе крупнейшего завода в стране по производству смазочных материалов ООО «Новокуйбышевский завод масел и присадок», а также заводов по газопереработке: АО «Отраденский ГПЗ» и АО «Нефтегорский ГПЗ», входящих в состав ПАО «НК «Роснефть», нефтеперерабатывающего завода ООО «Самаратранснефть-терминал», регион уверенно занимает второе место в стране по нефтепереработке. Ковидный 2020 год предприятия самарской группы НК «Роснефть» использовали для модернизации производства, инвестировав 4,5 млрд руб. «зеленых» инвестиций. Реализуется комплексная программа технологической модернизации, направленная на увеличение глубины переработки нефти и обеспечение экологической безопасности [8].

Третье место по объему экспорта (после добычи и переработки нефти) занимает производство транспортных средств. Якорным предприятием мощного автомобилестроительного кластера Самарской области является АО «АВТОВАЗ». К 2021 году общее число членов Ассоциации участников автомобилестроительного кластера Самарской области составило 131 предприятие из 22 регионов.

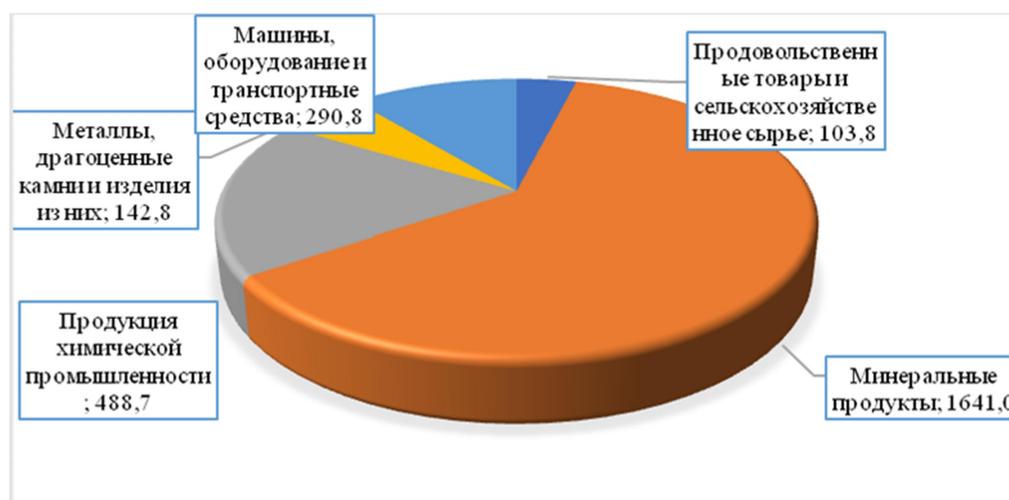
Максимальные значения экспорта продукции машиностроения наблюдались в предкризисные 2008 год (1249,6 млрд.долл.) и 2013 год (1323,4 млрд долл.), за которыми следовало резкое снижение и постепенное восстановление экспорта продукции данной группы в течение нескольких лет.

Отметим, что в 2003-2019 годы в Самарской области заметно расширяется экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, продукции химической промышленности, продукции металлообработки.

### Оценка устойчивости и современного состояния несырьевого неэнергетического экспорта Самарской области

Изменения экспортной корзины, а также расширение связей внутри СНГ, образование единого экономического пространства, а затем ЕАЭС способствовали изменению направлений внешних товаропотоков.

Выше в статье показано, что внешние события оказывают существенное влияние на динамику экспорта региона. Интерес представляет оценить устойчивость динамики основных экспортных направлений. Для этого рассчитаны показатели стандартного отклонения объемов экспорта в денежном выражении за период 2003–2020 годы (рис. 3).



Источник: расчеты авторов по данным Самарстат и ФТС.

Рисунок 3 – Стандартное отклонение внешних товаропотоков по основным продуктовым экспортным направлениям Самарской области (млн долл.), 2003–2020 гг.

