

УДК 338.2

А.А. Стрижков*

ВИДЫ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ИНТЕГРИРОВАННЫЕ ПРОМЫШЛЕННЫЕ СТРУКТУРЫ

В статье рассматриваются особенности видов иностранных инвестиций в интегрированные промышленные структуры, классификация которых (инвестиций) является необходимой в связи с приоритетами, обозначенными президентом Российской Федерации Владимиром Путиным в его Послании Федеральному собранию в декабре 2013 года.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, классификация видов иностранных инвестиций, интегрированные промышленные структуры.

В своем очередном Послании Федеральному собранию в декабре 2013 года президент Российской Федерации В.В. Путин обозначил необходимость в форсированном преодолении двух-, трехкратного отставания России по объемам ВВП от развитых стран. Среди прочих мер по реализации поставленной задачи он выделил создание благоприятного инвестиционного климата. Таким образом, привлечение иностранных инвестиций в российскую промышленность становится одним из приоритетных направлений в работе чиновников различных уровней. В связи с этим целесообразно определить виды иностранных инвестиций и их классификацию.

Инвестиции – это вложения денежных средств с целью извлечения экономической выгоды [1]. Под иностранными инвестициями в широком смысле принято понимать вложение денежных средств иностранного субъекта в экономику страны-реципиента. Нормативные аспекты этой финансовой деятельности закреплены в ряде законов и подзаконных актов. Так, например, в Федеральном законе от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями от 3 февраля 2014 г.) под иностранной инвестицией подразумевается «вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в Российской Федерации в соответствии с федеральными законами, в том числе денег, ценных бумаг (в иностранной валюте и валюте Российской Федерации), иного имущества, имущественных прав, имеющих денежную оценку, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности (интеллектуальную собственность), а также услуг и информации» [2].

Таким образом, понятие иностранной инвестиции охватывает практически все известные виды имущественных ценностей, которые могут быть вложены в экономику страны-реципиента иностранным инвестором, в связи с чем их перечисление в

* © Стрижков А.А., 2014

Стрижков Александр Александрович (alex.strizhkov@gmail.com), кафедра экономики Самарского государственного университета, 443011, Российская Федерация, г. Самара, ул. Акад. Павлова, 1.

нормативных актах не может быть в избытке формализовано и носит обобщенный характер. Но несмотря на это, можно выделить основные виды объектов иностранных инвестиций, которые могут быть вложены в экономику страны-реципиента. Так, Л.А. Зубченко выделяет следующие объекты иностранных инвестиций [3, с. 8–9]:

- недвижимое и движимое имущество (в том числе здания, сооружения, оборудование и другие материальные ценности) и соответствующие имущественные права, денежные средства и вклады;
- ценные бумаги (в том числе акции, облигации, вклады, паи и другие);
- имущественные права;
- права на результаты интеллектуальной деятельности, часто определяемые как права на интеллектуальную собственность;
- права на осуществление хозяйственной деятельности, предоставляемые на основе закона или договора.

Необходимо уточнить, что наибольший эффект экономика страны-реципиента может получить в первую очередь от привлечения средств в виде иностранных инвестиций в собственные промышленные структуры, поскольку развитие современных технологий и методов организации труда, передача которых нередко является частью того или иного инвестиционного проекта, становится конкурентным преимуществом, выводящим на новый уровень отечественные интегрированные промышленные структуры на мировой арене.

Под интегрированными промышленными структурами понимаются группы предприятий, ведущих совместную деятельность, связанную с производством и реализацией промышленной продукции на основе консолидации активов (корпоративной основе) или договорных (контрактных) отношений для достижения общих экономических и внеэкономических целей. Интегрированные предприятия являются продуктом и проявлением интеграции. Это структуры, образованные двумя или более экономическими субъектами, которые имеют имущество в собственности, путем установления гражданско-правовых отношений с целью получения прибыли или другого вида эффекта от деятельности и ее координации, с установлением организационных и властных отношений и определением руководящего органа на основе договора или по другим основаниям [4, с. 7].

