

УДК 338

*Н.В. Безлепкина, Т.В. Брусянцева\**

## ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассмотрены феномен прибыли предприятия с точки зрения экономической структуры государственного устройства; оценка и структура прибыли и объектов, формирующих экономическую исполнительность прибыли перед различными государственными контролирующими фондами.

**Ключевые слова:** прибыль, производство, экономика, налогообложение, налоги, государство, внебюджетные фонды, производственно-хозяйственная и финансовая деятельность.

Известно, что целью любого предприятия является достижение прибыли, поэтому процесс формирования прибыли – это наиболее важный процесс и стратегия компании. Прибыль есть показатель эффективного управления и качественной работы производственной части. Рациональное использование производственных, финансовых, трудовых и материальных механизмов – неотъемлемые средства, формирующие прибыль предприятия [2]. Современная экономическая нестабильность малого и среднего предпринимательства ставит их существование под большой риск. Экономический кризис и нестабильность рыночной системы в России не дает гарантий к стабильному существованию, отсюда за последний год сокращение частного бизнеса достигло почти 13,4 % по итогам 2015 г. [3]. Проблемы производств с формированием стабильной прибыли и ее положительной динамики связаны в большинстве с несовершенством экономической ситуации, законодательством и, конечно же, менеджментом по контролю за формированием.

Показатели прибыли в настоящее время все больше зависят от постороннего воздействия, в частности событий, происходящих на мировом и внутрироссийском рынке. Развитие экономического кризиса, международные санкции, давление со стороны государства и т. п. – все это оказывает влияние на специфику формирования прибыли, ее распределение и планирование [4].

Прибыль, которую сохраняет в своем фонде предприятие, используется компанией самостоятельно. Она уходит на производственные затраты, трудовые резервы, инновационную, инвестиционную деятельность, развитие мощностей, расширение рынка и т. п. При этом целевые намерения на распределение прибыли предприятия никак не регламентируются государством. Более того, государство даже не вправе каким-либо образом запретить те или иные расходы, растраты и ограничивать предприятие в собственном планировании прибыли [1]. И здесь возникает ряд противоречий и проблем. Отсутствие тотального контроля расшифровок затрат компании со стороны государства провоцирует риски нелегального ведения деятельности, например «отмывания прибыли», покупки долгов, участия в сомнительной деятельности.

---

\* © Безлепкина Н.В., Брусянцева Т.В., 2016

*Безлепкина Наталья Валерьевна (natalfox@yandex.ru), Брусянцева Татьяна Владимировна (Econkaf@samsu.ru), кафедра экономики инноваций, Самарский университет, 443086, Российская Федерация, г. Самара, Московское шоссе, 34.*

Отчасти государство интересуется только соблюдением законодательства в области налогообложения и обязательств предпринимателей по налогам и сборам [7].

В ряде случаев экономическое содержание прибыли обуславливается и контрольной функцией. Так, намеренное утаивание и сокрытие расходов, а также объемов — административно наказуемое деяние, за которое система налогообложения накладывает санкции и штрафы. Денежные потоки штрафов обеспечивают функционирование контролирующих органов, а часть дифференцированных средств направляется на развитие системы предпринимательства [8].

Самоотдача экономики в пользу прибыли предпринимателей также характерна для отечественной системы. Во многом экономика ориентирована на помощь в адаптации предпринимателей на рынке, для этого устанавливаются льготные тарифы, специализированные налоговые ставки, а также льготное индексирование с целью упрощения системы затрат начинающим бизнесменам. Так, экономическим шагом навстречу предпринимателям является внедрение системы УСН, которая не только упрощает учет (сдача отчетностей раз в год, за исключением отчетов во внебюджетные фонды), но и экономит средства с ежегодной выручкой до 5 млн руб. [9].