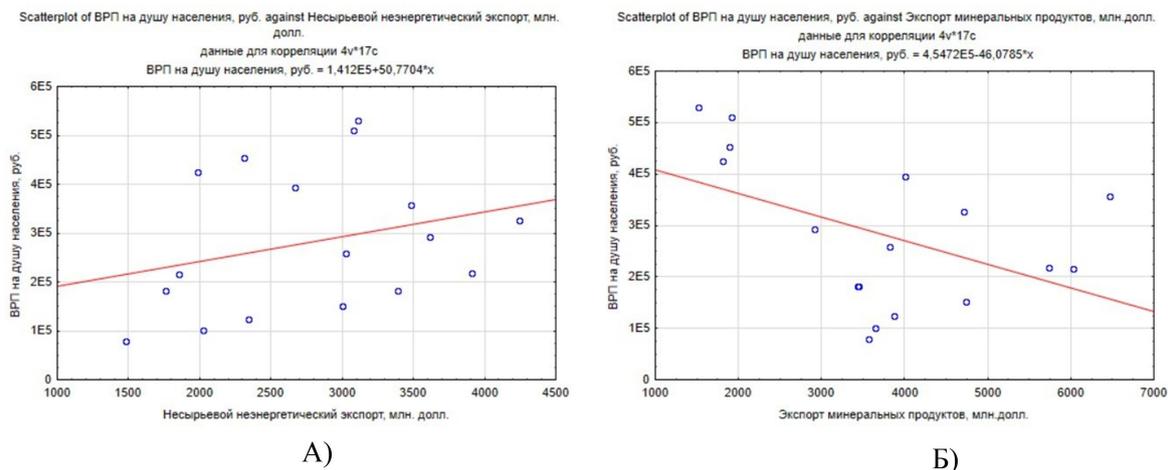
Figure 3 – Standard deviation of external trade flows for the main food export directions of the Samara region (million dollars), 2003–2020

Экспорт товаров несырьевого неэнергетического экспорта показал относительную устойчивость в условиях внешних шоков. Значения стандартного отклонения секторов: продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье, продукты металлической группы, а также машины, оборудование и транспортные оказались ниже сектора минеральных удобрений и составили 103,8 млн долл., 142,8 млн долл. и 290,8 млн долл. соответственно. Наименьшую устойчивость показала группа сырьевого экспорта минеральные продукты (1641,0 млн долл.).

Обратим внимание, что в 2020 году сохранению устойчивости экспорта способствовал повышенный спрос на продукцию фармацевтической отрасли. В частности, в 2018 году было экспортировано фармацевтической продукции на сумму 1,25 млн долл., в 2019 году на сумму 2,0 млн долл., в 2020 году на сумму 2,5 млн долл. [9].

Согласно классификации, предложенной Российским экспортным центром [10], основным критерием градации групп экспортных товаров на сырьевые и несырьевые, является вклад человеческого труда в получение конечных характеристик товаров. В зависимости от глубины переработки специалисты Российского экспортного центра предлагают разделить несырьевые неэнергетические товары на три основные группы нижнего, среднего и верхнего передела. Нижнюю группу несырьевых неэнергетических товаров образуют первичная продукция растениеводства, базовые крупнотоннажные химикаты, удобрения, пиломатериалы, чугун, сталь, необработанные драгметаллы. Средние переделы несырьевого неэнергетического экспорта представлены промежуточные продукты многостадийной обработки и готовые продукты невысокой сложности. Верхний передел несырьевого неэнергетического экспорта включает сложную продукцию и результат глубокой переработки сырья. Учитывая данную классификацию, проведем оценку вклада в валовый региональный продукт Самарской области несырьевого неэнергетического экспорта (рис. 4).

Рисунок 4 показывает, что наблюдается тенденция увеличения вклада несырьевого неэнергетического экспорта в ВРП Самарской области, в то время как вклад сырьевого экспорта снижается.