В отечественной и зарубежной научной литературе освещаются теоретические, методологические и прикладные аспекты иностранных инвестиций. Так, представители классической школы (А. Смит, Ж-Б. Сэй, Д. Рикардо, Т. Мальтус и Д.С. Милль) существенно разработали теорию инвестиций, внося ряд разграничений, связанных с пониманием сути денег и капитала, введенного еще физиократами (Ф. Кенэ, А.Р.Ж. Тюрго, П.С. Дюпон де Немур), а также необходимости их накопления и реинвестирования, создав теоретический базис для рассмотрения инвестиций как процесса и позволив последующим мыслителям подходить к рассмотрению инвестиций в развитии. Впоследствии представители марксистской школы (К. Маркс, Ф. Энгельс, К. Каутский), воспользовавшись методом восхождения от абстрактного к конкретному [5, с. 37–38], разработали понятийный аппарат и саму теорию, отражающую стадии разворачивания инвестиционного процесса в общественном бытии (инвестирование, приращение капитальной стоимости, извлечение прибыли), где за основу была взята идея о первостепенности метода производства как базиса, формирующего общественный уклад жизни и товарно-денежных отношений. Частичной критике марксистских воззрений на теорию инвестиций и разработке подходов к балансировке в экономике на макроуровне были посвящены труды Д.М. Кейнса и др.

Заметный вклад в разработку вопросов иностранных инвестиций внесли такие российские и зарубежные авторы, как А.Г. Аверкин, В.М. Аскинадзи, А.З. Астапо-

вич, С.А. Афонцев, Е.В. Балацкий, Р. Баррелл, М.М. Богуславский, Е. Боренштайн, Н.Н. Вознесенская, Е.В. Гнилитская, А. Дамодаран, Л.А. Зубченко, М. Камински, В.П. Караваев, Е. Кейс, А.В. Кирин, Г.М. Костюнина, Е.А. Логинов, В.Ф. Максимова, Б. Пичугин, Р. Притчард, Я.А. Рекитар, Я. Уринсон, П. Фишер, В.Е. Черкасов, С. Эдварде, Н.Ю. Яськова и др.

Целью статьи является рассмотрение классификаций видов иностранных инвестиций в интегрированные промышленные структуры.

Существуют разные классификационные подходы, которые имеют разные цели исследования и разные классификационные признаки. Так, можно выделить следующие основные виды иностранных инвестиций:

- по формам методологии международного валютного фонда (прямые, портфельные, прочие);
- по срокам вложения (краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные);
- по формам собственности (частные, государственные, смешанные);
- по характеру участия (прямые и косвенные);
- по формам использования (предпринимательские и ссудные).

Для исследования инвестиционных проектов на территории Российской Федерации обязательной к применению является методика ЮНИДО [6], которая использует наиболее распространенную классификацию форм иностранных инвестиций по методологии Международного валютного фонда (прямые, портфельные, прочие).

Прямые иностранные инвестиции – иностранные инвестиции, направленные в объеме, достаточном для участия инвестора в деятельности иностранных компаний, находящихся на территории другого государства, осуществляемого в форме контроля и управления их хозяйственной деятельностью. Такие инвестиции обычно носят долгосрочный характер и, соответственно, подразумевают долгосрочные партнерские отношения. Это выражается в приобретении пакета акций, составляющего условно не менее 15–20 % от общего акционерного капитала предприятия, либо реинвестировании прибыли от деятельности предприятия в части, соответствующей доле участия инвестора в общем акционерном капитале, либо предоставлении кредита внутри фирмы в ходе урегулирования задолженности между заграничным филиалом и его материнской компанией. Условный характер величины доли акционера от общего акционерного капитала определяется спецификой тех или иных государств, эта цифра может варьироваться от 10 до 50 %.

Портфельные иностранные инвестиции – иностранные инвестиции, направленные в объеме, не достаточном для осуществления участия инвестора в деятельности иностранных компаний, находящихся на территории другого государства. Как правило, они составляют условно менее 10–15 % от общего объема акционерного капитала предприятия. По форме представляют собой вложение в часть акций иностранной компании, не дающей права вмешиваться в ее управление. Обычно подобные инвестиции осуществляются за счет вложения денежных средств инвесторов в свободно обращающиеся на рынке ценных бумаг облигации, долговые обязательства, векселя.

Прочие иностранные инвестиции – иностранные инвестиции, по форме осуществляемые как открытие вкладов в иностранных банках, либо участие иностранного капитала в товарном кредитовании и схожих сделках.