Принципы распределения прибыли можно сформулировать следующим образом:

- прибыль, получаемая предприятием в результате производственно-хозяйственной и финансовой деятельности, распределяется между государством и предприятием как хозяйствующим субъектом;
- прибыль для государства поступает в соответствующие бюджеты в виде налогов и сборов, ставки которых не могут быть произвольно изменены [12]. Состав и ставки налогов, порядок их исчисления и взносов в бюджет устанавливаются законодательно;
- величина прибыли предприятия, оставшейся в его распоряжении после уплаты налогов, не должна снижать его заинтересованности в росте объема производства и улучшении результатов производственно-хозяйственной и финансовой деятельности;
- прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, в первую очередь направляется на накопление, обеспечивающее его дальнейшее развитие, и только в остальной части — на потребление [10].

Идеализированная методика и схематичное представление формирования прибыли представлена на рисунке.

На предприятии распределению подлежит чистая прибыль, т. е. прибыль, оставшаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов и других обязательных платежей. Из нее взыскиваются санкции, уплачиваемые в бюджет и некоторые внебюджетные фонды. Распределение чистой прибыли отражает процесс формирования фондов и резервов предприятия для финансирования потребностей производства и развития социальной сферы. В современных условиях хозяйствования государство не устанавливает каких-либо нормативов распределения прибыли, но через порядок предоставления налоговых льгот стимулирует направление прибыли на капитальные вложения производственного и непроизводственного характера, на благотворительные цели, финансирование природоохранных мероприятий, расходов по содержанию объектов и учреждений социальной сферы и др. [13]. Законодательно ограничивается размер резервного фонда предприятий, регулируется порядок формирования резерва по сомнительным долгам.

Распределение и использование прибыли является важнейшим хозяйственным процессом, обеспечивающим покрытие потребностей предпринимателей и формирование доходов государства.

При всем этом стоит отметить, что экономический состав прибыли определяется даже на этапе планирования доходов. Распределение чистой прибыли – одно из направлений внутрифирменного планирования. В соответствии с уставом предприятия могут составлять сметы расходов.