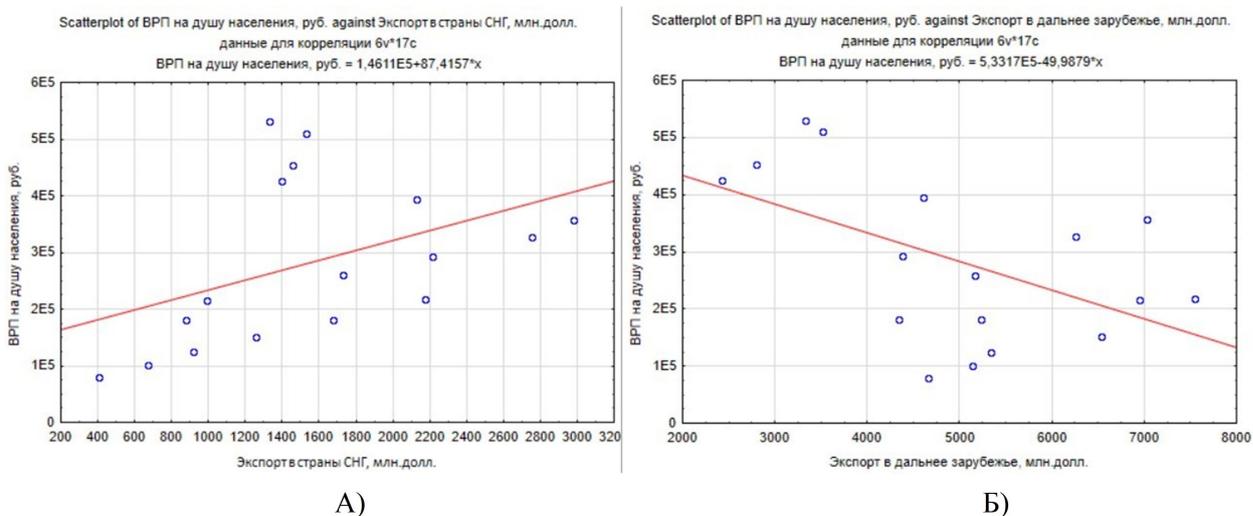


Источник: расчеты авторов по данным Самарстат.

Рисунок 4 – Вклад несырьевого (А) и сырьевого экспорта (Б) в ВРП Самарской области, 2003–2019 гг.

Figure 4 – Contribution of non-resource (A) and commodities exports (B) to the GRP of the Samara region, 2003–2019

Самарская область располагает широким портфелем зарубежных партнеров из более, чем 100 стран в ближнем и дальнем зарубежье. Анализируя вклад в ВРП указанных направлений, можно отметить положительную корреляцию экспорта в страны ближнего зарубежья, в то время как роль дальнего зарубежья по объективным причинам, прежде всего экономические санкции против России, снижается (рис. 5).



Источник: расчеты авторов по данным Самарстат.

Рисунок 5 – Вклад ближнего (А) и дальнего (Б) зарубежья в ВРП Самарской области, 2003–2019 гг.

Figure 5 – Contribution of the near (A) and far (B) abroad in the GRP of the Samara region, 2003–2019.

Самарская область ведет торговлю со всеми странами СНГ, включая ассоциированного члена Туркмению. Фаза активного освоения рынков СНГ наблюдалась вплоть до 2014 года, основными торговыми партнерами выступали Украина и Казахстан. Украина обеспечивала основной вклад во внешнюю торговлю Самарской области в основном за счет экспорта минеральных продуктов (нефти и нефтепродуктов). В отдельные годы доля украинского направления достигала 80 % (1437,2 млн долл. в 2011 г.) от общего экспорта региона. Вторым по значимости торговым партнером стабильно остается Казахстан. Далее с большим отрывом следовали Азербайджан (в 2011 г. – 7,55 %), Узбекистан (в 2011 г. – 2,77 %), Киргизия (в 2011 г. – 3,88 %) и Таджикистан (в 2011 г. – 1,34 %) с объемом экспорта немногим более 3 %.