Классификация как средство познания содействует формированию понятия об объектах, которые классифицируются. Поэтому важно, чтобы совокупность форм и видов иностранных инвестиций представлялась в целом, включая как известные формы, так и возможные их виды. На сегодня наиболее распространенной является классификация по методике Международного валютного фонда, в которой целесообразность разделения иностранных инвестиций на три основные формы (прямые, портфельные,

прочие) обуславливается характером участия инвестора в хозяйственной жизни интегрированной промышленной структуры, являющейся объектом инвестирования.

В условиях инновационно-структурной перестройки экономики одним из направлений развития для отечественных предприятий должно стать создание интегрированных промышленных структур с участием иностранного капитала, ориентированных на объединение возможностей высокотехнологичного, полностью автоматизированного производства и концентрированного финансового капитала с целью обеспечения стабильных условий функционирования предприятий, повышения их конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности, а также создания необходимого благоприятного инвестиционного климата для инновационного пути развития как регионов, так и страны в целом.

Библиографический список

1. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. М.: Инфра-М, 2006.
2. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации: [федер. закон от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ (с изменениями и дополнениями от 3 февраля 2014 г.)]. URL: <http://base.garant.ru/12116250>.
3. Зубченко Л.А. Иностранные инвестиции: учеб. пос. М.: Книгодел, 2006. 160 с.
4. Синягин А.В. Методы формирования корпоративной системы маркетинга в интегрированных промышленных структурах: автореф. дис. ... канд. экон. наук. СПб., 2008. 19 с.
5. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. М.: Гос. изд-во полит. лит-ры, 1959. Т. 46. Ч. 1. С. 37–38.
6. Беренс В., Хавранек П.М. Руководство по оценке эффективности инвестиций. М.: Интерэксперт; Инфра-М, 1995.
7. Вознесенская Н.Н. Иностранные инвестиции: Россия и мировой опыт: сравн.-правовой комментарий / Институт государства и права Рос. акад. наук. М.: Контракт, 2004. VI. 213 с.
8. Гнилитская Е.В. Теоретико-методологические основы иностранного инвестирования отечественного производства. М.: Макс Пресс, 2005. 51 с.
9. Черкасов В.Е. Международные инвестиции: учеб.-практ. пос. М.: Дело, 2005. 160 с.

References

1. Raizberg B.A., Lozovskiy L.Sh., Starodubtseva E.B. Modern Dictionary of Economics. M.: Infra-M, 2006.
2. On Foreign Investments in the Russian Federation [Federal Act from July 9, 1999 № 160-FZ (as amended and supplemented on February 3, 2014)]. URL: <http://base.garant.ru/12116250>.
3. Zubchenko L.A. Foreign investment: textbook. M.: Knigodel, 2006. 160 p.
4. Sinyagin A.V. Methods of formation of the system of corporate marketing in integrated industrial structures: Author's abstract of thesis of ... Candidate of Economics. SPb., 2008. 19 p.
5. Marx-Engels Collected Works. M.: Gos. izdatelstvo politicheskoy literatury, 1959. T. 46. V. 1. C. 37–38.
6. Berens V., Havranek P.M. Guidance on the assessment of investment efficiency. M.: Interekspert; Infra-M, 1995.
7. Voznesenskaya N.N. Foreign investment: Russia and world-hand experience: comparative and legal comment / Institute of State and Law of Russian Academy of Sciences. M.: Contract, 2004. VI. 213 p.

8. Gnilitzkaya E.V. Theoretical and methodological foundations of foreign investment of domestic production. M.: Maks Press, 2005. 51 p.
9. Cherkasov V.E. International investment: workbook. M.: Delo, 2005. 160 p.

*A.A. Strizhkov**

KINDS OF FOREIGN INVESTMENTS IN THE INTEGRATED INDUSTRIAL STRUCTURES

In the article features of types of foreign investments into the integrated industrial structures which classification (of investments) is necessary in connection with the priorities put by the president of the Russian Federation Vladimir Putin in his message to Federal Assembly in December, 2013 are considered.

Key words: foreign investments, classification of types of foreign investments, integrated industrial structures.

* *Strizhkov Alexander Alexandrovich* (alex.strizhkov@gmail.com), the Dept. of Economics, Samara State University, Samara, 443011, Russian Federation.