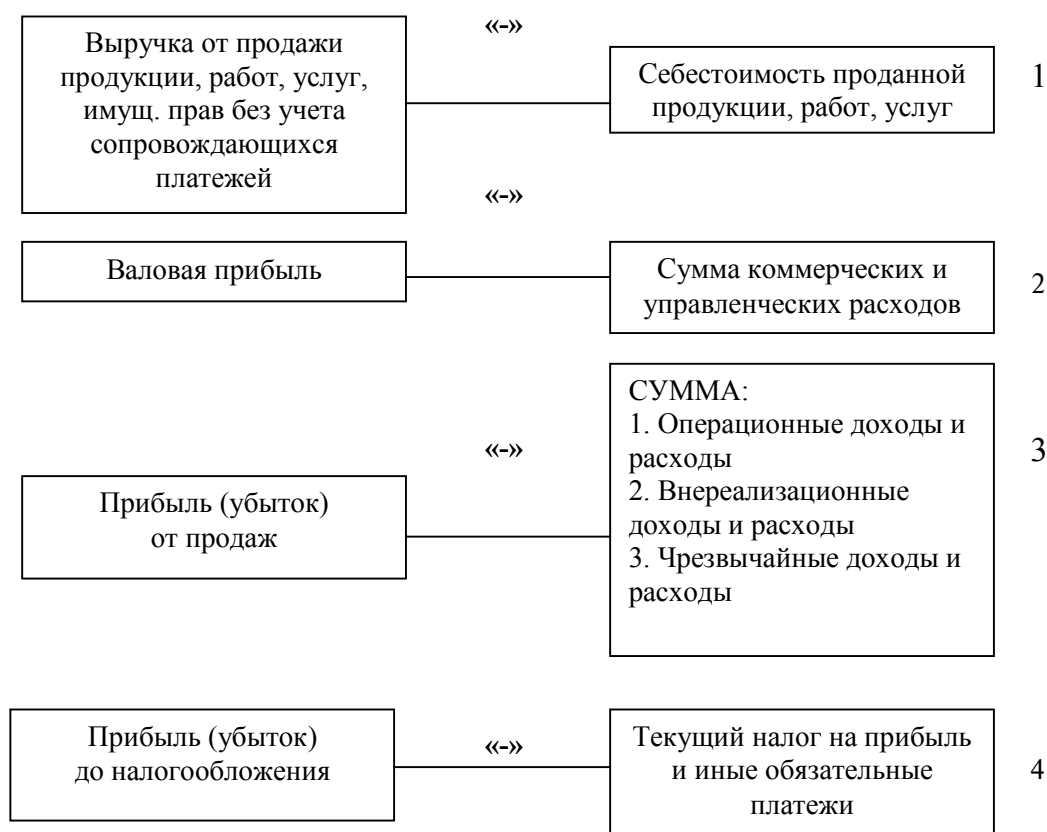


Рис. Механизм формирования прибыли

Распределение прибыли на социальные нужды включает расходы по эксплуатации социально-бытовых объектов, находящихся на балансе предприятия, культурно-массовых мероприятий и т. п.

Вся прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, подразделяется на две части. Первая увеличивает имущество предприятия и участвует в процессе накопления. Вторая характеризует долю прибыли, используемой на потребление. Нераспределенная прибыль в широком смысле как прибыль, использованная на накопление, и нераспределенная прибыль прошлых лет свидетельствуют о финансовой устойчивости предприятия и наличии источника для последующего развития [4].

В результате распределение прибыли – это ведущий основополагающий объект цепочки планирования прибыли. Мы показали цель, задачи и факторы политики регулирования прибыли, из данных основ мы построили структуру и принципы распределения прибыли на предприятии [14].

Итак, принципом распределения прибыли является процесс разделения прибыли между организацией и государством. Для государства такое разделение – это налоги,

сборы, акции и прочие установленные коэффициенты и суммы, регламентированные законодательным субъектом; для предприятия оставшаяся прибыль является чистой прибылью, подразумевающей расходы запланированных периодов. Объектом распределения становится именно чистая прибыль предприятия. Из ее объема к вычету принимаются различные санкции в бюджет или внебюджетные фонды. Тем самым чистая прибыль отвечает за формирование фондов, резервов и производственных потребностей предприятия, в том числе для развития (поддержания) социального обеспечения.

Сам процесс распределения чистой прибыли – основа планирования бюджета, как правило множество отечественных организаций планируют чистую прибыль на погашение обязательств по кредитам, на реализацию запланированного производственного насыщения, трудовые и профсоюзные нужды, но в большем объеме затрачивает средства на развитие предприятия.

#### Библиографический список

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации.
2. Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 9/99 «Доходы организации» (приказ Министерства финансов РФ от 6 мая 1999 г. №32н).
3. Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 10/99 «Расходы организации» (приказ Министерства финансов РФ от 6 мая 1999 г. №33н).
4. Бабо А. Прибыль / пер. с фр.; общ. ред. и коммент. В.И. Кузнецова. М.: А/О издательская группа «Прогресс», «Универс», 2013.
5. Прыкина Л.В. Экономический анализ предприятия: учеб. для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. 407 с.
6. Родионова В.М., Федотова М.А. Финансовая устойчивость предприятия в условиях инфляции. М.: Изд-во «Перспектива», 2010.
7. Сергеев И.В. Экономика предприятия: учеб. пособие. М.: Финансы и статистика, 2009.
8. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К теории структурной модернизации производственных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 10 (101). С. 160–169.
9. Сараев А.Л., Сараев Л.А. К оценке прибыли и затрат предприятий, модернизирующих структуру производства // Вестник Самарского государственного университета. 2013. № 1 (102). С. 186–196.
10. Тюкавкин Н.М. Методы оценки функционирования кластеров в промышленности // Основы экономики, управления и права. 2013. № 3 (9). С. 109–113.
11. Тюкавкин Н.М., Подборнова Е.С. Развитие методических подходов оценки конкурентоспособности // Общественные науки. 2011. № 6. С. 386–393.
12. Тюкавкин Н.М. Финансы предприятий: учебное пособие. Самара, 2009.
13. Уткин Э.А. Финансовое управление. М.: ЭКМОС, 1997.
14. Шуляк П.Н. Финансы предприятия: учебник. 2-е изд. М.: Издательский Дом «Дашков и К°», 2012. 752 с.