Если в 2003 году доля экспорта в страны СНГ составляла 8,07 %, то в 2016 году достигла 36,46 %, далее наблюдалось некоторое снижение в 2019 году до 28,55 %.

За последние 20 лет произошли существенные изменения роли торговых партнеров Самарской области по влиянием причин скорее политического характера. Так, ухудшение отношений с Грузией и выход этой страны из состава СНГ способствовал фактическому прекращению торговли в 2009 году. Однако уже с 2010 года торговля начала постепенно восстанавливаться и в 2019 году составила 56,6 млн долл., более чем в 3 раза превысив уровень 2008 года. С политическим фактором целесообразно связать активизацию торговых отношений Самарской области с Узбекистаном. Приход к власти Шавката Мирзиёева и потепление межгосударственных отношений между Россией и Узбекистаном оказали заметное влияние на внешнюю торговлю Самарской области с этой страной. С 2016 года темпы экспорта в Узбекистан выросли почти в два раза и в 2019 году экспорт составил 199,9 млн долл. Доля Узбекистана в экспорте Самарской области достигла 15 %. Формирование единого экономического пространства в составе России, Беларуси и Казахстана, затем образование ЕАЭС способствовало росту экспортных товаропотоков из Самарской области в эти страны. Беларусь и Казахстан являются основными экспортными торговыми партнерами. В 2019 году их доля составила 23,22 и 28,9 % соответственно. Заметную роль в экспорте играет Киргизия, ее доля составляет более 10 %. Вместе с тем после смены политической власти в Казахстане, наблюдается заметное снижение объемов внешней торговли Самарской области с этой страной, что можно отметить в качестве негативного фактора, учитывая приграничное положение региона.

Геополитические изменения способствовали диверсификации экспортных направлений Самарской области. Если в 2009 году экспортный портфель включал 84 страны, то в 2019 году регион осуществлял торговлю со 100 странами. Список партнеров пополнился такими странами, как Алжир, Албания, Боливия, Венесуэла, Гватемала, Гвинея, Гондурас, Эль-Сальвадор.

В таблице представлена группировка стран по признакам быстрорастущего пятилетнего экспорта и дружественных межгосударственных отношений (таблица 1).

**Таблица 1 – Группировка стран по результатам динамики экспорта в 2014–2019 годы**  
**Table 1 – Grouping of countries according to the results of export dynamics in 2014–2019**

№	Страны	Ср.геом. рост, 2014–2019 гг.	№	Страны	Ср.геом. рост, 2014–2019 гг.
Страны с высокими пятилетними темпами роста экспорта					
1	Австралия	117,4	15	Мексика	220,6
2	Аргентина	149,0	16	Нигерия	208,9
3	Боливия	159,6	17	Никарагуа	217,1
4	Босния и Герцеговина	144,4	18	Новая Зеландия	119,8
5	Вьетнам	125,3	19	Перу	458,5
6	Гана	132,4	20	Республика Македония	185,5
7	Грузия	142,9	21	Саудовская Аравия	149,1
8	Индия	112,6	22	Сенегал	183,0
9	Индонезия	117,9	23	Таиланд	117,5
10	Иран	134,3	24	Тунис	660,7
11	Кения	160,2	25	Филиппины	134,1
12	Кипр	187,7	26	Чили	165,3
13	Ливан	123,1	27	Южная Осетия	124,9
14	Марокко	223,4			
Дружественные страны со снижением экспорта					
1	Абхазия	96,8	5	Италия	56,4
2	Венгрия	65,7	6	Китай	80,5
3	Греция	79,1	7	Южная Африка	39,8
4	Египет	73,8			

Источник: расчеты авторов по данным Самарстат.

Первая группа образована странами, показавшими высокие темпы роста в период 2014-2019 годы. Видно, что это страны в основном юго-восточного направления. Однако присутствуют и страны европейского континента, не являющиеся членами Евросоюза: Босния и Герцеговина, Республика Македония, не присоединившиеся к санкциям против России. А также такие далеко расположенные страны, как Австралия и Новая Зеландия. Например, в Австралию осуществляются в основном поставки группы 8207 – сменные рабочие инструменты для токарных работ, фрезеровки. В Нигерию наряду с минеральным топливом и продуктами наращиваются поставки злаковых, металлических инструментов. Страны, показавшие высокие темпы роста за последние годы, имеют, как правило, небольшие объемы, но активно в последние годы наращивают несырьевой неэнергетический экспорт. Это своего рода экспортные направления-«газели», которые развиваются благодаря умелой государственной и региональной экспортной политике и целенаправленным практическим действиям региональных управленческих структур по взаимодействию с заинтересованным бизнесом.

Вторая группа стран нами выделена по признаку благоприятных политических условий. Выше было показано, что политические условия оказывают либо стимулирующее, либо препятствуют развитию торговых отношений. Нами выделены страны, которые на уровне правительств поддерживают развитие взаимных отношений с Россией. Поэтому целесообразно предметно рассмотреть возможности синергии торговых отношений с этим странами. Тем более что Самарская область заключила отдельные соглашения о сотрудничестве, как, например, с Венгрией. Хотя роль Китая в экспорте Самарской области снижается, эта страна остается одним из основных экспортеров для Самарской области с удельным весом в 2019 году 8,42 % (200 млн долл.), в экспорте стран дальнего зарубежья. Снижение объемов экспорта в Китай объясняется уменьшением поставок минеральных продуктов. Если в 2018 году доля минерального сырья и продуктов составляла 18 %, то в 2019 году эта доля снизилась на 3 %, снижение объема поставок составило 2,5%. Одновременно расширяется линейка поставок несырьевого неэнергетического экспорта, представленная продуктами сельскохозяйственного и пищевого производства. С 2019 года запущен экспорт масложировой и мукомольно-крупяной продукции. Осуществляются поставки кондитерских изделий. В 2019 году осуществлены поставки органических химических соединений на сумму более 44 млн.долл., каучука и резины на сумму более 61 млн долл. В 2020 году произведены поставки молочной продукции и меда, семян льна.

Страны дальнего зарубежья, хотя и сокращают свое влияние, но имеют значимую роль в экономике Самарской области. Ряд европейских стран активно восстанавливает торговые отношения с Самарской областью (таблица 2).

**Таблица 2 – Европейские страны с наибольшими темпами восстановления экспорта после санкций 2014 года, %**

**Table 2 – European countries with the highest rates of export recovery after the 2014 sanctions, %**

№	Страна	Ср. геом. темп роста в 2015-2019 гг.	№	Страна	Ср. геом. темп роста в 2015-2019 гг.
1	Болгария	131,5	4	Польша	116,9
2	Дания	115,1	5	Румыния	115,5
3	Норвегия	130,5	6	Франция	111,4

Источник: расчеты авторов по данным Самарстат.

В Болгарию наряду с минеральными продуктами осуществляются поставки продуктов неорганической химии (аммиак), масличные семена, удобрения, транспорт, металлоизделия и продукция пищевой промышленности. В 2019 году объем экспортных поставок составил 78 млн.долл., что больше уровня 2018 года в 15 раз за счет поставок аммиака. Дания закупает в Самарской области в основном продукцию сельскохозяйственной группы 2306 (жмыхи другие твердые отходы), а также продукцию из алюминия (алюминиевый профиль, трубки). В 2019 году объем экспорта в Данию составил более 9 млн долл. Польша экспортирует из Самарской области широкую линейку товаров – от продукции алюминиевой промышленности до продуктов питания. Основной удельный вес занимает группа 7606 - Плиты, листы, полосы или ленты алюминиевые толщиной более 0,2 мм. С 2018 по 2020 год через Самарскую таможню такой продукции прошло на сумму более 334 млн долл. Увеличиваются поставки продукции сельскохозяйственной и пищевой промышленности. Если в 2018 году экспорт такой продукции составил более 1,5 млн долл., то в 2019 году было экспортировано больше на 33 %, в 2020 году, несмотря на пандемию, поставки в Польшу увеличились еще на 18,5 %. Экспорт во Францию