## References

1. Nalogovyi Kodeks Rossiiskoi Federatsii [Tax Code of the Russian Federation] [in Russian].
2. Book-Keeping Regulations RAS 9/99 «Revenues of an organization» (order of the Ministry of Finance of the Russian Federation dated 6 May, 1999 № 32n) [in Russian]
3. Book-Keeping Regulations RAS 10/99 «Expenditures of an organization» (order of the Ministry of Finance of the Russian Federation dated 6 May, 1999 № 33n) [in Russian]
4. Babo A. Pribyl'. Per. s fr. Obshch. red. i komment. V.I. Kuznetsova [Profit. Transl. from French]. General editor and commentaries by V.I. Kuznetsov. M.: A/O izdatel'skaia gruppa «Progress», «Univers», 2013 [in Russian].
5. Prykina L.V. Ekonomicheskii analiz predpriiatiia: Ucheb. dlia vuzov [Economic analysis of an enterprise: Textbook for universities]. 2nd edition, revised and enlarged. M.: IuNITI-DANA, 2010, 407 p. [in Russian].
6. Rodionova V.M., Fedotova M.A. Finansovaia ustoichivost' predpriiatiia v usloviakh infliatsii [Financial stability of an enterprise in conditions of inflation]. M.: Izd-vo «Perspektiva», 2010 [in Russian].
7. Sergeev I.V. Ekonomika predpriiatiia: Uchebn. posobie [Economics of an enterprise: Textbook]. M.: Finansy i statistika, 2009 [in Russian].
8. Saraev A.L., Saraev L.A. K teorii strukturnoi modernizatsii proizvodstvennykh predpriatii [On the theory of structural modernization of production facilities]. Vestnik Samarskogo gosudarstvennogo universiteta [Vestnik of Samara State University], 2012, no. 10(101), pp. 160–169 [in Russian].
9. Saraev A.L., Saraev L.A. K otsenke pribyli i zatrat predpriatii, moderniziruiushchikh strukturu proizvodstva [On the estimate of profits and costs of enterprises modernizing the structure of production]. Vestnik Samarskogo gosudarstvennogo universiteta [Vestnik of Samara State University], 2013, no. 1(102), pp. 186–196 [in Russian].
10. Tyukavkin N.M. Metody otsenki funktsionirovaniia klasterov v promyshlennosti [Methods of estimate of functioning of clusters in industry]. Osnovy ekonomiki, upravleniia i prava [Foundations of Economics, Management and Law], 2013, no. 3(9), pp. 109–113 [in Russian].
11. Podbornova E.S., Tyukavkin N.M. Razvitie metodicheskikh podkhodov Otsenki konkurentosposobnosti [Development of methodological approaches of estimate of competitiveness]. Obshchestvennye nauki [Social Sciences], 2011, no. 6, pp. 386–393 [in Russian]
12. Tyukavkin N.M. Finansy predpriatii: uchebnoe posobie [Finance of enterprises: textbook]. Federal Agency on Education, State Educational Institution of Higher Professional Education «Samara State University», Department of State and Municipal Management. Samara, 2009 [in Russian].
13. Utkin E.A. Finansovoe upravlenie [Financial Management]. M.: EKMOS, 1997 [in Russian].
14. Shulyak P.N. Finansy predpriiatiia: Uchebnik [Finance of an enterprise: Textbook]. 2nd edition. M.: Izdatel'skii Dom "Dashkov i K'", 2012, 752 p. [in Russian].

**ECONOMIC CONTENT OF THE COMPANY'S PROFIT**

At the core of the article there is a consideration of the phenomenon of business profits in terms of economic structure of the state system. Evaluation and profit structure, and the objects that form the economic profits of duty before various state regulatory funds is given.

**Key words:** profit, production, economics, taxation, taxes, state budget funds, production and economic and financial activities.

Статья поступила в редакцию 22/1/2016.  
The article received 22/1/2016.

---

\* *Bezlepkina Natalia Valerievna* (natalfox@yandex.ru), *Brusyantseva Tatyana Vladimirovna* (Econkaf@samsu.ru), Department of Economics of Innovations, Samara University, 34, Moskovskoye shosse, Samara, 443086, Russian Federation.