активно восстанавливался в 2016–2018 годы и достигал 23 млн долл., после чего наблюдается снижение. Основной состав экспортной продукции в эту страну представлен такими наименованиями, как синтетический каучук, трубы и алюминиевые трубки, пластмассовые и металлические изделия как промежуточный продукт, необходимый на следующих стадиях производства.

### **Заключение**

Проведенное в статье исследование позволило выявить несколько тенденций внешнеэкономической деятельности Самарской области, сложившихся под влиянием важных событий 21 века. Отметим, что эти события имели различную природу в своей основе, но все приводили к снижению экспорта. Первым важным событием выделим мировой финансовый кризис 2008 года, который сопровождался резким снижением спроса на нефть и нефтепродукты вследствие падения деловой активности во всем мире и снижением цен на нефть, что способствовало снижению экспорта минеральных продуктов из Самарской области. Исторический максимум цены на нефть был зафиксирован 4 июля 2008 г. – 143,95 долл. После этого цена на нефть так высоко не поднималась. Мировой финансовый кризис 2008 г. выступил началом эпохи снижения цен на нефть и обусловил тенденцию снижения доли экспорта минеральных продуктов в объеме экспорта Самарской области. Второй этап падения стоимостного экспорта нефти и нефтепродуктов обусловлен уже не только экономическими, но и политическими причинами. Политической причиной явились экономические санкции против России в связи с украинскими событиями. Экономической причиной выступил рост предложения нефти на мировом рынке и последовавший обвал цен на нефть в 2015 году до 37–67 долл. Экономические санкции обусловили необходимость реформирования экспортных направлений от европейских стран в сторону Азии и Африки. Третьим важным событием, повлиявшим на экспортные потоки региона, является COVID-19 и последовавшие за этим приостановка экономической деятельности и закрытие границ. Впрочем, перемещение товаров не было остановлено полностью.

Выделим следующие тенденции экспорта Самарской области:

1) Снижение влияния углеводородного направления и увеличение вклада несырьевого неэнергетического экспорта в экономический рост Самарской области, что должно положительно сказаться на обновлении структуры региональной экономики, демонстрируя запрос на инновации, модернизацию сельскохозяйственных производств, традиционных обрабатывающих отраслей и формирование новых секторов экономики.

2) Усиление диверсификации экспортных направлений, что способствует укреплению экспортного потенциала Самарской области.

3) Растущий интерес со стороны экспортеров к освоению рынков стран Азии и Африки, расширение спектра стран для торговли.

4) При общем снижении торговой активности на европейском направлении, вызванного европейскими санкциями против России, отдельные страны активно восстанавливают торговлю с Самарской областью.

Влияние указанных событий, тенденций и анализ, проведенный в статье, позволяет сделать ряд важных выводов.

Во-первых, старопромышленный профиль экономики (с высокой долей традиционных индустриальных отраслей) создает серьезные риски для экспорта в быстроменяющемся высокотехнологичном мире, где высока потребность в уникальных, персонифицированных, высокотехнологичных продуктах.

Во-вторых, в регионе создан мощный задел для несырьевого неэнергетического экспорта, роль данного сектора в экономике возрастает, что должно положительно сказаться на укреплении экспортного потенциала в предстоящие годы.

В-третьих, Самарской области удалось сформировать диверсифицированный портфель экспортеров, что позволяет рассчитывать на дальнейший рост несырьевого неэнергетического экспорта в условиях нестабильной геополитической обстановки.

Определены следующие перспективы развития экспорта Самарской области, опирающиеся на мощную систему действующей государственной и региональной поддержки экспортной деятельности:

1) Расширение экспорта продукции высоких переделов нефтепереработки, химии и нефтехимии. Экспортная корзина Самарской области является довольно рискованной с точки зрения перспективы расширения, поскольку значительный удельный вес занимает направление минеральных продуктов. Неблагоприятные события мирового финансового кризиса 2008–2009 гг., введения экономических

санкций, сдерживающая политика ОПЕК, а также глобальный тренд на снижение востребованности возобновляемых источников энергии в перспективе повышают риски экспорта нефтяного сырья. Вместе с тем мощный нефтеперерабатывающий комплекс Самарской области вполне может выступить демпфером за счет расширения производства и экспорта нефтепродуктов, химии и нефтехимии.

2) Перспективным направлением экспортной деятельности является фармацевтическая продукция. Ковидный кризис, видимо, еще долго будет в актуальной мировой повестке. Внимание к вопросам здравоохранения и увеличения продолжительности жизни – ведущий мировой тренд. В Самарской области сложились предпосылки для наращивания данного экспортного направления.

3) С целью укрепления устойчивости внешнеторговой деятельности в условиях внешних шоков целесообразно и далее развивать направления несырьевого неэнергетического экспорта: продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье, продукты металлической группы, машины, оборудование и транспортные средства, химия и нефтехимия.

4) Целесообразно особо выделить быстрорастущее сельскохозяйственное направление. Россия в целом зарекомендовала свою сельскохозяйственную и пищевую продукцию как высококачественную и экологически чистую. На мировом рынке устойчиво растет запрос на продукцию, выращенную с элементами эко-технологий. Это вполне может быть направлением для увеличения торговли в дружественные развитые страны Европы. Возрастает экспорт продукции агропромышленного комплекса из Самарской области в развивающиеся страны Азии и Африки. Безусловно, наращивать экспорт необходимо без ущерба для внутреннего рынка. Однако все резервы у Самарской области для этого есть.

5) Необходимо обратить особое внимание на страны с быстрорастущим экспортом из Самарской области, поскольку успешный опыт торговли послужит хорошим стимулом наращивания экспорта для настоящих и новых участников внешней торговли с этими странами.

6) Поскольку успех внешнеэкономической деятельности во многом связан с благоприятным локальным контекстом и дружественной политикой отдельных правительств, необходимо обратить внимание на дружественные России и Самарской области страны, с которыми наблюдалось снижение экспорта в последние годы, выявить причины такого снижения и определить перспективные направления укрепления дальнейшего сотрудничества.

7) Развитие приграничного торгово-экономического сотрудничества с Казахстаном будет способствовать конвертации приграничного положения Самарской области в конкурентное преимущество.

Реализация указанных перспективных направлений, по мнению авторов, будет способствовать росту экспорта, а значит и экономическому росту Самарской области.

### Библиографический список

1. Кудрин А. Мировой финансовый кризис и его влияние на Россию // Вопросы экономики. 2009. № 1. С. 9–27. DOI: <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2009-1-9-27>.
2. Гохберг Л.М., Кузнецова И.А. Инновации в российской экономике: стагнация в преддверии кризиса? // Форсайт. 2009. Т. 3. № 2. С. 28–46. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=16210813>.
3. Глазьев С.Ю. Стратегия антикризисного развития российской экономики в XXI веке // Экономика региона. 2012. № 2. С. 10–25. DOI: <http://doi.org/10.17059/2012-2-1>.
4. Хмелева Г.А., Семенычев В.К., Королева Е.Н., Агаева Л.К., Коробецкая А.А., Зверева И.В., Зенина К.С. Инновационное развитие российских регионов в условиях санкций. Самара: Издательство СамНЦ РАН, 2017. 304 с. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32343779>.
5. Перспективы наращивания российского несырьевого экспорта. Российский экспортный центр. Всероссийская академия внешней торговли. Апрель 2018 г. URL: <https://www.csr.ru/uploads/2018/04/Report-Non-energy-Export.pdf>.
6. Глобальная перестройка: коллективная монография / Ответственные редакторы: акад. А.А. Дынкин, акад. Н.И. Иванова; Институт мировой экономики и международных отношений РАН. Москва, 2014. 528 с. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=21393443>.
7. Ушкалова Д.И. Внешняя торговля России в новых условиях // Журнал Новой Экономической Ассоциации. 2020. № 1 (45). С. 199–207. DOI: <http://doi.org/10.31737/2221-2264-2020-45-1-10>.
8. «Зеленые инвестиции» предприятий самарской группы НК «Роснефть» в 2020 г. составили более 4,5 млрд руб. URL: <https://www.rosneft.ru/press/news/item/205601>.

9. Хмелева Г.А., Семенычев В.К., Коробецкая А.А. Циклический анализ в поиске перспективных точек роста (на примере российской фармацевтической промышленности) // Вопросы инновационной экономики. 2021. Т. 11, № 3. DOI: <http://doi.org/10.18334/vinec.11.3.112348>.

10. Классификация экспортных товаров. Российский экспортный центр. URL: [https://www.exportcenter.ru/international\\_markets/classification/#](https://www.exportcenter.ru/international_markets/classification/#).

## References

1. Kudrin A. Global Financial Crisis and Its Impact on Russia. *Voprosy Ekonomiki*, 2009, no. 1, pp. 9–27. DOI: <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2009-1-9-27>. (In Russ.)
2. Gokhberg L., Kuznetsova I. Innovation in the Russian economy: stagnation before crisis?. *Foresight and STI Governance*, 2009, vol. 3, no. 2, pp. 28–46. Available at: <https://elibrary.ru/item.asp?id=16210813>. (In Russ.)
3. Glaz'ev S.Yu. Anti-crisis strategy of the Russian economy development in the XXI century. *Economy of Region*, 2012, no. 2, pp. 10–25. DOI: <https://doi.org/10.17059/2012-2-1>. (In Russ.)
4. Khmeleva G.A., Semenychev V.K., Koroleva E.N., Agaeva L.K., Korobetskaya A.A., Zvereva I.V., Zenina K.S. Innovative development of Russian regions under sanctions. Samara: Izdatel'stvo SamNTs RAN, 2017, 304 p. Available at: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32343779>. (In Russ.)
5. Prospects for increasing Russian non-resource exports. Russian export center. All-Russian Academy of Foreign Trade. April 2018. Available at: <https://www.csr.ru/uploads/2018/04/Report-Non-energy-Export.pdf>. (In Russ.)
6. Dynkin A.A., Ivanova A.A. (Eds.) Global perestroika: multi-authored monograph. Moscow, 2014, 528 p. Available at: <https://elibrary.ru/item.asp?id=21393443>. (In Russ.)
7. Ushkalova D.I. Foreign trade of Russia in the new conditions. *Journal of the New Economic Association*, 2020, no. 1 (45), pp. 199–207. DOI: <http://doi.org/10.31737/2221-2264-2020-45-1-10>. (In Russ.)
8. «Green Investments» of enterprises of the Samara group of NK «Rosneft» in 2020 amounted to more than 4.5 billion rubles. Available at: <https://www.rosneft.ru/press/news/item/205601>. (In Russ.)
9. G.A., Semenychev V.K., Korobetskaya A.A. Cyclical analysis in the search for promising growth points (on the example of the Russian pharmaceutical industry). *Russian Journal of Innovation Economics*, 2021, vol. 11, no. 3. DOI: <http://doi.org/10.18334/vinec.11.3.112348>. (In Russ.)
10. Classification of export goods. Russian Export Center. Available at: [https://www.exportcenter.ru/international\\_markets/classification/#](https://www.exportcenter.ru/international_markets/classification/#). (In Russ.)